

Про село с любовью

агропром

Удмуртии



au-18.ru

Рекламное издание

№ 3

2019

16+



РОСТСЕЛЬМАШ
RSM 2375

СЕРИЯ ШАРНИРНО-СОЧЛЕНЕННЫХ ТРАКТОРОВ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ, ПРОСТЫЕ В ОБСЛУЖИВАНИИ
И ЭКОНОМИЧНЫЕ МАШИНЫ

РОСТСЕЛЬМАШ 90
Агротехника Профессионалов



г. Ижевск, ул. Гагарина, д.46
e-mail: udm@agrodok.ru
www.agrodok.ru

ОДИН ЗА ВСЕХ НА ВАШЕЙ ФЕРМЕ

МИНИ-ПОГРУЗЧИК JCB

от 3,2%

30% аванс, 12 мес.*

* Предложение от 3,2% означает ставку удорожания при лизинге нового мини-погрузчика модели JCB 155, которая рассчитана от индикативной цены продажи машины 3 345 000 руб. при сроке лизинга 12 месяцев, первоначальном взносе 30%, равных ежемесячных лизинговых платежах в рублях при условии, что техника учитывается на балансе лизингополучателя, включает единовременную комиссию за организацию лизинговой сделки до 1,25% от стоимости машины, не включает выкупной платеж 1 180 руб. (с НДС) и расходы на страхование в размере до 1% от стоимости машины. Размер удорожания может меняться при изменении цены, срока лизинга, размера первоначального взноса и комиссии за организацию лизинговой сделки, типа графика лизинговых платежей. Условия действительны на 09.01.2019 и могут быть изменены. Предложение действует при подаче заявки на лизинг до 31 марта 2019 включительно. Подробную информацию Вы сможете получить у вашего менеджера. Лизинг предоставляется Партнером Программы ООО «ЮниКредит Лизинг». Лизинговая сделка по акции может быть заключена при её одобрении Партнером. Не является публичной офертой. www.jcb.com

JCB
FINANCE

ООО «Агросейл»
г. Ижевск, ул. Гагарина, д. 46
Тел.: 8 (3412) 31-20-10; 31-20-15
udm@agrodok.ru
www.agrodok.ru



Подробнее об акциях
на сайте компании:
www.agrodok.ru

NEW HOLLAND T6090

- английский универсал с русским характером

ЛИЗИНГ ПОД 0%*

CNI
INDUSTRIAL CAPITAL

ХИТ ПРОДАЖ В РОССИИ
В 2014 -2019 ГГ.



Специальные условия
по Trade In в апреле 2019 г.

New Holland T6090 (производство Англия)

Мощность номин./макс. – 165 / 198 л.с.

Трансмиссия Range Command 18F x 4R, 40 км/ч

ВОМ с электрогидравлическим приводом, мощность на ВОМ – 140 л.с.

Производительность гидросистемы – 113 л/мин. (+ 65 л/мин.)

Грузоподъемность задней навески – 8257 кг.



Нью Холланд. Сельское хозяйство. Реклама

* ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники в руб. можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY
ТСК ТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600
Киров, Советский тракт, 10
www.newholland.tsc-t.ru

Представительство в Ижевске:
т. (3412) 77-18-55, 8-922-517-18-55



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

Новые коэффициенты «молочных» субсидий

Общественный Совет при Минсельхозе Удмуртии на заседании обсудил ряд вопросов, в частности, финансирование отрасли в 2019 году и проект Положения по предоставлению «молочных» субсидий.



Общий объём финансирования регионального АПК по заключённым соглашениям составит 2 млрд 99,7 млн руб. (в 2018-м – 2 млрд 194 млн руб.). Кроме того, в рамках дополнительного соглашения по поддержке фермеров будет привлечено 125 млн рублей. И дополнительно ожидаются средства на субсидирование процентных ставок по инвесткредитам, полученным в предыдущих годах (за исключением 2017 года). Все направления господдержки сохранены.

4
марта

На поддержку молочной отрасли – реализацию мероприятий по достижению 1 млн т молока – предусмотрено 157 млн рублей. Уже открыт приём документов на возмещение части затрат на строительство и реконструкцию ферм. Впервые в этом году предусмотрена компенсация за покупку современных доильных установок.

Проект Положения по предоставлению «молочных» субсидий размещался на оценке регулирующего воздействия, в ходе которой поступило 15 заме-

чаний. В результате разработаны новые стимулирующие коэффициенты к базовой ставке: **k0,5** – для заявителей, у которых молочная продуктивность менее 3000 кг, была снижена/не изменилась в отчётном периоде, **k0,7** – для заявителей, у которых продуктивность менее 3000 кг и была увеличена, **k0,9** – для заявителей, у которых продуктивность от 3000 до 5000 кг, была снижена/не изменилась, **k1** – для заявителей, у которых продуктивность от 3000 до 5000 кг и была увеличена,

k1,2 – для заявителей, у которых продуктивность от 5000 до 6000 кг, была снижена/не изменилась, **k1,4** – для заявителей, у которых продуктивность от 5000 до 6000 кг и была увеличена, **k1,6** – для заявителей, у которых продуктивность коров более 6000 кг и была снижена/не изменилась, **k1,8** – для заявителей, у которых продуктивность коров более 6000 кг и была увеличена в отчётном финансовом году.

Общественники согласовали и приняли эти изменения.

Несвязанная поддержка к посевной

На заседании президиума Госсовета Удмуртии обсудили вопросы подготовки к весеннему севу.

Посевная площадь под урожай 2019 года в республике составит 930,7 тыс. га. Яровой сев будет проведён на площади 421,6 тыс. га. При этом 58% посевных площадей отведено для выращивания кормовых культур.

В некоторых районах Удмуртии наблюдается сокращение площадей сельхозугодий. В Завьяловском районе недосчитались 6,275 га к уровню 2018 года. В минусе – Юкаменский и Ярский районы. При этом отдельные районы увеличивают посевные

площади: положительная динамика отмечена в Малопургинском, Кизнерском, Киясовском, Сюмсинском и Якшур-Бодьинском.

Отдельное внимание уделили теме вовлечения в оборот неиспользуемых земель сельхозназначения. За 2018 год в Удмуртии поставлены на кадастровый учёт 4083 га. В 2019 году запланировано ещё 4666 га.

На весенний сев сельхозпроизводители полностью обеспече-

ны семенами зерновых и зернобобовых культур, многолетних трав. Есть сложности с обеспечением семенами льна-долгунца, которые республика завозит из других регионов. Также среди вопросов, требующих решения, обеспеченность минеральными удобрениями: на отчётную дату 7,7 кг д. в./га при фактической потребности не менее 30 кг д. в./га.

В целом районы республики демонстрируют довольно высокую

готовность техники, некоторые – 100%-ную. В лидерах: Вавожский, Граховский, Сарапульский районы.

До начала посевной кампании министерство планирует довести до сельхозпроизводителей 823 млн руб., из них 202 млн – на несвязанную поддержку. 80% финансирования аграрии смогут получить без подтверждения фактически произведённых затрат, что позволит запастись всеми необходимыми ресурсами для качественного проведения ярового сева.

14
марта

ООО «УРАЛНЕФТЕПРОДУКТ» ТОЛЬКО КАЧЕСТВЕННЫЕ НЕФТЕПРОДУКТЫ!



Тел.: (341 2) 56-49-59, 97-23-45, 8-912-766-00-79

О селе с любовью

15 лет журналу «Агропром Удмуртии»

В этом году у «Агропрома Удмуртии» юбилей. Сегодня мы просматриваем журналы за 2008–2009 годы.



Сергей Павлович СОРОКИН,
председатель СПК «Держава»
Можгинского района:

– Внедрение новых технологий в нашем хозяйстве, столкнувшись с проблемой недостатка рабочих рук, направлено на механизацию труда и снижение трудозатрат. Например, в животноводстве мы внедрили молокопроводы, что позволило вдвое сократить число доярок: если раньше одна доярка обслуживала 25 коров, то сегодня – 50. С помощью кормораздатчика удалось механизировать процесс раздачи кормов. В растениеводстве мы стали применять технологию прямого посева по стерне – приобрели четыре стерневые сеялки «Обь».

(№ 5-6, 2008 г.)

превший навоз, который в смеси с дерновой землёй, опилками и другими компонентами мог стать грунтом, пригодным для выращивания рассады.

(№ 7-8, 2008 г.)



Людмила Васильевна ШИВЫРТАЛОВА,
председатель
СПК им. Суворова
Киясовского района:

– К счастью, наше хозяйство не работало с банками, стараясь жить на собственные средства. Другие же за счёт кредитных средств построили дорогостоящие объекты, которые ещё не скоро окупят себя, а деньги возвращать нужно уже сейчас.

(№ 11-12, 2008 г.)

ков бесплатным двухразовым горячим питанием, организуем и проводим праздничные мероприятия. Взамен требуем ответственного отношения к делу и усердия.

(№ 8, 2009 г.)



Пётр Анатольевич САННИКОВ,
директор
ООО «Родина»
Можгинского района:

– Самые наиболее важные вопросы связаны с реализацией продукции: нет налаженного сбыта. Наше хозяйство производит элитные семена льна, которыми снабжаем сельхозпредприятия республики. Нынче получили хороший урожай, впрочем, как и в прошлом году, но продажа элитных семян продвигается медленно. Решение этой проблемы я вижу в том, чтобы республика дала добро на реализацию продукции в соседние регионы, потому что у нас уже образовался переизбыток товара.

(№ 10, 2009 г.)



Пётр Ильич ПЕРЕВОЩИКОВ,
председатель
СПК «Чутырский»
Игринского района:

– Немецкая техника на порядок совершеннее отечественных машин. Немецкие комбайны с каждого гектара поля дают на 3–4 ц зерна больше отечественных аналогов, при том расход топлива у них гораздо меньше, за счёт чего машины быстро окупаются. Они просты в обслуживании и надёжны в эксплуатации. При уборке машины стали для нас большим подспорьем.

(№ 7-8, 2008 г.)

Фёдор Дмитриевич ПЕРШИН,
председатель
СПК «Степанёнки»
Кезского района:

– Я считаю, что новый техрегламент на руку переработчикам, но никак не производителям. Поскольку качество молока определяют заводские лаборатории, мы не можем отслеживать, насколько справедливо они оценивают сырьё. Поэтому, чтобы разрешить спор между сельхозтоваропроизводителями и переработчиками, необходимо создать независимые лаборатории.

(№ 4, 2009 г.)



Михаил Арсентьевич КРЕСТЬЯНИНОВ,
председатель
СПК «Родина»
Граховского района:

– Сегодня можно многое перенимать у Европы в области ведения сельского хозяйства. Например, очень популярное направление – производство биологически чистой, качественной продукции с применением органических удобрений – компоста из животноводческих и растительных остатков. Навоз оставляют вылёживаться полгода, тогда как мы – всего три месяца. Органические отходы используют и для получения биогаза, топлива и энергии, за счёт которых отапливаются жилые помещения, целые посёлки. Для этих целей специально выращивают и кукурузу.

(№ 11-12, 2009 г.)



Ильсур Мансурович ФАИЗОВ,
директор ООО «Петухово»
Можгинского района:

– Все мои накопленные сбережения «растаяли» за первый год работы. Хотя за этот период производство с мёртвой точки сдвинуть не удалось, отношение трудового коллектива потеплело, работать стало легче, сложился костяк специалистов, которые работают по сей день. Для меня было важным не потерять заработанного доверия, и я принялся искать новый источник инвестиций. Этот источник под ногами: пере-

Алексей Валерьевич ВЕРЕТЕННИКОВ,
директор ООО «Луч»
Юкаменского района:

– Мы готовы вкладывать деньги в развитие, но многое зависит от желания сотрудников работать и получать результат. Поэтому мы стараемся всячески поддерживать селян: не только своевременно выдаём зарплату и обеспечиваем её постоянный рост, но и предоставляем ряд льгот: услуги пилорамы, техпарка, обеспечиваем работни-



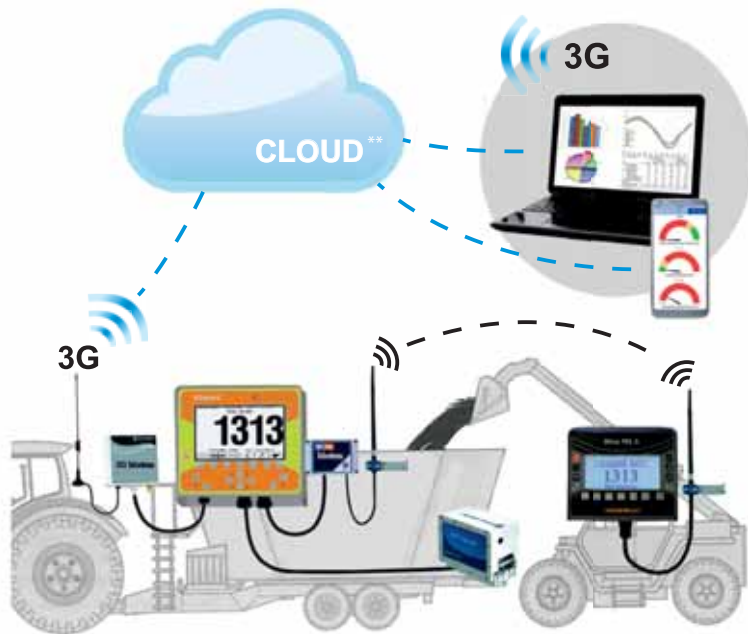
СДЕЛАНО В РОССИИ

www.hozain.com



ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ®

ХОЗЯИН online*



Измельчители-смесители
-раздатчики кормов



Раздатчики-выдуватели
СОЛОМЫ



Полуприцеп самосвальный
ковшовый тракторный



Разбрасыватели
органических удобрений

ОГРН 1021801649748 *Онлайн **Облако

ИНТЕРПАРТНЕР®

Официальный дилер: ООО фирма «Интерпартнер»
г. Ижевск, ул. Гагарина, 81. Тел. (3412) 63-00-01

Календарь / Март

Сборная Удмуртии – «серебряный» призёр

В Тюмени прошли IX Всероссийские зимние сельские спортивные игры, в которых приняли участие 1000 человек из 58 регионов страны. Сборная спортсменов из Удмуртии завоевала «серебро».

Удмуртскую Республику представляли 28 спортсменов. В состав сборной команды Удмуртии вошли представители Можгинского, Шарканского, Юкаменского и Игринского районов. Наши спортсмены приняли участие во всех девяти дисциплинах.

В упорной борьбе лучших результатов добились юкаменцы. Команда атлетов из этого района в общекомандном зачёте по

полиатлону заняла первое место. Второе место в общекомандном зачёте у доярок – Галины

Ившиной, Зульфий Араслановой.

И третье место у команды шашистов.

Сборная Удмуртской Республики стала «серебряным» призёром среди регионов с численностью сельского населения до 600 тыс. человек. Первое место заняла хозяйка – команда Тюменской области.

19-23
марта

Принят закон о поддержке пчеловодства

На очередной сессии Госсовета УР депутаты приняли региональный закон о государственном регулировании и господдержке пчеловодства.

Документ регулирует отношения в области господдержки пчеловодства в Удмуртии, устанавливает правовую основу деятельности по разведению и содержанию пчёл, их использованию для опыления сельхозрастений, развитию производства и переработки продуктов пчеловодства, а также регламентирует обеспечение безопасности людей.

Аналогичные законопроекты действуют в 38 регионах России.

«В Удмуртии сегодня всего 60 тысяч пчелосемей, – отметил председатель постоянной комиссии Госсовета УР по АПК, земельным отношениям, природопользованию и охране окружа-

ющей среды Владимир Сергеевич Варламов. – Пчеловодство в регионе в условиях отсутствия единой правовой базы перестает быть привлекательным для населения. Это приводит к сокращению

численности пчелосемей и снижению объёмов производства мёда.

В 2017 году последний показатель в республике составил 653 т, что меньше уровня 2016 года на 32%, или на 311 тонн. Назрела необходимость в принятии регионального закона, создающего условия для развития и повышения эффективности пчеловодства, соблюдения прав и интересов физических лиц и организаций, занимающихся этой деятельностью».

26
марта

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ЮБИЛЕЕМ!

АПРЕЛЬ

6 апреля

Ринат Захирович АРАСЛАНОВ
ИП, КФХ Арасланов Р. З., Ярский район
Владимир Геннадьевич ДЕКТЕРЁВ
ООО «Постольское», Завьяловский район

8 апреля

Андрей Андреевич РУСИНОВ
ООО «Ольхово»,
Воткинский район



214031, г. Смоленск,
ул. Смольянинова, д. 5,
оф. «Модуль «Океан»»

Звонок бесплатный по России
8-10-800-88-000-888
www.hozain.com

РЕКЛАМА

Всё для людей?

Удмуртия входит в ТОП-5 регионов, активно участвующих в программе «Устойчивое развитие сельских территорий». Кто-то согласен с такой статистикой, а у кого-то есть вопросы к реализации мероприятий и расстановке приоритетов.



Игорь Владиславович АСАБИН,
глава МО «Сарапульский район»:

– Районам нужны проекты, позволяющие улучшить инфраструктуру населённых пунктов, решать вопросы с жильём, развивать газификацию, централизованные системы водоснабжения. Что касается нашего района, в прошлом году программные мероприятия позволили значительно улучшить ситуацию в части строительства распределительных газовых сетей, увеличения уровня газификации домов. А также частично решить вопросы с локальными водопроводами, повышением уровня обеспеченности граждан питьевой водой. В ближайшей перспективе намерены реализовать проект по строительству агрогородка в с. Кизбаево. Этот проект мы подготовили уже давно, но его осуществление сдерживалось из-за отсутствия финансирования. Сейчас ситуация постепенно меняется. Крупный агрохолдинг региона выделил средства на поддержку проекта, в частности, на проведение его экспертизы. Изначально такой городок рассчитан на 20 домов, уже есть семьи, которые хотели бы здесь жить. В перспективе появится возможность вдвое увеличить количество объектов. В агрогородке будет строиться жильё, создаваться дополнительная инфраструктура – системы водоснабжения, газификация, будут прокладываться качественные дороги.



Иван Николаевич КРОПОТИН,
председатель республиканской организации профсоюза работников АПК:

– Эффект от реализации мероприятий будет виден после 2020 года. Пока программу можно считать некой «падчерницей» общей госпрограммы, направленной на развитие АПК. Да, эта общая программа действует хорошо, но её ответвления ещё нуждаются в росте. Сейчас по направлению «Устойчивое развитие сельских территорий» выделяется недостаточно средств. С одной стороны, говорят: «Давайте построим населённые пункты, где появятся новые объекты АПК, мегафермы, обеспечивающие большие объёмы сельхозпроизводства, для людей будут созданы достойные условия проживания». Но реально средств на всё это не хватает. Да, проложат, например, новые дороги, но по этим же новеньким дорогам сельчане стройными рядами уезжают жить в город. Почему? Потому что дороги сделали, а других благ цивилизации не обеспечили. А как людям жить? Многих волнуют именно эти проблемы – невозможность провести газ из-за требуемых колоссальных сумм, отсутствие медицинской помощи на селе. Давайте для начала решим хотя бы эти вопросы. А потом уже будем говорить об эффективности программы. Пока нет ощущения того, что Удмуртия – в числе регионов-лидеров по темпам её реализации.



Юлия Владимировна УШАКОВА,
первый заместитель главы администрации Глазовского района:

– Программа создана, в первую очередь, для граждан. Она – про то, что нужно вкладывать средства в решение самых острых проблем. А это, конечно, жильё, дороги, инфраструктура. В прошлом году в районе по этой программе было реализовано три проекта, все они касались местных инициатив граждан, проживающих в сельской местности. Созданы новые общественные пространства, одно из них – площадка со сценой в с. Дзякино. Открыта музейная комната, знающая гостей с народными промыслами. Благоустроен культурно-туристический парк «ДондыДор». Очень надеемся, что работа будет продолжена. В 2020 году на территории Глазовского района будет реализован проект по комплексной компактной застройке. Средства на разработку проектно-сметной документации выделил СПК «Коммунар». Во многом благодаря поддержке предприятия в районе появится своя комплексная застройка. Деньги, привлечённые из федерального бюджета, пойдут на создание дорог, газо- и водопроводов, прокладку освещения. А также на строительство объектов соцсферы. К примеру, планируется, что на территории будет построен новый Дом культуры на 100 мест.



Владимир Арсентьевич СУХИХ,
директор ООО «Курьинское» Красногорского района:

– Деньги нужно вкладывать во что-то реальное, а не эфемерное. Мы в своём хозяйстве как рассчитывали только сами на себя, так и продолжаем довольствоваться собственными ресурсами. Никакой помощи со стороны не видим – ни по этой программе, ни в рамках какой-то иной. Сколько в районе появлялось новых фермеров, столько, по сути, и уходило обратно в небытие. А вот если бы предоставляли начинающему весомую сумму в рамках тех же госпрограмм, помогали, поддерживали, такого бы оттока, наверное, мы не наблюдали. Какой эффект сельхозпроизводителю от туристических направлений? Понятно, что всё это необходимо, но где здесь забота о сельчанах, о тех, кто трудится на предприятиях АПК? Мы видим лишь то, как сельское хозяйство еле-еле выдерживает груз проблем. Как земли отдаются под строительство коттеджей, под личные нужды небедных людей. А простое сельхозпредприятие по-прежнему – в стороне от различных благ и государственной поддержки.

Кубок победы

В последний день февраля по сложившейся традиции животноводы Завьяловского района подвели итоги работы за 2018 год. Лучшему предприятию отрасли был вручен переходящий кубок главы района. Наше интервью – с главой МО «Завьяловский район» Андреем Владимировичем Коняшиным.

- Андрей Владимирович, кому нынче достался переходящий приз?
 – Кубок получила производственная площадка агрокомплекса «Бабинский» ООО «Русская нива». Но стоило бы отметить многих животноводов, потому что достижений у них немало. Валовое производство молока во всех категориях хозяйств составило 29,6 тыс. т, из них сельхозорганизации получили 28 тыс. т молока (+1,6%). Наибольшего прироста достигли в АО «Путь Ильича» (8%), ПП Агрокомплекс «Бабинский» и АО «им. Азина» (7%). Прирост в производстве молока продемонстрировали и фермеры КФХ **Ольги Чернышевой, Владимира Калабухова, Николая Мгояна.** В прошлом году была проведена большая работа по ликвидации лейкоза. И теперь наш район благополучный в этом отношении.

- В рейтинге районов Завьяловский район занимает седьмое место с продуктивностью дойного стада выше республиканской.

– Да, в прошлом году мы получили 6419 кг молока от коровы (это на 174 кг больше по сравнению с 2017 годом), для примера, в республике – 6059 кг. Три хозяйства района достигли удоя более 7000 кг молока. Это ПП Агрокомплекс «Бабинский» (7157 кг), МТФ «Гольянская» ПП Нечкинское ООО «Русская нива» (7097 кг) и АО «им. Азина» (7017 кг). Хорошие показатели и в АО «Путь Ильича», здесь продуктивность составила 6592 кг, при этом произошло увеличение дойного стада на 10%, или 79 голов. Неплохие результаты показали в ООО «Совхоз-Правда» (5569 кг) и ООО «Заря» (5212 кг). На районном празднике все отличившиеся руководители, главные зоотехники, операторы машинного доения, операторы по воспроизводству стада и вы-

ращиванию молодняка КРС были отмечены за свой ударный труд.

- По итогам уборочной страды-2018 Завьяловский район занял почетное второе место в республике среди муниципальных районов второй климатической зоны по урожайности зерновых и зернобобовых культур.

– Урожайность зерновых культур составила 19,6 ц/га. Наибольший намолот зерна с 1 га получили в АО «Путь Ильича» (30,2 ц), ПП Агрокомплекс «Бабинский» ООО «Русская нива» (26,0 ц/га), АО «имени Азина» (19,2 ц/га). Валовой сбор зерна по СХО и КФХ составил 28,6 тыс. т после доработки. Таким образом, по данному показателю район занял восьмое место в республике.



Андрей Владимирович КОНЯШИН, глава МО «Завьяловский район», вручает переходящий кубок

территорий». В 2018 году через Министерство сельского хозяйства и продовольствия УР был профинансирован проект по благоустройству родника в д. Подшивалово «Матвей гол» (Матвеев лог). Общая стоимость проекта – 595,0 тыс. руб., в том числе сумма гранта УР – 226,0 тыс. рублей. В этом году в конкурсном отборе на грантовую

Предприятия АПК Завьяловского района обеспечивают продуктами собственного производства население муниципального образования на 100%, жителей Удмуртии – на 100% яйцом, на 34% молоком, на 22% мясом, на 6% картофелем.

- А как в вашем районе идёт реализация госпрограмм?

– Большое внимание уделяется развитию малых форм хозяйствования. В рамках реализации государственной подпрограммы Удмуртии четыре начинающих фермера района прошли конкурсный отбор и получили гранты на развитие фермерского хозяйства на сумму 8,4 млн рублей.

Реализуются проекты в рамках программы «Устойчивое развитие сельских

поддержку местных инициатив граждан, проживающих в сельской местности, приняли участие шесть муниципальных образований – Ягульское, Среднепостольское, Завьяловское, Люкское, Подшиваловское, Италмасовское – с проектами на общую сумму 4 млн 992 тыс. рублей.

Работа в этом направлении продолжается. Для того, чтобы обеспечить инженерной инфраструктурой земельные участки, предоставленные гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий, а также строить и реконструировать объекты социальной и культурной сферы, мы направили перечень проектов в Министерство сельского хозяйства и продовольствия Удмуртской Республики. Эти проекты будут участвовать в конкурсе по комплексной компактной застройке микрорайонов в рамках госпрограммы. До 2021 года запланировано реализовать три проекта в МО «Подшиваловское», МО «Казмасское», МО «Каменское» с привлечением федерального финансирования в размере 350 млн рублей. ▲



Открытие родника в д. Подшивалово «Матвей гол» (Матвеев лог).



Производственно-логистический комплекс на птицефабрике «Вараксино»

Агрофирма

«КРиММ» –

один из крупнейших агрохолдингов РФ,
предлагает семена картофеля
и пшеницы
по ценам производителя.
Гибкая система скидок.
Индивидуальный подход
к каждому клиенту.



www.krimm.ru

+7(34541) 330-95

+7-904-494-7996

e-mail: semena@krimm.ru



ОКАЗЫВАЕМЫЕ УСЛУГИ:



Полный пакет документов для получения и оформления субсидии. Сертификация



Агрономическое сопровождение



Заключение договоров на поставку семенного картофеля сезон 2018-2019



Доставка в любой регион РФ и СНГ авто- или ж/д транспортом

ПОКАЗАТЕЛИ УРОЖАЙНОСТИ КАРТОФЕЛЯ В АГРОФИРМЕ «КРИММ» В 2018 ГОДУ

«Розара»	на 190 га	55 т/га
«Ред Скарлетт»	на 345 га	50,7 т/га
«Гала»	на 546 га	48 т/га

В наличии сорта картофеля категории ЭЛИТА:

«Импала» «Розара» «Гала»
«Ред Скарлетт» «Зекура» «Старт»
«Браво» «Амур»

Семена зерновых:

Овес «Талисман» Элита
Пшеница яровая «Ирень» Элита
Пшеница озимая «Новосибирская-51» Элита



Быть ли российскому фермеру лидером?

Традиционная выставка «АгроКомплекс» прошла в Уфе в 29-й раз. В ней приняли участие более 300 компаний из 36 регионов России, стран ближнего и дальнего зарубежья. Ключевым событием стало пленарное заседание на тему «Российский фермер-2030: лидер мирового агорынка».

У Башкирии амбициозные планы

Каждый день Башкирия потребляет продуктов на 1 млрд руб. – об этом в своей речи сказал и. о. заместителя премьер-министра правительства Башкирии – министр сельского хозяйства **Ильшат Ильдусович Фазрахманов**. «Но мы тяжело раскручиваемся на тему переработки, на поставку продуктов на полки магазинов, – констатировал он. – Производим сельхозпродукции больше, чем потребляем сами. С другой стороны, наших продуктов на полках магазинов меньше 30%, поэтому идёт постоянная дискуссия по этому поводу». Министр поведал собравшимся, что в



прошлом году аграрии Башкортостана побывали в Чехии по вопросам развития рыбного хозяйства. У них было желание скопировать тот опыт и начать в больших объёмах производить в Башкирии форель, судака, карпа и др. Но уже на месте аграрии поняли, что это непросто – технологиям предстоит учиться и учиться. Тем не менее за два последних года в Башкирии открылось 105 предприятий данного направления. Есть огромное желание этот рынок расширить, потому что в республике много чистой холодной воды. Замминистра сельского хозяйства Чехии **Павел Веселы**, принявший участие в мероприятии, заметил, что рыболовство

в Чехии имеет давнюю традицию, начиная с XIV века. Он и сам занимается разведением рыбы на 300 га водной поверхности, поэтому пригласил башкирских коллег в гости. Башкортостан связывают давние отношения не только с Чехией. На выставке был широко представлен, например, аграрный кластер Австрии (совсем скоро в этой стране планируется открыть первое представительство республики).

Или дамочлов меч, или трамплин?

Наиболее масштабно взглянул на поставленную задачу стать лидером мирового рынка к 2030 году директор центра научно-технологического прогнозирования Института статистических исследований и экономики знаний



НИУ ВШЭ, к.э.н., доцент **Александр Александрович Чулок**.

Он напомнил присутствующим об одной цифре президента в майском указе – 45 млрд долл. экспорта сельхозпродукции к 2024 году. Для кого-то это может стать дамокловым мечом, для кого-то – трамплином, как решать эту задачу. По его словам, сейчас есть возможность напрямую связать потребителя и производителя благодаря современным цифровым технологиям: «Вклад Интернета вещей в сельское хозяйство оценивается экспертами на уровне 450 млрд рублей. К 2025 году – до 470 млрд руб. и возможность сокращения издержек до 20–25% (и это ещё достаточно скромные оценки). Потребитель становится более информированным, требовательным. По сути, у нас нет суверенитета производителя, который был в советское время. У нас всё закручивается вокруг конкретного человека. Поэтому без знаний, как меняются потребительские предпочтения, не вернуться в то будущее, перед которым вы ставите такие цели и задачи».

Александр Чулок акцентировал внимание на глобальных вызовах современности – это и новая технологическая парадигма, и серьёзные изменения климата (учёные говорят, что в течение 10–15 лет мы уже почувствуем это), и трансформация традиционных рынков, создание добавленной стоимости и, безусловно, изменение компетенций: «Мы должны понимать, что те технологии, которые к нам приходят, это не просто технологии цифровизации и Интернета вещей (к сожалению, в агропромышленном комплексе про Интернет вещей серьёзно ещё не начали рассуждать). Например, мы говорим об экологическом и органическом сельском хозяйстве, но надо идти дальше: ключевые рынки находятся в функциональных продуктах питания (это продукты, которые действительно могут влиять на свойства человека). Европейские страны, Америка, Канада, Бразилия уже движутся в этом направлении. По самым скромным оценкам, рынки функциональных продуктов питания составляют десятки миллиардов долларов, к 2025 году они могут достигнуть сотни. Могут сказать, что в Японии в рамках общества 5.0 ставится задача продления жизни до 120 лет». Возможно, для многих присутствующих слова эксперта о том, что любая технология в преде-



лах времени стоит ноль, были открытием. Но наверняка все смогли согласиться, что сейчас потребитель важен, как никогда, и надо лучше его изучать, понимать, чем он дышит, и стараться его максимально удовлетворить.

«Для агропромышленного комплекса нужен серьёзный ребрендинг, – говорит Александр Чулок. – Мы часто сталкиваемся с молодёжью, и я всегда задаю ребятам один и тот же вопрос: «Вы хотели бы работать в агропромышленном комплексе?». Откровенно говоря, все морщатся. Я задаю следующий вопрос: «А вы хотели бы работать в крупной IT-компании, которая выходит на мировые рынки, занимается улучшением свойств человека и работает на экологию и общество?». «Да, конечно». Хотя это и есть современная агропромышленная компания. Просто нужно донести эту информацию до конечного потребителя».

Экспорт или импорт?

Директор Центра изучения молочного рынка, издатель Информационного агентства

The DairyNews* **Михаил Александрович**

Мищенко попытался проанализировать возможности нашего молочного рынка, углубившись для начала в историю. В 1913 году Россия была вторым экспортёром масла после Дании. Сегодня в первом эшелоне экспортёров Евросоюз и Новая Зеландия, во втором – США и Австралия, в третьем – Белоруссия и Уругвай. В 2017 году Россия была крупнейшим импортёром сливочного масла, занимая 1 место (11%), сыра (2 место, 9% всего импорта), СОМ (6 место, 3%), сухого цельного молока (9 место).

Но страны-экспортёры столкнулись с глобальными проблемами – кризис системы ВТО, тарифные вопросы, проблемы всех государств, поставляющих продукцию за пределы своей территории, – альтернативное потребление белков и жиров, изменение климата, развитие общественного мнения не в пользу молока и рыночная интервенция новозеландцев в сторону Евросоюза. Что для этого делают страны-экспортёры? По словам Мищенко, к 2025 году Евросоюз заключит двухстороннее соглашение беспрошльной торговли молочными продуктами со всеми странами мира, кроме России, США и Великобритании. Новая Зеландия тоже борется с таможенными барьерами и начиная с 80-х годов заключает договоры о беспрошльной торговле. При этом основную часть молочных продуктов новозеландцев потребля-

ет Китай, и Новая Зеландия большую часть молочных продуктов поставляет в Поднебесную. Мы же можем констатировать, что находимся в политической и экономической изоляции. Директор Центра изучения молочного рынка приводит данные, что 2,6 млн т молока у нас дефицит. При этом, по его словам, принцип импортозамещения не очень сработал на молочном рынке – на это указывает разница в объёмах переработанного молока в России и произведённых молочных продуктов в перерасчёте на сырое молоко. С 2013 по 2017 год эта разница выросла с 3,8 млн т практически до 5 млн т (в эту цифру входит импорт и заменители молочных жиров).

Далее Михаил Мищенко привёл статистику по производству молока и молочных продуктов. Россия занимает седьмое место по производству товарного молока и находится на 33-м по объёмам производства на душу населения, шестое место – по производству питьевого молока (30-е на душу населения), седьмое – по сливочному маслу (27-е на душу населения), четвёртое – по сыру с учётом творога (26-е на душу населения). При этом покупают продукции меньше, чем было произведено. Поэтому можно говорить об экспорте сырных продуктов в республики бывшего Советского Союза. Можно заниматься реэкспортом, как Голландия, которая производит меньше питьевого молока, масла и сыра, чем экспортирует. Но если мы сравним Голландию с Россией, то увидим, что в Голландии на 1 кв. км приходится 41 корова, в России на ту же площадь – 0,26 коровы. Самая большая плотность коров без учёта личных подсобных хозяйств в России – это 5,3 голов на кв. км. Экспорт обратил внимание на то, что у нас с Беларусью фактически один рынок, но Россия формирует дефицит, а Белоруссия – профицит. Поэтому лучше с Белоруссией объединить усилия, а не двумя делегациями выезжать в Китай.

«Что нужно сделать для того, чтобы стать лидерами? – продолжал спикер. – Нам нужен потребительский спрос, необходимо увеличить благосостояние и платёжеспособность населения (снижать налоги, административные барьеры, развивать малый и средний бизнес). Надо наращивать поголовье коров (у нас огромные площади, богатейшая земля). Мы должны создать адекватную систему регулирования аграрных рынков, выйти из политической изоляции и к 25-му году, как Евросоюз, постараться заключить двухсторонние соглашения со всеми странами мира. И ещё мы должны много работать, но мы и так много работаем». ▲



Полувековой юбилей учхоза

14 марта учхозу «Июльское» исполнилось 50 лет. Истоки создания этого уникального для нашей республики хозяйства берут своё начало в 1969 году – тогда приказом Министерства сельского хозяйства СССР предприятие было образовано на базе совхоза «Июльский».

Начало

Первым директором учхоза стал **Вячеслав Аркадьевич Гришин**. Уже на тот момент хозяйство представляло собой крупное предприятие с общей земельной площадью 13 538 га, из них 8793 га пашни. Был приличный парк сельхозтехники: 65 тракторов, 18 зерноуборочных, шесть силосоуборочных и пять картофелеуборочных комбайнов, 48 грузовых автомобилей. При этом урожайность зерновых составляла 11–16 ц/га. Животноводство было представлено не только крупным рогатым скотом (2700 голов), но и свиньями (около 2 тыс. голов), птицей (более 1100 голов), лошадьми (свыше 200 голов), пчёлами (более 400 пчелосемей). Однако продуктивность коров была невысокой – в год от коровы получали от 2455 до 2992 кг молока, лишь 11% стада было породным, чистопородных не было вообще.

Ударная десятилетка

Около десяти лет – с 1971-го по 1982-й – хозяйством руководил **Василий Сергеевич Миронов**. В эти годы учхоз успешно развивался. При возделывании зерновых использовались только интенсивные сорта высших категорий. Не случайно здесь стали получать урожайность до 31,3 ц/га, началась реализация семян элиты зерновых культур. Уже в 70-е годы освоили технологию минимальной обработки почвы с оставлением на поверхности стерни и соломы, что защищает почву от эрозии и сохраняет влагу. Выросла и оснащённость техникой: тогда в «Июльском» было 120 тракторов, 40 зерноуборочных и 18 силосоуборочных комбайнов, 57 грузовых машин. Увеличилось и поголовье КРС – до 3360 голов, свиней – до 2700 голов. До 1975 года здесь разводили две породы коров – холмогорскую



Специалисты хозяйства с генеральным директором **Геннадием Алексеевичем КРАСНОВЫМ**

(85%) и красную эстонскую (15%). Анализ генетической структуры поголовья показал, что назрела необходимость в улучшении холмогорского скота в учхозе. В результате были получены от одной до трёх помесей разных поколений. В хозяйство завезли 425 племенных телочек чёрно-пёстрой породы из Эстонии, Литвы, Ленинградской, Свердловской областей, Башкортостана. Но телки, прибывшие из Прибалтики, здесь не задержались (часть из них выбраковали, других, заражённых парагриппом, отправили на мясокомбинат). На этом покупку телочек прекратили и стали более интенсивно использовать быков голландской породы, что не могло не сказаться на молочной продуктивности – она выросла до 3776 кг.

Работа по цехам

В 1982 году учхоз «Июльское» возглавил **Николай Иванович Попов**. Пять лет, что предприятие трудилось

под его руководством, были однозначны с точки зрения дальнейшего развития предприятия. Пришлось сократить площади на 2850 га и передать их в состав строящегося совхоза «Восточный». Процесс поглощения голландской породы чёрно-пёстрой тоже не привёл к повышению продуктивности, произошло незначительное снижение удоев. Но с другой стороны, эти годы ознаменовались строительством: был введён в эксплуатацию животноводческий комплекс для КРС, железнодорожный тупик, склад минеральных удобрений, торговый центр.

При **Александре Семёновиче Коробейникове**, который руководил с 1987 года, в хозяйстве перешли на цеховую структуру управления. Появились цеха: растениеводства, животноводства, механизации, главного энергетика, строительства и капремонта, два отдела – заместителя директора и снабжения и сбыта. В конце 1980-х был

внедрён комплекс по сушке и переработке зерна с использованием активного вентилирования, проведено благоустройство машинного двора, асфальтирована разгрузочная площадка, появились мастерская для ремонта тракторов и автомобилей, цех для ремонта сельхозтехники и пункт технического обслуживания тракторов. При машинном дворе заработали здравпункт, кабинет по технике безопасности.

С 1983 года для улучшения чёрно-пёстрой породы начали приливать кровь голштинской породы. С 1988 года надой на фуражную корову превысил 4 тыс. кг, существенно увеличилась и жирномолочность (с 3,71 до 4,13%).

В хозяйстве неспокойно

В начале 1990-х, когда на пост директора заступил **Александр Павлович Шадрин**, экономика в стране отличалась крайней нестабильностью. При этом в учхозе не сократили ни одного подраз-



Вручение Госпремии УР специалистам учхоза «Июльское» за внедрение новых прогрессивных технологий



На всероссийском семинаре директоров учхозов сельскохозяйственных вузов

деления, сохранили все рабочие места. Однако ситуация в стране не могла не сказаться на финансовом положении хозяйства: снизились нормы внесения удобрений, сократились объёмы реализации элитных семян, часть земельной площади была выведена из оборота и передана под жилищное строительство, снизилось поголовье скота и его продуктивность. Но даже в эти сложные времена продолжалась научная работа в растениеводстве и животноводстве.

Под руководством доктора сельхознаук **Александра Ивановича Любимова** был составлен план селекционно-племенной работы со стадом, благодаря которому планировалось получить в 2003 году животных с удоем 5000–6500 кг молока и содержанием жира в молоке 4,2%.

Статус племязавода

С конца 90-х годов начинает происходить плавный рост удоев. При правлении **Александра Ивановича Хлобыстова** (с 1999 по 2000 год) растут объёмы валового производства и в животноводстве, и в растениеводстве. В 2000 году учхозу был присвоен статус племенного завода по разведению крупного рогатого скота чёрно-пёстрой породы. В эти же годы проводится

заказное спаривание с использованием коров-рекордисток с целью получения будущих быков-производителей.

Благодаря заслуженному агроному УР и РФ **Леониду Петровичу Смоленцеву** в учхозе разработали новую технологию возделывания сельскохозяйственных культур при минимальной обработке, была создана сеялка для полосового высева семян зерновых и зернобобовых культур по стерневым предшественникам,



Сеялка, разработанная **Леонидом Петровичем СМОЛЕНЦЕВЫМ**

без предварительной предпосевной обработки почвы с одновременным разноразновым внесением гранулированных удобрений и

прикатыванием засеянных полос. В результате её внедрения удалось в два раза сократить количество используемой техники, до трёх раз – затраты на ГСМ. В эти же годы в учхозе активно развивается переработка: оборудован цех по переработке молока, появилась мельница, введена хлебопекарня. Кроме того, построена лаборатория по определению качества кормов, газифицированы сушилки на зерноочистительном комплексе, заложены теплицы и система орошений.

С января 2002-го по август 2003-го учхозом руководил **Сер-**

гей Павлович Исупов, а в августе 2003 года предприятие возглавил **Геннадий Алексеевич Краснов**.

Покой только снится

На сегодняшний день учхоз «Июльское» – одно из ведущих предприятий не только Удмуртии, это широко известный племязавод по чёрно-пёстрой породе КРС. Здесь содержится 2500 голов крупного рогатого скота, из них 860 коров. В стаде есть бурёнки-рекордистки с удоем за 305 дней лактации более 10 000 кг. В целом продуктивность дойного стада – 7000 кг молока.

Учхоз производит и элитные семена высокоурожайных сортов зерновых и кормовых культур. Ежегодно в хозяйстве проходят практику более 2500 студентов.

Дважды в учхозе проводился совет по чёрно-пёстрой породе КРС зоны Урала и Сибири, два раза – Всероссийский смотр-конкурс операторов машинного доения, неоднократно – семинары республиканского значения.

С 2011 года в учхозе начались беспокойные времена – тогда учхоз приватизировали, в 2016 году его выставляли на продажу, но **Геннадию Алексеевичу Краснову** с помощью региональных руководителей удалось добиться отмены распоряжения Росимущества, хотя из прогнозного плана приватизации учхоз не исключили. 13 октября 2017 года в правительстве России прошло совещание с участием президента **В. В. Путина** – он поручил представить предложения по вопросу сохранения

К СЛОВУ

Учхоз «Июльское» обязательно будет в торжественной обстановке отмечать свой юбилей, потому что это праздник поистине всех поколений аграрных специалистов региона. А пройдёт он осенью одновременно с Днём работников сельского хозяйства.

в госсобственности учебно-опытных хозяйств в сфере сельского хозяйства. В настоящее время этот вопрос решается в Минэкономике и Минсельхозе РФ. И нашему учхозу снова предстоит борьба за выживание, потому что данное предприятие на сегодняшний день – это «лакомый кусочек» для коммерсантов. И всё-таки верится, что здравый смысл возобладает: без такого центра внедрения научных разработок и подготовки квалифицированных кадров нашей республике не обойтись! ▲



Надежда БАКУШИНА

ЖИВОТНОВОДЫ сработали достойно



22 марта в ДК «Аксион» прошло торжественное собрание, на котором подвели итоги работы животноводства за 2018 год и чествовали передовиков производства.

2018 год стал непросто для отрасли: стоимость молока-сырья падала в первом полугодии, а затраты росли... Но животноводы Удмуртии сработали достойно. Валовое производство молока в хозяйствах всех категорий составило 781,4 тыс. т, что на 2,4% выше уровня 2017 года.

По этому показателю Удмуртия входит в топ-10 России и в топ-3 среди регионов ПФО.

Впервые в прошлом году наши животноводы перешагнули шеститысячный рубеж по надоям молока от одной коровы. Средняя молочная продуктивность в сельхозорганизациях составила 6059 кг. В 2017 году этот показатель был 5883 кг, то

есть обеспечен прирост на уровне 3%. Фермерские хозяйства показали больший рост (5,8%), получив с начала года в среднем от одной коровы 5404 кг молока (в 2017 году – 5107 кг).

Лидеры отрасли

От имени главы Удмуртии и правительства

тружеников поздравил с праздником председатель правительства УР **Ярослав**

Владимирович Се-

мёнов: «За пять лет производство молока в России увеличилось на 20%. В авангарде этой



Награды для победителей

Передовиков отрасли отметили в 19 номинациях:

За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока в УР:

1 место – МО «Шарканский район» (глава муниципального образования В. Г. Муклин)

За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока в УР:

1 место – С. А. Колотов, глава КФХ Колотова С. А., Балезинский район

2 место – А. Л. Семёнов, глава КФХ Семёнова А. Л., Кизнерский район

3 место – Е. Н. Собина, генеральный директор ООО «Мир», Воткинский район

За достижение наивысшего показателя увеличения маточного поголовья КРС:

1 место – А. Г. Хохлаков, генеральный директор АО «Восход», Шарканский район

2 место – Р. И. Арасланов, генеральный директор ООО «Родина», Юкаменский район

3 место – Н. В. Ярославцева, глава КФХ Ярославцевой Н. В., Ярский район

4 место – А. М. Мерзляков, глава КФХ Мерзлякова А. М., Киясовский район

За достижение наивысшего показателя по реализации племенного молодняка КРС:

1 место – Л. В. Корепанова, председатель СПК «Ленин скорес», Игринский район

2 место – А. Г. Владыкин, председатель СХПК-колхоз «Луч», Вавожский район

3 место – В. А. Ильин, председатель СПК Колхоз «Путь к коммунизму», Балезинский район

За достижение наивысших показателей в молочном скотоводстве:

1 место – В. Л. Бутолин, заведующий Собинской МТФ КФХ Собина Н. И., Шарканский район

2 место – Н. А. Салтыкова, управляющая Парзинской МТФ СПК «Парзинский», Глазовский район

3 место – Л. М. Богданова, заведующая Березекской МТФ № 2 СПК (колхоза) «Удмуртия», Вавожский район

4 место – В. А. Орлов, заведующий Бобья-Учинской МТФ ООО «Молния», Малопургинский район

5 место – Н. В. Иванова, заведующая Зямбайгуртской МТФ колхоза (СХПК) им. Мичурина, Вавожский район

За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока среди операторов машинного доения в возрасте до 36 лет:

1 место – Л. С. Лещёва, КФХ Собина Н. И., Шарканский район

2 место – О. А. Антропова, ГУП УР «Рыбхоз «Пихтовка», Воткинский район

3 место – Л. Н. Дмитриева, ООО «Никольское», Балезинский район

4 место – С. И. Дедюхина, ООО «Байситово», Малопургинский район

5 место – О. С. Хлобыстова, ООО «Зурицкий Агрокомплекс», Игринский район

За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока среди операторов машинного доения в возрасте от 36 лет и старше:

1 место – Т. В. Некрасова, СПК «Коммунар», Глазовский район

2 место – Л. Л. Караваева, ООО «Чура», Глазовский район

3 место – Н. А. Балтачева, СПК «Парзинский», Глазовский район

4 место – З. В. Караваева, ООО «Чура», Глазовский район

5 место – В. М. Михайлова, ООО «Юлдош», Малопургинский район



работы находится в том числе и Удмуртская Республика – мы наращиваем объёмы производства молока, и это действительно потрясающие результаты: восьмое место в России и третье – среди субъектов ПФО. За такие результаты работы хочется сказать всем вам большое спасибо.

Лидером по валовому производству молока по-прежнему является Вавожский район, который произвёл более 60 тыс. т молока. Более 50 тыс. т получено в Шарканском и Можгинском районах. Впервые Шарканский район выбился в тройку самых

молочных районов республики и был отмечен в номинации «За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока».

Надоить 800 тыс. тонн

Высокие достижения – не повод почитать на лаврах. В 2019 году перед животноводами поставлен план произвести не менее 800 тыс. т молока в хозяйствах всех категорий. «Впереди – ещё большие задачи и

вызовы. Мы вместе должны суметь преодолеть их и, объединившись, нарастить потенциал, поэтому каждый день 2019 года должен стать своего рода строительством будущего», – отметила министр сельского хозяйства и продовольствия УР **Ольга**

Викторовна Абрамова.

Суммарная господдержка молочных хозяйств республики в 2018 году составила 1268,9 млн рублей. Значительные суммы субсидий



выделены на повышение продуктивности в молочном скотоводстве – 751,5 млн и содержание племенных коров – 341,5 млн рублей. Поддерживается в отрасли и строительство животноводческих объектов – в прошлом году построено и реконструировано более 5 тыс. скотомест. В планах на этот год – построить и реконструировать более 40 ферм на 6 тыс. скотомест. Ещё одним значимым проектом года стала разработанная совместно с СОЮЗМОЛОКО дорожная карта по развитию молочной отрасли на 2018–2025 годы. ▲

За достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока и обеспечения сохранности численности поголовья КРС:

- 1 место** – Н. Н. Аверкиева, главный зоотехник ООО «Кипун», Шарканский район
- 2 место** – И. В. Короткин, главный зоотехник АО «Восход», Шарканский район
- 3 место** – В. И. Чайка, главный зоотехник ООО «Мир», Воткинский район

За достижение наивысшего показателя среднесуточного прироста живой массы молодняка КРС:

- 1 место** – З. С. Харлампиева, рабочий по уходу за животными СПК (колхоз) «Восход», Малопургинский район
- 2 место** – Л. А. Блатинов, рабочий по уходу за животными СПК «Родина», Малопургинский район
- 3 место** – А. А. Прохорова, рабочий по уходу за животными СПК «Держава», Можгинский район

За достижение наивысшего процента стельности (оплодотворяемости) коров от первого осеменения:

- 1 место** – О. Г. Бабинцева, оператор по искусственному осеменению КРС СПК «Колхоз имени Мичурина», Балезинский район
- 2 место** – Л. П. Данышева, оператор по искусственному осеменению КРС СХПК-колхоз «Луч», Вавожский район
- 3 место** – Т. Л. Чужанова, оператор по искусственному осеменению КРС ООО «Заря», Завьяловский район

За достижение наивысшего показателя охвата искусственным осеменением КРС:

- А. В. Ральников, директор ООО «Можгаллем»

За достижение наивысшего выхода телят в расчёте на 100 голов коров:

- 1 место** – Е. М. Корепанова, зоотехник-селекционер СПК «Ленин сюрес», Игринский район
- 2 место** – Л. А. Фёдорова, зоотехник-селекционер

- СХПК-колхоз «Луч», Вавожский район
- 3 место** – Н. В. Ильина, зоотехник-селекционер ООО «Писеевское», Алнашский район

За достижение наивысшего показателя среднесуточного прироста живой массы свиней:

- 1 место** – А. В. Зворыгин, оператор на доращивании свиней ООО «Россия», Можгинский район
- 2 место** – Н. В. Синюшина, оператор на доращивании свиней ООО «Кигбаевский бекон», Сарапульский район
- 3 место** – К. Г. Смолина, оператор на доращивании свиней ООО «Кигбаевский бекон», Сарапульский район

За достижение наивысшего показателя валового производства яйца от одной курицы-несушки при наивысшей её продуктивности:

- 1 место** – О. В. Виеру, птицевод ООО «Птицефабрика «Вараксино»
- 2 место** – Н. П. Антонова, птицевод Ижевского филиала ООО «Птицефабрика «Вараксино»

За достижение наивысшего показателя получения приплода ягнят (козлят):

- Г. В. Белозёрова, глава КФХ Белозёровой Г. В., Можгинский район

За достижение наивысшего показателя получения приплода жеребят:

- С. В. Урмацких, коневод ООО «Конный племязавод «Граховский», Граховский район

За достижение наивысшего показателя получения щенят от одной норки:

- Л. И. Дмитриева, зверовод ООО «Зверохозяйство Кизнерское», Кизнерский район

За достижение наивысшего показателя по вылову рыбы:

- А. А. Коротков, рыбовод ГУП УР «Рыбхоз «Пихтовка», Воткинский район

За достижение наивысшего показателя получения товарного мёда от одной пчелосемьи:

- В. Г. Попов, пчеловод ООО «Россия», Можгинский район

Десятитысячница «Коммунара»

Для неё не существует выходных и праздников, в дождь и снег, зной и холод она всегда спешит на ферму. Животные издали чувствуют свою хозяйку, её настроение, понимают ласку и заботу.

Одна из лучших операторов машинного доения сегодня работает в СПК «Коммунар» Глазовского района. **Татьяна Витальевна Некрасова** по итогам работы за 2018 год завоевала «золото» за достижение наивысшего показателя прироста валового производства молока среди доярок в возрасте от 36 лет и старше.

Слагаемые успеха коммунаровцев

В СПК «Коммунар» — одном из успешных сельхозпредприятий Удмуртии — в 2018 году в среднем от коровы получили 7900 кг молока. «Высоких результатов добивается весь наш коллектив животноводов — 16 доярок, каждая из которых заслуживает отдельных слов похвалы и признания», — делится главный зоотехник хозяйства **Любовь Николаевна Невоструева**. Сегодня в хозяйстве содержится 2100 голов крупного рогатого скота, из них 658 дойных коров. За последние годы произошли большие перемены в животноводстве. В 2017 году построен телочник на 400 голов беспривязного содержания. Холодный метод даёт ощутимый эффект, тёлки в возрасте с семи месяцев и до первого отёла прибывают в весе по 800 г в сутки. И для телят построен современный двор на 220 голов — с трёх месяцев они содержатся холодным методом. В этом году планируют перевести на беспривязное содержание сухостойных коров — намечено строительство ещё одного двора холодного содержания на 250 голов. А с будущего года проведут реконструкцию на молочной ферме, чтобы уйти от привязного содержания. Животные, выросшие в свободных перемещениях, будут лучше себя чувствовать, да и дояркам станет легче работать. Хотя и сейчас их результаты впечатляют. К примеру, наша героиня Татьяна Витальевна в 2018 году на



Татьяна Витальевна НЕКРАСОВА,
оператор машинного доения СПК «Коммунар»
Глазовского района



Любовь Николаевна НЕВОСТРУЕВА,
главный зоотехник СПК «Коммунар»
Глазовского района

раздое от каждой коровы получила 10 тыс. 853 кг молока, что на 549 кг больше, чем в 2017-м. В её группе четыре доярки, которые немногим отстают от неё. «Бурёнки попадают к нам после родильного отделения, и в этот период животные нуждаются в особой заботе. Мы ухаживаем за ними четыре месяца. У каждой из них свой характер, бурёнки очень чувствительные особы, поэтому с ними разговариваем, делаем массаж, о плохом настроении забываем», — делится секретами мастерства Татьяна Витальевна. Со своей стороны Любовь Николаевна добавляет, что Татьяна Витальевна выполняет технологию доения чётко по секундам, ни на шаг не отступая от неё. Поэтому она постоянная участница, победительница и призёр районных конкурсов профмастерства среди доярок. В республиканском конкурсе в последний раз она заняла четвертое место, немного не добрав до «бронзы».

Из Казахстана в Удмуртию

Наша героиня стала дояркой по примеру матери Лидии Фёдоровны, которая всю жизнь проработала

на ферме. Будучи школьницей, она часто ей помогала. Поэтому после окончания школы у неё не было проблемы выбора — сразу попросилась в хозяйство дояркой. Семья жила в Казахстане, но в 2000-х годах колхоз развалился, работать стало нелегко, и с семьёй они переехали на родину супруга — в Базелесинский район. С 2006 года она трудится в СПК «Коммунар», где ей нравится работа и коллектив. «Каждый месяц мы получаем неплохую премию, которая зависит от надоев молока», — делится Некрасова. Доярки работают на двухразовой дойке. Несмотря на такой график, наша труженица не привыкла отдыхать, в её хозяйстве есть куры, летом много хлопот в огороде. Кроме того, она — искусная мастерица, вяжет красивые кофты, тапочки, варежки и печёт очень вкусные торты, в том числе и на заказ. Готовить торты её научила

мама, теперь рецепты перенимает и дочь Анастасия. У нашей героини двое прекрасных детей и трое внуков. Сын Алексей работает на Глазовской птицефабрике трактористом, дочь медсестрой — в детском саду. Дети повзрослели и живут своей жизнью.

Совсем недавно, в день чествования животноводов Удмуртии, у неё был двойной праздник — она вышла замуж. Её избранник Дмитрий работает вместе с ней на ферме подменным доярком. «В деревне сложно жить женщине одной, везде нужен мужчина — и забор поставить, и огород вспахать», — говорит Татьяна Витальевна. Поэтому, когда Дмитрий предложил ей руку и сердце, не отказалась от замужества. Коллеги и односельчане желают им счастья, любви и взаимопонимания, ведь когда в семье лад, то и работа спорится. ▲

Наша героиня в 2018 году на раздое

от каждой коровы получила 10 тыс. 853 кг молока, что на 549 кг больше, чем в 2017-м.

Точки роста

Уже по традиции на республиканском празднике животноводов от ООО «Чура» Глазовского района награждали несколько работников. В этом году призёров было двое – Лариса Леонидовна Караваяева и Зинаида Викторовна Караваяева.

Опять в призёрах

Лариса Леонидовна уже второй год подряд входит в когорту лучших животноводов республики. Как и в прошлом году, она заняла второе место среди операторов машинного доения в возрасте от 36 лет, надоев 10 591 кг.

Между тем работает она в «Чуре» только семь лет, до этого жила в Ярском районе и также доила коров в ранее существовавшем совхозе «Зюинский» (а родилась вообще в Кировской области). Но когда узнала, что в Глазовском районе в таком стабильно работающем хозяйстве требуются доярки, не раздумывая, пошла устраиваться на работу, тем более что жильём обеспечили, а со временем Караваяева и дом построили (семья большая, трое детей, хотя взрослые уже выпорхнули из родительского «гнездышка»).

Свою работу Лариса Леонидовна не считает очень сложной, так как на ферме созданы комфортные условия – есть молокопровод, и большинство операций механизированы. График тоже комфортный: первая дойка начинается в семь утра, вечерняя – в девять, обслуживает доярка 59 голов. И всё успевает, да ещё как успевает!

Зинаида Викторовна Караваяева ненамного отстала от своей коллеги по цеху, заняв четвёртое

место в общереспубликанском рейтинге, получив 9 884 кг молока от коровы. Она также приезжая – из с. Шамарданово Юкаменского района, и уже 13 лет как работает в ООО «Чура».

И кажется ей, что о другой работе никогда и не мечтала, потому что её мама была дояркой, и она с малых лет ходила доить коров на ферму, за ней даже была закреплена группа из 20 голов.

Елены Михайловны Егоровой, которая возглавляет хозяйство уже пять лет.

Признание главы

Рассказ об этом замечательном коллективе был бы неполным, если не упомянуть ещё об одном его достижении – в канун Нового года ООО «Чура» стало лауреатом премии главы Удмуртской Республики Александра

район в рамках федеральной программы «Устойчивое развитие сельских территорий»: под строительство индивидуального жилья выделено 17 га земли, на которых будет построено 43 дома. Начало уже положено – заасфальтирована дорога, появилось уличное освещение, проведены электричество, вода, газ, и несколько жителей деревни отпраздновали новоселье.

Будущее хозяйства

Социальное развитие села – одно из приоритетных направлений этого хозяйства. Но на предприятии хорошо понимают, что без достойной производственной базы никакие социальные проблемы решить не удастся. Поэтому хозяйственные задачи остаются у него на первом месте. На данный момент – это строительство новой фермы на 512 голов. Для этого был взят льготный кредит, и планируется, что к концу нынешнего года ферма будет сдана в эксплуатацию. Ну и, конечно, задачи по повышению продуктивности дойного стада, валового надоя никто не отменял. К слову, в прошлом году это предприятие по реализации молока поднялось с 33-го на 26-е место в республиканском рейтинге хозяйств. И эта динамика с каждым годом имеет положительную тенденцию. ▲

По данным на середину марта в «Чуре» доили 29 кг молока от коровы. Это один из самых высоких результатов в республике.

В прошлом году ООО «Чура» получило 9 337 кг от коровы, по данным на середину марта здесь доили 29 кг молока от коровы, и это был один из самых высоких результатов в республике. Также традиционно «Чура» славится высокими урожаями. В прошлом году хозяйство стало лучшим в своём районе, получив на северных полях урожайность, какой могли бы гордиться и южане, – 27,7 ц/га. За этими цифрами стоит многолетний усердный труд всего коллектива, в том числе и его руководителя

Владимировича Бречалова «Признание».

Общение Бречалова с жителями деревни Чура началось ещё в 2017 году, когда он в роли исполняющего обязанности главы посетил этот населённый пункт и услышал от населения нарекания по поводу площадки для отдыха. Уже через год в деревне появился детский спортивный городок (200 тыс. руб. выделила республика, 100 тыс. – «Чура»). Сейчас есть желание оборудовать площадку для воркаута. Активно строится и юго-западный микро-



Елене Михайловне ЕГОРОВОЙ вручается премия «Признание»



Зинаида Викторовна Караваяева на торжественном мероприятии



Лариса Леонидовна Караваяева на награждении

Сын дело отца продолжает

Глава КФХ Балезинского района Сергей Александрович Колотов неожиданно сам для себя занял первое место по итогам республиканского конкурса животноводов за наивысший показатель прироста производства молока.

Ему всего 30 лет, но уже с самых малых лет он работал в фермерском хозяйстве отца Александра Николаевича. Помогал всем, чем мог – и на ферме, и в поле... После окончания школы учился в Глазовском техническом колледже на автослесаря и сейчас может работать на любых машинах – от грузовых до легковых, и на тракторах тоже. Поэтому человек он в семейном бизнесе незаменимый. На вопрос, насколько выгодно сейчас заниматься молочным производством, он не без иронии замечает: «Выгодно в правительстве работать, но туда не берут». А если серьёзно, то другого труда, чем труд на земле, Сергей и не знает.

В посевную и в уборочную – он в поле. Как появляется свободное время – спешит на ферму.



Сергей Александрович КОЛОТОВ на церемонии награждения

В самом конце сентября прошлого года хозяйство получило льготный кредит на строительство МТФ, с трудом успело до конца года подвести здание под крышу, а с нача-

лом тёплых дней снова предстоят большие работы по бетонированию полов. Молочное оборудование, в том числе танк-охладитель на 1 тонну, в хозяйстве имеется.



Александр Николаевич КОЛОТОВ, фермер

И сейчас главное – завершить все строительные работы.

Скот (содержится 50 голов КРС) кормят своими кормами. На площади более 100 га выращивают овёс, многолетние травы. Здесь давно заготавливают сенаж в упаковке – и не собираются от этой технологии отказываться в дальнейшем, видя хорошую отдачу.

Хотя формально Александр Николаевич, отец Сергея, отошёл от дел в силу возраста, реально целыми днями он занят в хозяйстве – душой болеет за дело сына. Хотя и говорят, что сын за отца не отвечает, Сергею приходится своими делами доказывать, что он работает ничуть не хуже, чем его заслуженный родитель, отдавший сельскому хозяйству 30 лет. ▲

32 кг молока в сутки!

Оператор машинного доения ООО «Никольское» Балезинского района Людмила Николаевна Дмитриева по итогам ежегодного конкурса среди животноводов республики заняла третье место среди доярок в возрасте до 36 лет.

После окончания школы Людмила начала работать дояркой, переехав из деревни Оросово в Большой Унтем. И, несмотря на небольшой профессиональный опыт, уже добилась высокого для неё личного результата. На ферме, где она трудится, содержится 200 голов дойного стада, которые обслуживают четыре доярки. Коллектив на МТФ сложился настолько дружный, что и работа спорится – в прошлом году здесь получили 8 653 кг молока от коровы (в целом по хозяйству – 7 307 кг, в 2017 году – 6 780 кг). Лично у Дмитриевой на попечении 48 коров. Одна из её любимиц – Линда – после третьего отёла даёт 32 кг молока в сутки.

Хотя на предприятии сейчас двухразовая дойка (до нового



Людмила Николаевна ДМИТРИЕВА на награждении

года здесь доили три раза), приходится идти на работу в четыре утра, вторая дойка – в три часа дня. Однако этим обязанности Дмитриевой не ограничиваются: Людмила Николаевна совмещает

ещё работу оператора по воспроизводству стада.

А почему доит больше других, Людмила Николаевна ответа не знает. Кормов дают в достатке, добавляют в рацион жмых (а сейчас шрот), патоку. А ещё Дмитриева любит своих рогатых подопечных, и они отвечают ей взаимностью!

Доярки из ООО «Никольское» (руководитель Николай Аркадьевич Зямбахтин) уже не первый год становятся участниками республиканского торжественного мероприятия. И в этом году им есть чем гордиться: в республиканском рейтинге по реализации молока животноводы хозяйства поднялись аж на 16 позиций – на 80-е почётное место. И это только начало профессиональных достижений! ▲

9-11 АПРЕЛЯ / г. ИЖЕВСК

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

«Устойчивое развитие сельских территорий: производство, экономика, условия жизни».

Первый день. Государственная политика в области устойчивого развития сельских территорий, обзор динамично развивающихся подотраслей сельского хозяйства, лучшие практики.

Второй день. Растениеводство: эффективность, анализ состояния отрасли и поиск путей решения острых проблем, господдержка и регулирование, диверсификация отрасли и продовольственной безопасности.

Третий день. Животноводство: анализ состояния и перспективы развития, кадровое обеспечение, инновации и эффективность отрасли, господдержка и регулирование.

16+

Заслуженное «золото»

Красавицы, умницы, труженицы – если кратко, то так можно сказать о представительницах прекрасной половины коллектива СПК «Ленин сюрес» Игринского района, которые удостоились «золота» в ежегодном республиканском конкурсе достижения высоких показателей в животноводстве Удмуртии.

Знакомьтесь: это **Лариса Васильевна Корепанова** – руководитель хозяйства, которая отмечена в номинации «За достижение наивысшего показателя по реализации племенного молодняка КРС», и **Елена Михайловна Корепанова** – зоотехник-селекционер – в номинации «За достижение наивысшего выхода телят в расчёте на 100 голов коров».

Хозяйство уже неоднократно удостоивалось награды за реализацию молодняка, и 2018-й не стал исключением. План по продаже молодняка перевыполнен с лихвой: 92 нетели и первотёлки из положенных 38 голов. Поэтому первый вопрос, конечно же, председателю:

– **Лариса Васильевна, чем привлекаете своих покупателей?**

– Мы стараемся выращивать крупный рогатый скот, приспособленный к нашим условиям, а не измененных животных. Конечно, покупатели интересуются и молочной продуктивностью. В 2018 году мы впервые перешагнули 7-тысячный рубеж, и средний надой молока на корову составил 7017 кг. Кормим животных обычным сбалансированным кормом, в рационе нет дорогих добавок. Выращиваем зерновые и зернобобовые культуры на фураж, силос закладываем из клевера, заготавливаем сенаж из викоовсяной смеси, единственное – за-



Лариса Васильевна КОРЕПАНОВА, председатель СПК «Ленин сюрес» Игринского района (слева), и **Елена Михайловна КОРЕПАНОВА**, зоотехник-селекционер

купаем кукурузу, в рацион также входят БВД, премиксы, жмых, шрот. При небольших затратах можно добиваться неплохих результатов. Конечно, покупные добавки отражаются на себестоимости молока, но без них качество продукции будет страдать.

– **7000 кг – это рубеж, или есть планы по повышению продуктивности?**

– Думаю, удои вырастут, но насколько, пока сложно сказать. Недавно животных расставили по технологическим группам: раздоя, стабилизации и запуска. Группе после отёла добавили в рацион больше жмыха, шрота, чтобы увеличить молокоотдачу. Монокорм пока не ввели, до весны кормов хватит, а там на

пастбище выведем. От пастбища пока сложно отказаться, поскольку помещение не приспособлено, коровы на привязном содержании.

– **Какие планы у вас на этот год?**

– Планируем нынче завершить строительство телятника. Хозяйство нуждается в новой ферме, чтобы увеличить поголовье. Сегодня содержится 382 головы дойных коров (общее поголовье КРС – 980 голов).

94 телёнка на 100 коров

Поскольку хозяйство является племенным репродуктором, качественные показатели животных и воспроизводство стада во

многом зависят от зоотехника-селекционера, то есть от Елены Михайловны Корепановой. В «Ленин сюрес» она работает с 2016 года. В сельское хозяйство пришла не сразу, после окончания ИжГСХА в 2013 году успела поработать воспитателем в детском саду, редактором игринской газеты... Всё же тяга к сельскому хозяйству оставалась, и Елена твёрдо решила работать по специальности. Сейчас очень радуется этому выбору. Результат её стараний: 94 телёнка на 100 коров – для молодого специалиста результат более чем достойный.

«Я веду селекционную работу. Каждая корова у меня на учёте в программе «Селекс», по которой отслеживается вся её «биография», каждый месяц сдаем бонитировку. Вся моя работа направлена на то, чтобы получить высокопродуктивный скот путём подбора быков, чтобы потомство было лучше, чем материнское поголовье, поднять качественные показатели молока, большое внимание уделяем конституции и экстерьеру коров, – рассказывает Елена Михайловна. – Рекордсменки в стаде дают чуть больше 10 тыс. кг молока...»

– **Всегда считала, что работа зоотехника-селекционера скучная, – постоянные цифры, сверка... Вам так не кажется?**

– Я успела поработать в творческой профессии, но сейчас у меня не менее интересная работа. Мне нравится разбираться в цифрах, анализировать результаты, сдавать отчёты... Работа очень затягивает, тем более так много нового происходит в нашей области, меняются требования, и мы всегда стремимся к новым знаниям. Хочется поблагодарить Ларису Васильевну за то, что она во многом помогает мне, всегда делится секретами мастерства. Без неё мне бы сложно было добиться таких результатов. ▲



На награждении

Двойная заслуга

Ко многому обязывает статус быть первой. А если это звание уже по традиции переходит к тебе второй год подряд, почётнее и ответственнее вдвойне: на лидера равняются остальные и им очень хочется также подняться на верхнюю ступень почёта.



Ирина Васильевна ПОПОВА

Оператор Ирымской фермы СПК «Мир» Дебёсского района **Ирина Васильевна Попова** в этом году получила лучший результат по продуктивности коров в районе – 8 032 кг. В прошлом году её фотография

была занесена на районную Доску почёта – год назад её результат составил 7 600 кг.

Работает она в хозяйстве уже 12 лет. А любовь к сельскохозяйственному труду была привита ей с раннего детства. Отец всю жизнь в колхозе проработал, был в передовиках – и механизатором, и на АВМ. Мама тоже трудилась в колхозе. А семья большая была – шестеро детей, Ирина – самая младшая. Кроме неё в хозяйстве работают старшая сестра **Любовь Васильевна Головкина** и брат **Александр Васильевич Васильев**.

Путь Ирины в сельское хозяйство был не из лёгких. После окончания школы отправилась в город – выучившись на швею, даже полтора года трудилась по специальности. Но вот судьба: познакомилась со своим будущим

мужем **Игорем Владимировичем Поповым**, уроженцем Якшур-Бодьинского района, в Ижевске (жили с ним в одном общежитии). И они вместе решили вернуться в деревню. Так СПК «Мир» Дебёсского района приобрёл сразу двух работников одновременно – Игорь Владимирович стал трудиться электрогазосварщиком. Ирина Васильевна поначалу устроилась на свинополь, но когда его закрыли, пошла на ферму. Так в июле 2013 года она стала опера-

тором машинного доения. Никогда не думала прежде, что работа дояркой окажется такой сложной, хотя дома держала корову и знала, как с ней обращаться. При хорошем уходе и достойном кормлении коровы на Ирымской ферме одна лучше другой – не случайно бурёнки, выращенные там, неоднократно становились победителями республиканской выставки животных. Идиллия – корова с такой говорящей кличкой у Ирины Васильевны самая любимая. ▲

СПК «Мир» имеет статус племенного репродуктора. Продуктивность в 2018 году здесь составила 6 033 кг (годом ранее – 5 892 кг).

К хорошим урожаям – с Ростсельмаш

Выхода в поле аграрии ждут с трепетом и волнением – от качества проведения весенне-полевых работ зависит будущий урожай. Один из главных вопросов – качественная подготовка техники.

Чтобы посевная кампания прошла без срывов и простоев, агроконсультант дилерского центра Ростсельмаш, действующего в Удмуртии на базе компании «Интерпартнёр», **Аркадий Трофимович Малков** рекомендует осуществить подготовку агропарка в трёх направлениях.

«Прежде всего, необходимо спланировать весь комплекс весенне-полевых работ и в зависимости от этого спрогнозировать необходимое количество техники, – говорит Аркадий Трофимович. – Главная «боевая единица» при весенней обработке почвы и посеве – это



трактор. В случае нехватки тракторов ещё есть возможность заказать требуемое количество. Мы готовы оперативно поставить клиентам любой трактор – или сразу несколько – из линейки

Ростсельмаш. Компания предлагает аграриям полный модельный ряд тракторов серии 1000, 2000 и 3000. Широкая линейка высокопроизводительных агромашин с классической и шарнирно-сочленённой рамой на колёсном и гусеничном ходу даёт возможность подобрать трактор под свои нужды хозяйству с любыми площадями.

Тракторы Ростсельмаш не нуждаются в представлении –

они уже активно используются на полях Удмуртии, с каждым годом становясь всё более востребованными благодаря своей неприхотливости и экономичности.

Также у нас можно заказать прицепные агрегаты к тракторам – разбрасыватели минеральных удобрений, бороны серии DV, DX и т. д.».

Чтобы посевная кампания прошла без сбоев, агроконсультант также советует своевременно провести диагностику, обслуживание и ремонт имеющейся в хозяйстве техники. Сделать это можно как своими силами, так и обратившись в сервисную службу дилерского центра «Интерпартнёр». Специалисты службы проведут подробную диагнос-

тику машин с использованием специальных инструментов.

Стоит заранее запастись расходными материалами. Если поломки не удалось избежать, то быстро восстановить работу техники позволит оперативная доставка запчастей – на складе компании «Интерпартнёр» всегда в наличии широкий выбор запчастей для всего спектра сельхозтехники Ростсельмаш. И, конечно, для успешного проведения комплекса весенне-полевых работ нужно подготовить кондиционные семена, закупить необходимое количество удобрений и ГСМ.

Кто выходит в поле при 100%-ной готовности, тот, как показала практика, получает хороший урожай и заканчивает год с кормами и с зерном. ▲



Чтоб быть Лучшим

20 марта 2018 года СПК «Луч» Дебёского района возглавил Сергей Борисович Белослудцев.

И вот по итогам работы в животноводстве за 2018 год СПК «Луч» признан лучшим сельхозпредприятием района.

- Сергей Борисович, расскажите немного о себе, как вы пришли в сельскохозяйственную отрасль?

— После окончания сельскохозяйственного института, получив специальность зоотехника, в 1982 году начал работать в колхозе имени Жданова (ныне «Мир») сначала бригадиром. После службы в армии меня назначили в этом же хозяйстве начальником свиноводческого комплекса. Хотел даже переехать в пригород Глазова, но супруга — деревенская девушка — не захотела уезжать из Дебёского района. Вскоре меня пригласили в районную администрацию зоотехником. Затем устроился главным зоотехником в подсобное хозяйство Глазовских электросетей (сейчас это колхоз «Восток»). Через год мы с супругой переехали на её родину — в Ариково, где я стал зоотехником. В общем, главным зоотехником в «Луче» я проработал с 1988 года.

— Как прошёл год в новой должности, с какими трудностями столкнулись?

— В сельском хозяйстве никогда не было работать просто. Это всегда рутина, дела закрутились с первых дней. Тяжелее всего — это обеспечить коров полноценными кормами, несмотря на то, что кормопроизводство изучено «вдоль и поперёк», но заложить высококачественные грубые и сочные корма очень сложно.

Меняем подход к работе, чтобы малыми силами добиваться больших результатов.

Посевную провели вовремя. Семена были свои, элитные ещё докупили — пшеницу разных сортов, удобрение по минимуму внесли, химпрополку провели. Корма в достатке заготовили. Урожай убрали в сжатые сроки, получив 17 ц/га. Зернофуража хватит, но без комбикормов не обойтись. Сенаж суховатым нынче получился, поэтому смешиваем с силосом, чтобы поедаемость



Сергей Борисович БЕЛОСЛУДЦЕВ,
председатель СПК «Луч»

была лучше, но надои немного упали, а жир и белок повысились.

— Тем не менее заняли первое место по животноводству в районе. В чём секрет?

В некоторых хозяйствах дают по 8 кг на голову, а мы всего 3–4 кг, поэтому добавили до 5 кг: в составе концентратов покупным является только жмых

Меняем подход к работе, чтобы малыми силами добиваться больших результатов.

— Ничего секретного: молоко у коровы на языке. Увеличили суточную норму концентратов.

подсолнечный. Сейчас от каждой коровы получаем 20 кг молока в день. В прошлом



Коллектив Ариковской фермы

году от фуражной коровы надоили 6 758 кг молока, что на 740 кг больше, чем в 2017 году.

— Удалось ли в прошлом году что-то построить, технику закупить?

— Арочный склад перекрыли оцинкованным железом. В тёлочнике пол заменили, так как старый весь растрескался, хотя и всего два года назад его заливали бетоном. Работы ещё много. Типовая ферма на 200 голов 30 лет уже стоит, крыша у неё продырявилась, прошлым летом шифер местами заменили, но хочется оцинковку поставить. На это необходимо минимум миллион, а ещё две фермы нуждаются в обновлении кровли.

— Без кредитов не обошлись?

— На закуп топлива брали льготный кредит, трактор приобрели по белорусской программе. Как без кредитов работать?

В феврале уже меньше на 30 копеек за литр молока переработка давала. В январе цена была 23,5 рубля.

— Ощущает ли сегодня кадровый голод?

— Коллектив почти сформировался: с середины лета работают у нас молодой агроном Павел Викторович Корнеев, экономист Снежана Александровна Андреева, в апреле 2018 года мы приняли главного инженера Ивана Александровича Воронцова.

— Какие планы на посевную, в частности, по приобретению техники?

— Планируем купить сеялки или культиваторы, и те, и другие изношены. Ждём субсидии — обещали их к началу посевной, хотя в соседних регионах уже получают. Ведь дорога ложка к обеду, погода нас ждать не будет ... ▲

Заслуженная победа Санникова

Когда по Удмуртии разнеслась новость о том, что директор ООО «Родина» Можгинского района Пётр Анатольевич Санников победил во Всероссийском конкурсе «Лучшие руководители РФ», люди, знающие его и хозяйство, не удивились. Он – из тех директоров, которые всегда всё держат под контролем, отлично ориентируются в рыночной ситуации и умеют смотреть вперёд не на один-два, а сразу на десять шагов!

Победить в конкурсе, в котором принимают участие более 30 тысяч заявителей со всей России, очень непросто. Конкурс проходил заочно и включал несколько этапов. Эксперты рассматривали всё – биографию директора, достижения предприятия, историю развития, производственные показатели и т. д. На последнем, пятом этапе – интернет-голосовании – Санникова поддержал район, где он, безусловно, уважаемый и авторитетный человек, депутат.

Но без успехов, достигнутых возглавляемым им предприятием, не было бы и этой победы. В своём Можгинском районе «Родина» на протяжении многих лет удерживает лидирующие позиции. По итогам 2018 года надои в хозяйстве 6700 кг против среднего районного показателя в 5910 кг молока на корову и самая высокая заработная плата – 22 тыс. руб. на человека, в то время как в районе 20 тыс. рублей.

– В 2018 году у нас все производственные планы, кроме плана по привесам, выполнены, – рассказывает Пётр Анатольевич. – И даже, несмотря на снижение закупочных цен на молоко, нам удалось повысить заработную плату в среднем на 2 тыс. руб. – это большой плюс. В целом по году мы недополу-



Пётр Анатольевич САННИКОВ,
директор ООО «Родина» Можгинского района

чили 14 млн руб. и откатились по уровню выручки на три года назад. При этом налогов заплатили больше и в целом затраты были выше, чем годом ранее, поскольку подорожали все ресурсы.

– В 2017 году ООО «Родина» было лидером в Удмуртии по урожайности зерновых культур. Удалось ли вам удержать первенство?

– В 2017 году мы получили рекордную урожайность – 40,5 ц/га, в 2018-м набрали всего 33,5 ц/га. Но, с другой стороны, мы целенаправленно сократили вложения в растениеводство. Если в предыдущие три года удобрений вносили не менее 40 кг в д. в. на

1 га почвы, то в прошлом году внесли всего 28 кг, потому что уже в первые месяцы года стало очевидно, что недополучим выручку из-за падения цен на молоко. По этой же причине почти вдвое уменьшили вложения в обновление техники. Цены на молоко начали падать в январе, и свои планы по затратам мы скорректировали уже к весне.

– Но сейчас финансовая ситуация стабилизировалась?

– Можно так сказать. Прошло два месяца нового года, и мы видим, что по ценам на молоко есть прибавка к уровню прошлого года. Вообще финансовая ситуация в хозяйстве

стабилизировалась уже к концу 2018 года, поэтому впервые за всю историю хозяйства 100% минеральных удобрений для предстоящей посевной кампании мы закупили в декабре. На сегодня имеющийся запас – 47,5 кг в д. в. В тот год, когда мы получили рекордный урожай, было внесено 45 кг в д. в. Плюс мы уже подготовили средства защиты, микроудобрения, жидкие удобрения (азот), 100% обеспечили себя ГСМ – можем хоть сегодня выехать в поле. Купили новый культиватор и трактор под него. Вывезли на поля органические удобрения в объёме более 11 тыс. тонн. И самое главное – люди готовы, ждут, когда погода позволит начать полевые работы.

– Даже те 33,5 ц/га, которые вы получили в прошлом году, это очень хороший показатель для Удмуртии. Какие ещё составляющие, кроме удобрений, позволили добиться такого результата?

– У нас очень хорошие семена, 75% полей будем засеивать элитой. Наше хозяйство имеет статус семеноводческого, мы завозим оригинальные семена (хоть и на них отменили субсидию), размножаем до элиты, продаём. Нельзя сказать, что семеноводство приносит большую выгоду: покупаем оригиналы за 35–40 руб./кг, продаём элиту по 14–16 руб./кг. Но мы идём на это, потому что знаем: с хорошими семенами урожай





не будет низким. Хотя, конечно, важно всё – удобрения, защита растений, семенной материал.

В последние четыре года в бункерном весе собираем не менее 30 ц/га – раньше мы таких урожаев не получали!

Уделяем внимание и известкованию – это тоже положительно влияет на урожайность. Сегодня в хозяйстве осталось всего несколько участков с закислённой почвой. С землёй надо работать!

Зерновыми заниматься выгодно, но не каждый год. В 2016-м и 2018-м мы были в плюсе, в 2017-м – в минусе. Всё зависит от цен на рынке. Вот нынче хорошая цена, и я уже вижу, что растениеводство будет прибыльно.

– К посевной готовы, значит, деньги можно направить на другие цели. Какие проекты по развитию производства сейчас реализуете?

– Мы строим ферму на 400 голов с беспривязным содержанием. Она уже готова, осталось доделать доильный зал – и можно запускать стадо. В новом корпусе будут созданы хорошие условия для доярок – комфортная раздевалка с тёплыми полами, душевыми. И о коровах мы позаботились: установлены поилки с подогревом воды, чесалки, смонтирована вытяжная система, хорошее освещение, установлены

Победить в конкурсе, в котором принимают участие более 30 тысяч заявителей со всей России, очень непросто.

вентиляторы, чтобы не было застоя воздуха, оборудован тёплый пол «Термал».

С открытием новой фермы мы сможем нарастить поголовье КРС – племпродажу в этом году осуществлять на будем, весь молодняк останется в хозяйстве. Часть стада переведём со старых ферм. Два освободённых корпуса отремонтируем, в один поставим телят, в другой – бычков на откорм. Сейчас это направление для нас невыгодно, но опять же будем обеспечивать сырьём свою переработку.

– В начале беседы вы сказали, что хозяйство в 2018 году не выполнило план по привесам. Что предпринимаете, чтобы исправить ситуацию?

– В этом году, как и рекомендует Минсельхоз, мы всерьёз взяли за выращивание ремонтного молодняка. В первую очередь, я привязал 13-ю зарплату телятниц к привесам: если три месяца за год они не выполняют план,

значит, лишаются дополнительной оплаты. Два месяца прошло – план делают – значит, могут работать. Мой вывод: раньше с привесами просто не работали.

Также поменяли распорядок дня телятниц: на ферму приходят раньше, кормят животных три раза. На одной ферме получили привесы больше килограмма – я такого за последние десять лет не припомню.

Хотя в прошлом мы неплохо работали с молодняком, у нас была телятница – сейчас уже не работает, – которая в районе всегда первые места занимала по показателям. Значит, в последние годы мы мало уделяли внимания телятницам – всё молоко да урожай.

– Кстати, о молоке. 6700 кг надоили, в этом году план – 7 тыс. килограммов?

– Как говорит министр сельского хозяйства **Ольга Викторовна Абрамова**, племенные репро-

дукторы должны доить 7 тыс. кг, а заводы – 8 тыс. кг – я с этим согласен, поэтому будем стремиться к преодолению нового рубежа.

Кормовая база у нас хорошая, также работаем с мобильным заводом по изготовлению комбикормов на основе анализа крови животных. Зерно используем своё, добавки нам поставляют наши партнёры. Благодаря этим комбикормам надои повышаются на 2–2,5 кг – затраты окупаются. Пока молоко рентабельно, надо им заниматься, получать надои, я так считаю.

– Переработку молока не хотите запустить?

– Есть задумка заняться розливом молока, потому что возможностей для расширения производства мясных полуфабрикатов уже нет – с одной стороны, рынок насыщен, с другой – себестоимость нашей продукции ручной лепки выше, чем той, что изготавливают с помощью аппаратов. Нашей переработке уже три года, продукцию в основном реализуем через свой деревенский магазин, также возим в две точки в Ижевске. Сейчас я подыскиваю магазины в аренду в Ижевске и в Можге, но одни полуфабрикаты там продавать не будешь – нужно, чтобы и «молочка» была. Если с новой фермой дела пойдут хорошо, наверное, заманёмся на переработку молока в небольшом объёме. Пекарня у нас есть, выпускаем натуральный продукт (из своего зерна) – хлеб на опаре. Цена фиксированная – 18 руб. за буханку, будь это белый хлеб или чёрный. Ещё у меня есть мечта развивать тепличное хозяйство – технология выращивания овощей несложная, освоим. Всё возможно! Но это мечты и цели. Пока молоко рентабельно, надо доить! ▲



У «Пути Ильича» – свой путь

АО «Путь Ильича» Завьяловского района вполне можно назвать «государством в государстве». Оно развивается в разных направлениях, в том числе ведёт молочную и мясную переработку. Такая многопрофильность позволяет работать с высокой рентабельностью и совершенно не зависеть от субсидий. Впрочем, и задачи, и проблемы в этом «государстве» – соответствующего масштаба. Мы беседуем с директором предприятия **Петром Вениаминовичем Чувашевым**.

– Пётр Вениаминович, «Путь Ильича» – одно из ведущих хозяйств в АПК Удмуртии, которые задают тон всей отрасли. С каким настроением вы встречаете грядущую посевную?

– Техника готова почти на 100%. Мы всегда добиваемся одних из лучших показателей по району, по республике. То, что надо подготовить технику, у механизаторов уже в крови. И они хорошо знают своё дело. В нашем хозяйстве парк техники большой: 33 трактора, 15 грузовых автомобилей, 5 зерноуборочных комбайнов – всего в достатке. В этом году уже купили комбайн «Акрос», трактор «Вальтра», посевной комплекс производства Татарстана, технику для обработки почвы – культиватор «Комбимастер».

В настоящее время мы обрабатываем 4600 га пашни, из них 2 тыс. – в собственности хозяйства, 1500 га в долгосрочную аренду на 49 лет предоставила администрация Завьяловского района, 1100 га арендуем у соседних предприятий сроком на один год. Конечно, арендные ставки нынче немаленькие, и при этом возникает вопрос достоверности кадастровой оценки земель – не секрет, что зачастую оценочные тендеры выигрывают компании, территориально расположенные далеко от Удмуртии, вплоть до северных регионов, но деваться некуда – земля нужна, и за неё приходится платить.

По удобрениям в текущем году тоже всё в порядке. Они закупле-



Пётр Вениаминович ЧУВАШЕВ,
директор АО «Путь Ильича»

ны, ждут своего часа. Планируем внести в объёме, не меньшем, чем в прошлом году, а это 45 кг в д. в. на 1 га пашни. Первую партию ГСМ приобрели в начале года, когда цены снизились, заполнили все ёмкости, к весне надо будет ещё 1 млн руб. направить на топливо – купим, с этим тоже никогда проблем не бывает. Так что хозяйственные вопросы все решены, но настроение, прямо сказать, пока не очень хорошее.

– Почему, ведь вы уже сейчас можете встретить весну в полной боевой готовности...

– Конечно, приближение посевных работ добавляет адреналина в кровь. Весна будоражит любого сельянина – и не только меня как директора, но и всех работающих на земле. Но очень тяжело в этом году с точки зрения

проверок. Особенно тяжело.

Я 15 лет работаю руководителем, из них 14-й год в «Пути Ильича» – никогда такого не было! С начала года у нас прошли уже две внеплановых проверки – ещё штрафы не уплатили, а ещё шесть плановых. Одна не успевает уехать – тут же надо встречать другую. Сейчас вот распоряжение МВД пришло – будут проверять хозяйство на наличие психотропных веществ. Мы разве наркодилеры какие-то? Это же всё нервы, время. Вместо того чтобы заниматься стратегическим развитием хозяйства, я вынужден только разбираться с предписаниями. А имея такую нормативную базу, как у проверяющих организаций, «докопаться» можно и до столба. Нарушения высасывают из пальца, одна проверка – шесть протоколов! Такое ощущение, что

за счёт нас стараются сделать план поступлений неналоговых платежей в бюджет республики. Но если в бюджете нет денег, отмените субсидии на молоко, но уберите проверки. Мы будем развиваться, будем работать. Только не мешайте нам.

– В прошлом году многие предприятия только благодаря субсидиям смогли свести концы с концами...

– Это лично моя точка зрения. Я не говорю от имени всех сельхозтоваропроизводителей. Конкретно нашему предприятию субсидии большую погоду не делают. При доходах в 260 млн руб. в год 10 млн субсидий – это ни о чём. В прошлом году мы произвели 5250 т молока. Из них 90% – 4737 т – переработано на нашем предприятии. Рост валового производства молока составил 10% по сравнению с 2017 годом.

Прибыли получили 40 млн руб., рентабельность составила 23%. А у рядовых предприятий, занимающихся исключительно производством и реализацией молока-сырья, прибыль, конечно, формируется в основном за счёт субсидий.

– С собственной переработкой жить проще?

– Я всегда говорю, что всё не так просто, как кажется на первый взгляд. У нас есть 4600 га земли, 2100 голов КРС, из них 874 головы дойного стада. И всё это – один колхоз. А переработка – по количеству проблем, уровню трудозатрат – это ещё один колхоз. Проблем действительно много –



Нулевой посев зерна на финской севалке



Заготовка кормов



Весенняя обработка почвы. Передовой механизатор Константин Семёнович ПОТАПОВ



Надежда Вениаминовна АШПАЛАНОВА, начальник цеха переработки молока, технолог



Валентина Васильевна ЛАЗАРЕВА, оператор машинного доения. Награждена медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» 2 степени



Директор Пётр Вениаминович ЧУВАШЕВ с главным зоотехником Любовью Николаевной МОТОРИНОЙ

необходимы программы контроля качества, постоянные анализы. Нужен гарантированный сбыт. А самое главное, для того, чтобы продукция была качественной, требуются специалисты: людей, которые умеют из сырого молока произвести продукт питания, найти очень сложно. Именно такие сотрудники во главе с начальником цеха **Надеждой Вениаминовной Ашпалановой** работают у нас. Многие – с самого его основания. Поэтому как хозяйство 30 лет назад начало заниматься переработкой продукции, так и будет её продолжать.

– А лично вы, Пётр Вениаминович, за что любите молочную продукцию «Пути Ильича»? В чём её отличие от ассортимента других производителей?

– Наша продукция – самая лучшая по качеству в Удмуртии на данный момент. Не побоюсь этих слов. Мы выпускаем молоко двух видов, кефир и кефирный напиток, творог трёх видов, сметану, масло, сыр адыгейский и др. Всё делаем только из своего молока. Закуп сырья не осуществляем, как крупные переработчики, у которых смешивается молоко от разных производителей и нет никакой гарантии, что в итоге из него получится хороший продукт. А так как «Путь Ильича» имеет статус племзавода, болезней КРС быть не может, поскольку контроль в данном направлении за нами удвоенный. Своей химико-биологической лаборатории у нас нет, поэтому качество нашей продукции проверяется в независимых структурах – в Удмуртском ветеринарно-диагностическом центре или в «Роспотребнадзоре».

– Учитывая спрос на вашу продукцию – и в районах, и в Ижевске, не планируете ли вы расширение выпускаемого ассортимента, объёмов?

– Такие планы есть. Недавно, например, наше хозяйство разработало технологию производства мягкого сыра типа «Моцарелла», получили ГОСТ. Небольшие партии уже выпускаем. В планах на этот год – закупить большие ёмкости, чтобы начать промышленное производство. Для этого участка планируем сделать ещё один пристрой к старым площадям. За последние годы у нас появилось пять пристроев, последний – в прошлом году, в котором поставили три новые холодильные камеры, оборудовали хороший офис. Мы бы могли выпускать и твёрдые сыры, но для этого нужны большие объёмы сырья. Мы пока к этому не готовы.

– А сколько на данный момент составляют надой в вашем хозяйстве?

– Сейчас мы доим 18 кг молока от одной коровы в день. Это немного. Но важен другой показатель: когда я пришёл в хозяйство, дойное стадо здесь было 550 голов, теперь – почти 900. И как племзавод «Путь Ильича» ежегодно на 10% увеличивает маточное поголовье. Это реальные цифры. А есть хозяйства, которые доят больше нас, и поголовье у них больше, но численность стада за последние пять-десять лет прироста не намного.

В прошлом году надой у нас составил 6619 кг на фуражную корову, но скажу честно: к супервысоким надоям мы не стремимся. Наше хозяйство первым в республике получило статус племрепродуктора по КРС. Племенная корова – завод по производству молока. Она будет давать надой даже без должного кормления, за счёт своих внутренних ресурсов. В 2011–2013 годах наше хозяйство уже получало 7000 кг молока и более. Но не всё то золото, что блестит: при

этом срок эксплуатации коровы снизился с 4,1 до 2,5 лактации. Поэтому сейчас наша задача – грамотно увеличивать надой и при этом повышать качество кормов, то есть увеличивать их энергетичность, выдерживая технологию заготовки силоса, сенажа, сена.

– В каких ещё направлениях вы планируете развивать хозяйство?

– Я всегда мечтал заниматься КРС мясного направления, но останавливает очень долгая окупаемость этого бизнеса – семь лет. У нас есть дочернее предприятие – «Мясопродукт», которое производит полуфабрикаты, пельмени, кстат, наш пельменный цех был одним из первых в республике среди сельхозтоваропроизводителей. По работе этого подразделения я вижу, что в республике есть спрос на хорошую продукцию, на качественное мясо.

Сегодня мы поставляем мясо, молоко по тендерам в школы, детские сады. В каких-то случаях цена бывает совсем невысокая, но лично мне хочется, чтобы наши дети питались нормальным продуктом. Должно же быть что-то святое на этой земле, в Удмуртии. Не понимаю, как те, кто выигрывает тендер по цене 23 руб. за 1 кг сырого молока, может обеспечить качество продукции. Ведь его ещё надо переработать!

Продолжая про направления, однозначно будем увеличивать количество скота. Когда я начинал работать, в хозяйстве было три корпуса на 600 голов, три года назад мы ввели ещё два корпуса беспривязного содержания на 432 головы с доильным залом. В текущем году планируем поставить корпус на 200 голов молодняка. Будем стремиться произво-

дить больше молока в хорошем качестве и его перерабатывать, выпускать безопасную, вкусную, экологически чистую продукцию для жителей Удмуртии. Не скрою: мне уже предлагали заняться экспортом. Но я сказал, что вывозить из республики продукцию такого качества, как наша, – это преступление. Из других проектов – в начале года мы запустили собственное комбикормовое производство. Летом планируем ввести в эксплуатацию пресс для производства рапсового масла – пока надо подготовить для него помещение.



– Пётр Вениаминович, большие перспективы. То есть в завтрашнем дне предприятия вы уверены?

– Скажу так: если пресс проверок не ослабнет, через два года АПК в Удмуртии может и не стать. Работать очень тяжело. К сожалению, штрафы ещё никого не спасли от нарушений: торговые центры горят, суда тонут – несмотря на проверки, ничего не меняется. Если мы хотим кушать местную продукцию, надо ослабить гнёт на сельхозбизнесе и изменить к нему своё отношение. Количество контрольных органов можно вдвое сократить, при этом из бюджета на их содержание будет тратиться гораздо меньше средств. Чтобы мы хорошо работали, нам нужна определённая свобода. Тогда будут и развитие, и успехи, и эффективное производство, и качественные продукты...▲



ЯРСКИЙ РАЙОН: крупным планом

Дата образования:

15 июля 1929 года

Площадь:

1 524 км²

Население:

13 604 чел.

(2017 г.)

Сельских поселений:

10

Административный центр:

пос. Яр



Наименование хозяйства	Посевная площадь, га	Урожайность, ц/га*	Поголовье КРС, гол.	В т. ч. коров, гол.	Надой на фуражную корову, кг*
с. Дизьино ООО «АгроЯр»	3914	18,1	1248	495	5123
д. Юдчино СПК «Прогресс»	4023	26,2	2120	750	6003
с. Никольское ООО «Никольское»	2003		136	45	3481
с. Елово ООО «Елово»	1680	9	540	222	3645
д. Озерки ООО «Озерки плюс»	2240	11,3	505	208	5300
п. Яр ООО «Ярский льнозавод»	560				
КФХ Ярославцев В. Н.	3398	9,8			
КФХ Касаткин Г. Н.	1232	10	337	200	3480
КФХ Егорова Д. В.	500	11,7	246	128	4472
КФХ Егоров Л. В.	130	15	50	25	5772
КФХ Семакина В. А.	340		94	75	5007
КФХ Семакин И. В.	135	9,7	22	12	4075
КФХ Снигирев А. В.	2137	19,5	473	420	4713
КФХ Арасланов Р. З.	2346	11,9	86	50	5306
КФХ Вахрушев А. Ю.	462	17,6	83	37	5027
КФХ Веретенникова И. И.	167	8,2	25	18	5911
КФХ Ельцов А. А.	120		37	18	4489
КФХ Ярославцева Н. В.	325	10,7	117	46	5379
КФХ Веретенников Д. А.	93	6,9			
КФХ Данилов И. Ю.	1049	6,8	32	16	225
КФХ Булаков Д. Г.	126	9,3	8		
КФХ Королев М. И.	32		5		

* в 2018 году

Нежданная удача

5300 кг – таков результат молочной продуктивности за 2018 год в ООО «Озерки плюс» Ярского района.

Прибавка в надоях составила целую тонну! На вопрос «как вам это удалось» директор **Борис Аркадьевич Артемьев** говорит, что коров стали лучше кормить. Благодарность бурёнок не заставила себя ждать.

Прошлый год был для «Озерков плюс» сложным, но успешным: удалось собрать хороший урожай и впервые в истории работы предприятия полностью обеспечить себя фуражным зерном. Весной сеяли с удобрениями, ставку сделали на овёс – по площадям он превалировал перед другими культурами. Итоговая урожайность зерновых и зернобобовых культур составила 13 ц/га, но если учесть, что общая площадь посева была больше, чем в предыдущие годы (550 га), то валовой сбор – 6920 ц – оказался достаточным, чтобы не тратиться на покупку зернофуража.

Как отмечает Борис Аркадьевич, земли у хозяйства сложные, и на богатые урожаи рассчитывать не приходится. Однако работать над качеством кормов можно и нужно – такую задачу ставит перед собой хозяйство на текущий год. С этой целью дополнительно приобрели косилку-плющилку и обмотчик рулонов. Кстати, в предыдущие два года качество силоса и сенажа было неплохим, что также положительно сказалось на надоях.

– Поскольку хватает своего зерна, нынче комбикорма уже не покупаем, – говорит директор предприятия. – Но постоянно даём коровам патоку, жмых, премиксы Кировского производства.

В 2018 году дойное стадо хозяйства неожиданно выросло и сейчас состоит из 208 коров (КРС – 505 голов). Неожиданно потому, что не удалось продать 30 голов нетелей: анализы выявили лептоспироз, на хозяйство



Борис Аркадьевич АРТЕМЬЕВ, директор

был наложен карантин по продаже скота. Нетели растелились, стали коровами и начали давать молоко. Это стало одним из факторов роста производства в 2018-м на 19% – до 1100 т, что более чем на 200 т больше, чем годом ранее.

– Из-за проблемы с лептоспирозом мы не можем продавать скот, в том числе и бычков. Приходится откармливать и отправлять на мясокомбинат (у заражённого скота только один путь), а производство мяса имеет нулевую рентабельность, – говорит Борис Аркадьевич. – Но, с другой стороны, без увеличения поголовья нам бы пришлось очень туго в условиях снижения

закупочных цен на молоко: продукцию сдавали по 19,5 руб. за кг, по сравнению с 2017 годом цена упала на 2,5 рубля. Новые коровы нас выручили!

Чтобы разместить растущее поголовье, отремонтировали старую конюшню, сделали там корпус холодного содержания для молодняка на 48 голов. Установили в нём современную систему поения с подогревом воды.

Ещё одно нововведение в животноводстве – светодиодное освещение, которое смонтировали на обоих дворах. Теперь на фермах и круглые сутки светло, и электричество экономится – сплошные «плюсы». Кстати,

нельзя исключать, что освещение повлияло на надой.

Решён вопрос кадрового обеспечения животноводства: в хозяйство пришла новая доярка, молодая, энергичная. Сегодня среднесписочная численность работников в ООО «Озерки плюс» – 37 человек. Как отмечает руководитель, в прошлом году заработную плату не просто «удержали» на уровне, но и немало повысили. Её средний размер по хозяйству составил свыше 16 тыс. рублей.

Цифра скромная, но главное – выдаётся зарплата вовремя, без задержек. Хотелось бы Борису Аркадьевичу платить людям больше, особенно тем, кто работает на предприятии много лет, служит производству верой и правдой. Один из таких «аксакалов» – главный агроном **Николай Анатольевич Поздеев**, который 10 марта отметил 60-летний юбилей. В хозяйстве он с 1976 года – тогда это был колхоз «Новый труд». Начинать рабочим, затем долгое время работал бригадиром, в должности агронома – последние девять лет.

– 40 лет трудится Николай Анатольевич в сельском хозяйстве, и все годы – на одном предприятии, – рассказывает о сотруднике директор. – Именно благодаря таким людям – верным, стойким, негибаемым – хозяйство выстояло в самые трудные времена и продолжает развиваться сегодня. У нас ещё есть резервы для роста, впереди – много задач и планов, не сомневаюсь, что усилиями нашего сплочённого коллектива всё задуманное будет реализовано! ▲

В 2018 году производство молока в хозяйстве увеличили на 19% – до 1100 т. Прибавка к 2017-му составила более чем 200 т.



Бухгалтерия



Коллектив животноводов



Николай Анатольевич ПОЗДЕЕВ, главный агроном

Прогрессивные годы

СПК «Прогресс» – один из ведущих сельскохозяйственных товаропроизводителей Ярского района. Преодолевая сложности, предприятие старается работать экономически эффективно, ведь сохранить производство и обеспечить селян достойным заработком – его приоритетная задача.

В марте 2019 года исполнился ровно год, как СПК «Прогресс» возглавил **Александр Валентинович Наймушин**. Всего год на должности руководителя – а, почитай, всю жизнь в сельскохозяйственной отрасли! «Золотой» юбилей – в этом году у Александра Валентиновича «ответственная» личная дата – вот уже 33 года, как трудится в АПК, и всё – в Ярском районе, который уже давно стал для него родным. Уроженец Глазовского района, среднюю школу он закончил в Ярском. Сюда же вернулся после окончания УдГУ и, отслужив в армии, тоже остался верен этой самой северной земле Удмуртской Республики. В «Прогрессе» Александр Валентинович трудится с 1988 года. С 2013-го – экономистом, затем специалистом по охране труда, а в 2018-м по итогам отчётно-выборного собрания члены кооператива доверили ему бразды правления хозяйством.

Молочным курсом

Оценивая результаты своего первого года работы, Александр Валентинович Наймушин признаётся: предприятие ему пришлось возглавить в непростой временной период. По его подсчётам, из-за снижения цены закупы молока-сырья в целом за 2018 год хозяйство недополучило от реализации 15 млн руб.



Александр Валентинович НАЙМУШИН,
председатель

по сравнению с 2017-м. Дополнительные сложности с реализацией создало и введение нового техрегламента на молоко – в прошлом году не всегда удавалось соблюсти его высокие требования к качеству сырья.

Развитие молочного производства – задача номер один для хозяйства. Хотелось бы лучше – стремление к этому есть всегда. Поэтому и ставят «прогрессовцы» перед собой чёткую цель – догнать и перегнать. Догнать – значит, достичь тех объёмов производства молока, которые на местных фермах получали раньше. Сегодня, к сожалению, из-за дефицита денежной массы здесь,

как и на многих других предприятиях сельскохозяйственного производства, нет возможности балансировать рационы дойного стада необходимыми добавками, макро- и микроэлементами. Результат – ежесуточный надой от фуражной коровы на данный момент составляет 16,2 кг, что на 1,8 кг меньше, чем годом ранее. То есть за день хозяйство получает на 1,5 т молока меньше, по году – существенный убыток!

– Конечно, очень жаль, что на данный момент наши возможности по развитию молочного производства существенно ограничены. Финансовые трудности не позволяют нам давать добавки в полном объёме. Вдвойне обидно, так как корма в прошлом году заготовили впрок, с этим проблем у нас нет – казалось бы, корми да получай надои, но вот эффективные рационы – наша головная боль, – сетует председатель. – И тем не менее мы уверены, что ситуация исправится и мы будем планомерно достигать поставленных целей по всем направлениям деятельности.

Строить, чтобы доить

Несмотря на все сложности, «Прогрессу» есть к чему стремиться – в Ярском районе это одно из двух крупных сельскохозяйственных предприятий. И от его эффективной работы во многом зависит и благополучие жителей окрестных деревень – Бачумово и Юдчино, где находятся производственные активы этого хозяйства. В общей сложности здесь проживают порядка

700 человек – немалая цифра! Однако, к сожалению, работать в сельском хозяйстве готовы



Борис Игоревич БУЛДАКОВ,
главный инженер





Бухгалтерия



Коллектив механизаторов

далеко не все – в «Прогрессе» на данный момент нет специалистов, которые бы могли профессионально заниматься составлением рационов, – и в этом тоже кроется причина снижения надоев. К сожалению, нет и ветеринара со специальным образованием, а все работы по зоотехнии ложатся на плечи одного человека. Долгожданным кадром хозяйства готово предоставить жильё – есть одна квартира для специалистов. Остра проблема и с операторами машинного доения – некоторые доярки уже достигли пенсионного возраста. Уйдут на заслуженный отдых – кто будет работать вместо них? Ответ на этот вопрос на данный момент, к сожалению, найти сложно...

Чтобы заменить ручной труд машинным, хозяйство стремится к интенсификации производства. В сложившейся ситуации единственное спасение для него – строительство новой фермы беспривязного содержания с молочным блоком. Это – мечта всех «прогрессовцев», и она почти начала воплощаться в жизнь: новенькую ферму на 184 головы по технологии беспривязного содержания планируется ввести в эксплуатацию в 2019-м, но суждено ли сбыться этим планам – покажет время.

– Очень много дополнительных затрат у нас, строительство обходится дороговато, – вздыхает Наймушин. – По смете рассчитывали уложиться в 11 млн руб., но по факту суммы другие. И в эти траты ещё не заложены расходы по обустройству системы навозоудаления. В этом вопросе мы планируем применить новшество: установить сепаратор, чтобы вывозить с ферм не жижу, а навоз 30%-ной влажности. Его можно

будет сгруживать, что облегчает решение проблемы обращения с этим видом отходов.

Хозяйский подход

В «Прогрессе» во всём чувствуется рука заботливого хозяина. Так и должно быть, ведь хозяйское отношение к родной земле – основа основ развития сельского хозяйства. Несмотря на то, что фермы в хозяйстве старые – в Бачумово на корпусе даже плиты перекрытий начали крошиться! – все помещения содержатся в должном состоянии. Везде чистота и порядок, созданы комфортные условия для работы персонала, обеспечен необходимый микроклимат для содержания животных. Ежегодно выделяются средства на ремонт, в 2018-м, к примеру, на трёх дворах были заменены традиционные лампы освещения на светодиодные светильники. Весь машинно-тракторный парк содержится под навесом. Вся техника, хотя много среди неё и старой, ещё с советских времён – в рабочем состоянии. Хоть эксплуатируется только летом, но зато практически не подводит земледельцев. Ремонтировать её – задача не из простых, поэтому главный инженер **Борис Игоревич Булдаков**, как и председатель, переживает о том, что в ремонтных мастерских невозможно обеспечить тепло. Они отапливаются дровами,

поэтому максимум в зимний период температура здесь – плюс 19 градусов. А газификация – удовольствие дорогое для хозяйства. От уличного газопровода до этих помещений порядка 600–700 м, и чтобы протянуть до них сети, придётся заплатить не один и не два миллиона рублей. К слову, в текущем году в «Прогрессе» запланировали приобрести новую сушилку, чтобы её газифицировать, нужно провести примерно 80 м газовых сетей, затраты на эти цели составят примерно 1,5 млн рублей. А ещё в этом году хозяйство планирует приобрести силосоуборочный комбайн, автобус для перевозки людей. Поэтому в одиночку, без помощи республики, сельхозпроизводителю с задачами такого масштаба, как газификация, можно сказать, не справиться.

На старт, внимание...

В 2018 году урожайность зерновых в СПК «Прогресс» составила 27,4 ц/га. С этим показателем, достойным даже для южной зоны, чего уж говорить про неплодородные севера, хозяйство заняло второе почётное место в республике. Подводя итоги работы, Александр Валентинович акцентирует внимание: уборка прошла хорошо в первую очередь

благодаря слаженной работе всего коллектива. Свою лепту в общий каравай урожая внесло и то, что не было поломок техники, и то, что были запчасти, топливо. Конечно, такому весомому результату поспособствовал и главный агроном **Александр Михайлович Данилов**, и сотрудничество с ИжГСХА, и то, что впервые за много лет в землю было внесено достаточное количество минеральных удобрений. В общем, прошлый сезон пройден успешно. Впереди – оче-



редная посевная, и в ней, как, впрочем, и во всём, «прогрессовцы» готовы продемонстрировать и слаженную работу, и чувство плеча, и профессионализм, чтобы получить достойный результат и развиваться эффективно на благо родной яроской земли. ▲

В «Прогрессе» во всём чувствуется рука

заботливого хозяина. Так и должно быть, ведь хозяйское отношение к родной земле – основа основ развития сельского хозяйства.

Второе рождение

На долю Ярского льнозавода выпали непростые времена – были годы подъёма и годы выживания в сложных рыночных условиях, но с нынешним руководителем **Надеждой Людвиговной Ушаковой** коллектив выстоял. В 2017 году за высокие производственные показатели фотография Надежды Людвиговны была занесена на республиканскую Доску почёта.



А. В. Бречалов, глава Удмуртской Республики, и **Н. Л. Ушакова**, директор Ярского льнозавода

Надежда Людвиговна, расскажите, как сегодня обстоят дела на заводе?

– Лён мы возделываем на площади 560 га. Посевы остаются на уровне прошлых лет. В прошлом году получили 60 т семян и 1630 т льнотресты. Объём производства льноволокна в 2018 году составил 187 т, что на 7 т выше, чем годом ранее. В прошлом году полностью заменили кровлю производственного корпуса, установили пластиковые окна. Сейчас готовимся к посевной, технику ремонтируем. Семена есть, планируем ещё приобрести 5 т элиты, чтобы повысить урожайность культуры. Сырьём обеспечены, тресты для производства волокна хватит до нового урожая. Принимаем льнотресту на обработку и со стороны.

– Говорят, на льноволокно сейчас есть спрос. Продукция востребована за рубежом, особенно в Китае. На себе ощутили положительные тенденции рынка?

– Действительно, длинное волокно в прошлом году мы реализовали хорошо. Но в январе и феврале было некоторое затишье. Короткое волокно тоже пользуется спросом. Единственное, к качеству сырья предъявляются высокие требования, поэтому нам не обойтись без модернизации производственной линии.

– Сейчас власти уделяют большое внимание производителям льна, предусмотрена господдержка 10 тыс. руб. на 1 га посевов, льготный кредит...

– Если до посевных работ нынче получим несвязанную поддержку, то качественно проведём сев. Не влезая в долги, сможем



купить элитные семена, топливо. В последнее время много говорят о субсидировании модернизации производства, строительстве завода по глубокой переработке льна. Но пока всё на уровне разговоров. Поэтому надеемся только на себя. За нас никто наши проблемы решать не будет.

– Что нужно сделать, чтобы возродить льняную отрасль?

– В республике должна быть своя глубокая переработка, тогда нам не придётся искать каналы сбыта и отправлять продукцию за тридевять земель. Зная объёмы и цену закупа волокна, мы бы работали стабильно. К сожалению, пока для нас реализация продукции – как лотерея,

настоящая команда приверженцев, очень работоспособная, много молодёжи, каждый из работников заслуживает самых тёплых слов благодарности.

– Какие задачи ставите перед командой в этом году?

– Десять лет назад мы практически начинали с нуля. Страшно об этом подумать, как мы жили, не имея в собственности ничего. Ни одной единицы техники не было своей. Сегодня завод куплен из аренды. Пока республиканские власти обещают помочь с модернизацией производства – будем работать.

В ближайшее время нужно построить шоху для укладки рулонов на 3 тыс. тонн. Пока держим их под открытым небом, из-за чего бывает много отходов и угара. Необходимо технику приобрести для уборки льна. Тресту нужно убирать в сжатые сроки, а осенью погожих дней бывает мало. Поэтому на помощь приходят местные жители, и убираем тресту вручную всем населением. На поле собирается 30–35 человек, в конце дня получают оплату. Семьями приходят. Мужчины между вахтами к нам на работу просятся. Радует, что мы сегодня уже не работаем на склад, как несколько лет назад. Спрос на натуральное сырьё растёт. И сегодня наша главная задача – повысить качество продукции, наладить сбыт, и тогда мы обеспечим наших жителей постоянной работой, и им не придётся уезжать из родных мест в поисках работы. ▲

никакой стабильности. Очень надеемся, что в Можгинском районе заработает завод по глубокой переработке льна, а если в Глазове – будет ещё лучше. За счёт модернизации производственной линии улучшим качество продукции и нарастим объёмы производства льноволокна. У нас есть возможности увеличивать площади посевов льна-долгунца.

– Как обстоят дела с кадрами?

– Коллектив у нас небольшой – всего 20 человек. Но собралась



Наша задача – повысить качество продукции, наладить сбыт, и тогда нашим жителям не придётся ездить на север в поисках работы.

Где труд, там и результат

ООО «АгроЯр» – градообразующее предприятие, обеспечивающее работой жителей нескольких поселений Ярского района.

В хозяйстве обновляются и строятся животноводческие фермы, увеличивается поголовье, расширяются посевные площади. Возделываются новые культуры и сорта. За последние десять лет оно изменилось до неузнаваемости.

Курс, взятый нынешним руководителем **Геннадием Петровичем Трефиловым**, показал, что трудолюбие и дисциплина могут вернуть доброе имя предприятию. Даже если в наследство от прежнего колхоза остаются большие долги, старые коровники и разваливающаяся техника...

В этом году хозяйству предстоит перешагнуть в надорах 6-тысячный рубеж. Учитывая, что в прошлом году получено в среднем



Специалисты слева направо: Н. Г. Наймушина, главный зоотехник, О. И. Ушакова, завфермой, Е. Ф. Семёнова, зоотехник



Операторы машинного доения слева направо: 1 ряд – О. Н. Кутявина, Г. Н. Евсеева, Ф. А. Веретенникова, Н. А. Семёнова; 2 ряд – О. А. Ушакова, С. В. Вершинин, С. В. Семакина, Г. Г. Пашкина

5200 кг молока от одной фуражной коровы, задача архисложная. Но в ООО «АгроЯр» не привыкли пасовать перед трудностями, тем более когда в команде работают

такие опытные специалисты, как главный зоотехник **Надежда Геннадьевна Наймушина**, зоотехник-селекционер **Елена Фраилевна Семёнова**, техник-осеменатор

Галина Дмитриевна Барышникова, постоянный участник и призёр районных конкурсов, ветработники **Валентина Анатольевна Никифорова**, **Ираида Анатольевна Данилова**. Под статью им трудится молодёжь – техник искусственного осеменения **Анастасия Юрьевна Возмищева**, кормач **Карим Равильевич Бузиков**, оператор по уходу за молочным оборудованием **Фарид Нуриевич Дюкин** и многие другие. Коллектив хозяйства сегодня насчитывает 86 человек – это жители Дизьмино, Мосеево, Ворцы, Укана и Яра. ▲



Ф. Н. Дюкин, оператор по уходу за молочным оборудованием



К. Р. Бузиков, скотник

Уважаемая Тамара Николаевна! Уважаемые жители ярской земли!

*От всей души поздравляю вас
с 90-летием нашего родного района!*

Искренне люблю свой район и горжусь им, его историей, результатами и достижениями современного этапа. В этот знаковый для всех нас юбилейный год хочу пожелать всем жителям, чтобы наш район с каждым днём становился прекраснее. Чтобы развивалась экономика, успешно работали предприятия всех отраслей, создавались новые трудовые места. Чтобы деревни процветали, а их население жило в достатке и благополучии. Безусловно, это очень сложные задачи, но мы все вместе – и органы местного самоуправления, и организации, и население – должны создавать условия для их реализации. Каждый на своём месте, реальными делами, понемногу, и будем надеяться, что к вековому юбилею у нас будут новые поводы для гордости за родную землю.

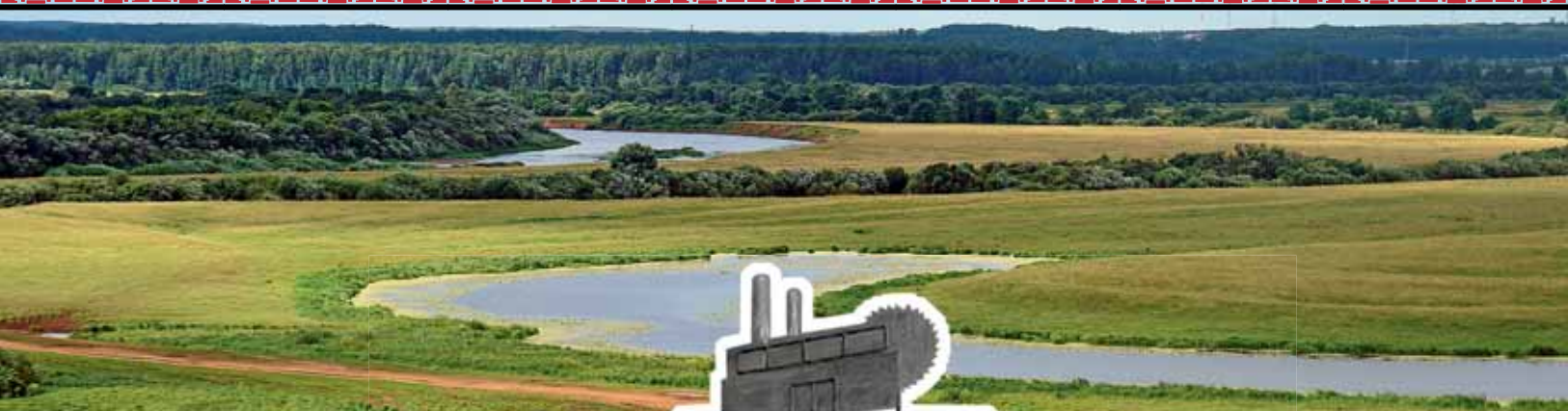
От всего сердца желаю всем ярцам доброго здоровья, счастья, благополучия. Мира, любви и достатка – в каждый дом, каждой семье!



Сергей Леонидович ВЕЛЬКОВ, индивидуальный предприниматель

*Милый край!
Повсюду –
здесь и там –
Ты красив,
как вся земля
красива.
Бьют ключи.
И реки горделивы.
И бредут деревья
по холмам.*

Флор ВАСИЛЬЕВ



ЯРСКИЙ РАЙОН – МАЛАЯ РОДИНА ПОЭТА ФЛОРА ВАСИЛЬЕВА

ЧТО УВИДЕТЬ?

Исток Вятки на торфяном болоте «Перелом»
Святой ключ в с. Пудем

ЧЕМ ВОСХИТИТЬСЯ?

Троицким храмом в с. Елово,
деревней Озерки, окружённой 13 озёрами,
Пудемским прудом –
одним из старейших в Удмуртии



Признаны лучшими

Коллектив БУ УР «Воткинская районная станция по борьбе с болезнями животных» успешно справляется с поставленными задачами и выполняет госзадание в полном объёме. По итогам работы за 2018 год Воткинская райСББЖ заняла первое место в республике среди учреждений ветеринарии. О слагаемых успеха – в интервью начальника станции **Владислава Семёновича Иванова**.

- Владислав Семёнович, это уже не первая высокая награда – ваша ветеринарная станция не раз была в лидерах и занимала призовые места?

– В 2002-м, 2004-м, 2016-м годах мы уже занимали первые места по республике, в 2000-м и 2017-м – вторые. Коллектив у нас очень дружный, работоспособный, старается также участвовать во всех мероприятиях, проводимых в городе и районе. В прошлом году в районном конкурсе на лучший архив организаций мы заняли первое место. Неоднократно, начиная с октября прошлого года, на ветстанции проходили познавательные уроки-экскурсии по предмету «Окружающий мир», на которых младших школьников знакомяли с основными принципами работы ветеринарного врача. За это нам были вручены благодарности от организаторов за активное участие в деле патристического воспитания подрастающего поколения. А ещё, стараясь идти в ногу со временем и благодаря настойчивости коллектива, мы приобрели и успешно практикуем современные методы исследования мелких непродуктивных животных посредством современного аппарата УЗИ и биохимического анализатора крови, проводя полный спектр лабораторного анализа в новой мини-лаборатории, оборудованной на ветстанции в 2018 году.

– В Удмуртии остаётся нестабильная ситуация по бешенству. Были ли зафиксированы случаи бешенства на обслуживаемой вами территории? Какая работа ведётся по профилактике распространения данного заболевания?

– В 2018 году в Воткинском районе зафиксировано восемь случаев бешенства, в том числе три случая среди домашних животных – кошек и собак. Главная мера предупреждения развития заболевания – это вакцинация. В прошлом году провакцинировано 1,7 тыс. собак, почти 3 тыс. кошек, более 6 тыс. голов КРС, в охотугодьях района разложено 13400 доз оральной вакцины для иммунизации диких плотоядных животных.

Основной источник передачи инфекции домашним животным – это лисы. В 2018-м благодаря специальным разрешениям Минприроды УР в период запрета охоты охотниками было добыто более 70 голов лисиц, что также способствует предотвращению распространения бешенства.

Посредством СМИ мы непрерывно ведём разъяснительную работу с населением, к сожалению, уровень сознательности у людей остаётся низким – не все считают нужным вакцинировать своих питомцев.



Коллектив предприятия

– Серьёзную опасность представляет и африканская чума свиней. В отношении данного заболевания главное для ветеринаров то же – не допустить.

– Совершенно верно. С целью профилактики АЧС в городе и районе разработаны долгосрочные планы мероприятий. К разъяснительной работе мы подключили СМИ, активно ведём раздачу листовок населению. Главам муниципальных образований регулярно докладываем об эпизоотической ситуации по АЧС в России.

Госветслужба района проводит мониторинг на АЧС путём отбора селезёнок от добытых и павших кабанов, а также у свиней при убое на мясоперерабатывающих предприятиях. В 2018 году на анализ направлено 36 проб биоматериала, в том числе 14 проб от добытых охотниками кабанов, одна проба – от павшего кабана, 21 проба отобрана у свиней в процессе убоя. Результаты мониторинга отрицательные.

– Ветеринарные специалисты отвечают и за сохранность и здоровье КРС в районе. Какие заболевания наиболее часто встречаются у коров?

– Большой экономический ущерб сельхозпредприятиям наносят гинекологические заболевания, поскольку увеличивается сервисный период. Самое распространённое – это эндометрит: например, в некоторых хозяйствах доля переболевших им животных составляет до 90%. Также часто встречаются болезни яичников, задержание последов. Руководителям и зооветспециалистам хозяйств мы рекомендуем провести анализ и определить причины воз-

никновения данных заболеваний, принять меры к их устранению.

– С 1 по 30 ноября 2018 года в Удмуртии проводился месячник по безопасности молока. Каковы его результаты на обслуживаемой вами территории?

– В рамках месячника были обследованы все молочно-товарные фермы района, их молочные блоки и доильные залы. Выяснилось, что не везде чётко соблюдаются ветеринарно-санитарные нормы и правила. По итогам месячника мы провели совещание с представителями хозяйств и постарались донести до них, что от состояния молочного блока и доильных установок зависит не только безопасность продукции, но и экономика производства в целом.

– В прошлом году вступила в силу электронная ветеринарная сертификация. Насколько успешно удалось наладить работу?

– Перед переходом на ЭВС мы провели серьёзную подготовительную работу: увеличили количество рабочих мест, оснащённых ноутбуками и компьютерами, обучали работе во ФГИС «Меркурий» предпринимателей и юридических лиц, проводили с ними индивидуальные консультации и беседы. К июлю 2018 года перешли на 100%-ное оформление ветеринарных сопроводительных документов в электронном виде. Сегодня оформление ВСД в электронном виде у нас осуществляют 19 сотрудников. За прошлый год ими выдано 198939 ЭВСД на подконтрольные грузы, что составило около 99,8% от общего количества (в 2016 году оформлено 50 тыс., в 2017-м – около 137 тыс. документов). ▲

Агрострахование: новое или хорошо забытое старое?

Пока многие критиковали механизм господдержки агрострахования, власти стояли в стороне и не спешили что-то менять. Но недавно «машина» сдвинулась с места – закон «О господдержке в сфере сельхозстрахования» был скорректирован. С 1 марта 2019 года документ заработал по-новому. Но насколько это изменит ситуацию?

На пороге «клинической смерти»

Пожалуй, лучшую оценку тому, какие результаты принесло несовершенство системы агрострахования, снизившее площадь застрахованных посевов до рекордного минимума, дал президент Национального союза агростраховщиков (НСА) **Корней Даткович Биждов**.

Он сравнил сложившуюся обстановку с «клинической смертью» сельхозстрахования. И столь же неопозитивно описал ситуацию с аграриями, вынужденными нести ущерб от природных ЧС, который можно было возложить на плечи страховщиков.

Эта сфера проседала давно, говорит эксперт. Но в особенности сложности стали ощутимы в 2017 году, когда начался переход к механизму «единой субсидии» при поддержке сельского хозяйства. В этом переход-



ном году страхованием было охвачено менее 2% посевных площадей. Число договоров с господдержкой, заключённых между страховщиками и аграриями, упало почти на 60% по сравнению с 2016-м. В качестве субсидий органы АПК перечислили

совсем небольшую сумму – она рухнула практически на 70% по отношению к тому же 2016 году.

Итак, агрострахование чуть не докатилось до летального исхода.

Те, благодаря кому оно ещё дышало, уже не говорили – кричали – о проблемах, укладывающихся в две фразы: «Слишком дорого» и «От страховщиков не добиться выплат».

Потребовалась, безусловно, «реанимация» сегмента. На это, собственно, и пошли законодатели.

Подсластили страховой продукт

Перезагрузка закона оказалась частичной, высказывает своё мнение управляющий партнёр юридической компании «Мазепин и

партнёры» **Евгений Владимирович Мазепин**.

Корректировки затронули вершину айсберга проблем. Но в целом новшества подсластили страховой продукт, сделали его привлекательнее для потребителя:

– Наверное, одно из самых важных изменений, внесённых в регламенты об агростраховании, состоит в следующем: исключён порог гибели урожая сельскохозяйственных культур. Если помните, ранее фиксировалась цифра в 20 и более процентов. Такой порог фактически делал невозможным получение страхового возмещения.

Аналогично этому законодатели отказались от цифровой конкретики в случае с садами. До этого аграрии получали компенсацию лишь в ситуации, когда жизнеспособность утрачивали многолетние насаждения на площади более 30% земельных участков. Теперь этот порог тоже исключён. Словом, даже если вы недополучите 10% зерна или маслосемян, будете считаться «пострадавшим».

Второй момент. Тоже важный, поскольку напрямую касается финансовой части. Предел



В 2017 году страхованием было охвачено менее 2% посевных площадей. Число договоров с господдержкой, заключённых между страховщиками и аграриями, упало почти на 60% по сравнению с 2016-м.

суммы страхования уменьшен до 70%. Раньше сумму страхования можно было уменьшить до 80% от потенциальной стоимости урожая. Такой подход в целом удешевляет страхование.

Повлияет на материальную составляющую и изменение, касающееся так называемой суммы невозмещения. По прежней редакции закона она не должна была превышать 30% от страховой суммы. Новый документ предлагает следующее: такая безусловная франшиза должна составлять не меньше 10% и не больше 50% страховой суммы в отношении каждой культуры или группы многолетних насаждений.

Самый главный вопрос

В Удмуртии, учитывая важность законодательных изменений, были проведены совещания, посвящённые вопросам страхования. Присутствующих представителей сельхозпредприятий в большей степени волновала главная проблема: поможет ли реформирование изменить ситуацию со страховыми выплатами, которые, по сути, до настоящего времени нужно было «выбивать» у страховщиков.

Глава Минсельхоза УР **Ольга Викторовна Абрамова** отметила: «Рынок страховых услуг сегодня для нас несколько непонятен, я бы даже сказала – невнятен. Проблемные моменты есть в части самого процесса страхования, условий, а главное – в отношении возможности получения страхового возмещения. Сейчас Министерство сельского хозяйства РФ делает многое для улучшения ситуации в сфере агрострахования».

Эксперты банковских структур и страховых компаний уверили руководителей и специалистов предприятий АПК: по замыслу законодательных новаторов, после вступления в силу нововведений будет проще «утрясать» разногласия, возникающие между аграрием и страховой компанией. Это возможно благодаря нескольким моментам, отметила эксперт «РСХБ-Страхование».

Серьёзное новшество – расширение перечня событий страхования. Он дополнен такими явлениями, как сильный ливень, сильный продолжительный дождь, раннее появление или установление снежного покрова, промерзание верхнего слоя почвы.

Дополнена и сфера страхования животных. В события страхования вошла следующая ситуация: на территории страхования возникает очаг заразной болезни, для его ликвидации по решению ветслужбы сельскохозяйственные животные уничтожаются.

В ходе одного мероприятия была приведена конкретная ситуация, когда страховая компания отказалась выплачивать возмещение. Фермер осуществил поставку на предприятие сельскохозяйственных животных, где в последующем был произведён их убой. После осуществления процесса руководство

Площади застрахованных посевов на 1 ноября 2018 года (тыс. га)



По данным Национального союза агростраховщиков

предприятия отрицательно оценило состояние туш, несмотря на то, что все необходимые документы находились в надлежащем состоянии. Фермер обратился за компенсацией к страховщику и получил отказ.

Представители страхового сообщества, присутствовавшие на совещании, следующим образом прокомментировали ситуацию. Для осуществления выплат должно быть соответствующее основание, закреплённое в договоре, наличие причинно-следственных связей. Сельхозпроизводитель должен изначально тщательно просчитать все риски и обязательно заложить их в договор страхования. В приведённом случае выплата не была произведена как раз по причине того, что в договорном документе не были учтены конкретные риски и животные не были от них застрахованы.

Благодаря новшествам, рассказали специалисты, кроме прочего, уточнён порядок экспертизы посевов. Такую оценку должен осуществлять независимый эксперт. Он может выезжать непосредственно на объекты и оценивать ситуацию на месте. А может и выносить решение на основании документов, если нет возможности сделать выводы в режиме онлайн. Какие документы можно предоставлять в этом случае? Например, материалы фото- и видеofиксации, авиационные снимки, космоснимки.

Также законодатель обязал органы исполнительной власти субъектов предусматривать в своих нормативно-правовых актах такие обязательные положения: срок обращения сельхозтоваропроизводителя за господдержкой в сфере агрострахования, перечень документов, необходимых для получения господдержки, срок принятия решения о предоставлении или об отказе в предоставлении помощи. Кроме того, срок пере-

числения бюджетных средств на возмещение затрат по страховой премии.

Представителей предприятий АПК в целом интересовал вопрос о том, как стать «держателем» господдержки при страховании сельхозрисков. Основные условия получения таковы: договор страхования должен быть заключён в отношении одной или нескольких сельхозкультур, посадок многолетних насаждений на всей площади земельных участков, где товаропроизводителем выращиваются данные сельхозкультуры, многолетние насаждения. Договор должен быть заключён не позднее 15 календарных дней после окончания сева или посадки сельхозкультуры, за исключением многолетних насаждений, многолетних трав посева прошлых лет. И обязательно – до момента прекращения вегетации многолетних насаждений.

Страховой договор заключается на сумму не менее 70% страховой стоимости объекта сельхозстрахования. Сельхозпроизводитель оплачивает не менее 50% начисленной по этому документу страховой премии.

Эксперты ещё раз подчеркнули, что предусматривается установление безусловной франшизы (часть суммы нанесённого ущерба, которая не подлежит возмещению, она устанавливается заранее, позволяет уменьшить стоимость полиса) в размере от 10 до 50% страховой суммы в отношении каждой сельскохозяйственной культуры, группы многолетних насаждений.

При выполнении этих условий и наличии выделенных субсидий государством осуществляется возмещение 50% от ставки субсидирования.

Открыт путь к «новому страхованию»? Поспору...

Представитель СРО «Национальная ассоциация корпоративных директоров» **Тимур Якупов** видит в новшествах позитив, но при этом отмечает, что многие проблемы остаются:



По замыслу законодательных новаторов, теперь будет проще «утрясать» разногласия, возникающие между страховщиком и аграрием.

— Если внимательно изучить изменения, то можно прийти к выводу, что климат вокруг агрострахования потеплел. Оно стало ближе к аграриям. Хорошо в законе написано про исключение порога гибели урожая и посадок, увеличение числа страховых случаев. Но проблема-то на самом деле не только в законодательстве. На мой взгляд, она намного глубже.

Идеи благие — заставить работать наших сельхозпроизводителей и отойти от привычной модели: ждать, что государство всё компенсирует, да и поддержать пострадавших от санкций. Что значит заставить? Это значит стимулировать всё делать лучше — рассчитывать свою бизнес-модель, учитывать риски, готовить бизнес-планы, искать инвесторов, повышать рентабельность бизнеса. Не случайно законом решено увеличить размер безусловной франшизы с 30 до 50%.

Можно говорить о том, что малорентабельно или вообще нерентабельно заниматься сельским хозяйством. Скажу, что это неправда! Да, это затратно как по финансам, так и по трудовым ресурсам, но при грамотном

подходе бизнес будет рентабельным. Вопрос в другом: какую рентабельность ты хочешь иметь, всё ли посчитал, учёл, насколько правильно?

Рассмотрим другую сторону принятия законопроекта. Было ли лобби со стороны страховщиков? Думаю, да — господдержка при условии страхования. От санкций кто-то прямо, кто-то опосредованно пострадал.

По моему опыту, платить страховщики особенно не любят. Страхование же подразумевает не только сбор страховой премии, главное — это выплата. Именно её рассчитывают получить страхователи.

Генеральный директор одного из сельхозпредприятий, где я работал председателем ревизионной комиссии, на мой вопрос о необходимости страхования рисков ответил: «Всё равно ничего не получишь! Уже страховался...» Подозреваю, что договор с юристом он не изучал, поверил в то, что говорили сотрудники страховых компаний, а они, что греха таить, рассказывают так, как надо именно им.

Ещё один пример из практики. Когда я работал на крупном предприятии руководителем юридической службы, был ответственным за проведение закупочных процедур по страхованию рисков. Страховые компании выстраивались в ряд, только бы заполучить контракт. Приносили свои предложения, говорили о преимуществах, рассказывали, что только у них — самые лучшие условия. По существу была низкая цена и четыре листа исключений по выплате страхового возмещения, у кого-то стоимость была выше и четыре исключения, по одному из которых ты никогда не получишь деньги. Мы же просили от страховщиков взять на себя ответственность, исключения — по ГК РФ, за это все мы готовы были достойно заплатить. Компании нашлись. Но в период действия договора каждый раз пытались ухитриться избежать выплаты.

Мнение президента Национального союза агростраховщиков Корнея Датковича Биждова о том, что теперь у нас впервые открыт путь к индивидуальным страховым решениям, считаю не совсем правильным. И раньше были андеррайтеры, которые рассчитывали все риски, исходя из показателей предприятия, и давали цену — каждому свою.

Понятно, что изменения в агростраховании, как и везде, нужны. Как будет работать система, покажет время. Но если продолжать всё делать, как и прежде, — не изучать документы, не рассчитывать цифры, не вникать в суть, — многое останется неизменным. ▲

Эффективность и качество, проверенные временем



ПРОБИОТИК «ЛАКТОБИФАДОЛ ФОРТЕ» ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ЖИВОТНЫХ И ПТИЦ

■ **Технология производства** обеспечивает высокую жизнеспособность бифидо- и лактобактерий, обладающих высокой антагонистической активностью к болезнетворной микрофлоре и способных к формированию биоплёнки на слизистой кишечника.

■ **Эффективность доказана** в отношении разных видов домашних животных и птицы, половозрастных и технологических групп, кроссов и пород, типичных для РФ, при интенсивном и традиционном производстве.

■ **Обеспечивает получение** стойкого эффекта при применении с комбикормом или водой, в том числе на фоне антибиотиков-кокцидиостатиков.

■ **Основные эффекты:** формирование кишечного нормобиоза с вытеснением условно-патогенной микрофлоры; улучшение пищеварения и конверсии корма; нормализация обмена веществ, поддержание продуктивного здоровья и воспроизводства;



иммуномодулирующая, антистрессовая, антитоксическая, гепатопротекторная активность; эффективность при желудочно-

кишечной и другой патологии; стимуляция роста и развития; реализация генетического потенциала продуктивности.

■ **Обеспечивает получение** экологически чистых продуктов, в том числе за счёт снижения использования антибиотиков и повышения эффективности вакцинаций. Снижает обсеменённость мезофильными аэробными и факультативно-анаэробными бактериями, число соматических клеток в молоке.

■ **Экономическая эффективность** обеспечивается увеличением продуктивности, сохранности, улучшением конверсии кормов и качества продукции. Способствует повышению рентабельности производства. ▲

461631 Оренбургская обл., г. Бугуруслан, Пилюгинское шоссе, д. 51.
www.bf-component.ru, mail@bf-component.ru. **Тел.: 8 (800) 700-35-66, (35352) 3-62-76.**
Официальный дистрибьютор ТМ Лактобифадол для мелких домашних животных — ООО «Ветнод» (г. Москва). **Тел.: +7 (901) 530-69-19, +7 (916) 633-81-06.**

Как «приручить» пшеницу

Яровая пшеница – культура непростая, прихотливая, не случайно многие хозяйства не рискуют её возделывать на своих полях. Хотя учёные утверждают: «приручить» яровую пшеницу можно. Более того, можно получать урожаи высокого качества с минимальными затратами средств и трудовых ресурсов. Здесь в помощь аграриям – стимулятор роста и гуминовое удобрение «Лигногумат».

«Лигногумат» – это высокоэффективный технологичный препарат, созданный путём ускоренной гумификации растительного сырья. Он является сильнейшим естественным стимулятором роста и антистрессантом. Состав содержит микроэлементы в органически связанной форме, которая отлично усваивается растениями. «Лигногумат» имеет высокую концентрацию биологически активных действующих веществ – до 900 г/кг.

Исследования, которые проводились в разных уголках России, доказали: данный препарат – это один из путей повышения продуктивности яровой мягкой

пшеницы. Так, в Мордовии на выщелоченных чернозёмах благодаря препарату урожайность яровой пшеницы увеличилась на 10%. В Республике Башкортостан (СПК «Дэмен» Татышлинского

района) в ходе опытов удалось добиться роста урожайности до 1,83 т/га, при этом использование только химических средств защи-

ты растений позволило получить урожай на уровне 1,62 т/га. В 2014–2016 годах опыты с использованием «Лигногумата» проводили в ООО «Луныга» Ардатовского района Мордовии.

способствовал увеличению густоты растений перед уборкой на 11,7–16,1%. Сохранность растений выросла на 4,9–7,7%. Перед уборкой отмечалось увеличение количества продуктивных стеблей на 11,6–16,3%. Также препарат положительно повлиял на число зёрен в колосе и на их массу. В результате опыта был сделан вывод, что в целях увеличения урожайности зерна мягкой пшеницы сорта «Тулайковская 10» целесообразно проводить обработку посевов «Лигногуматом» трёхкратно. ▲

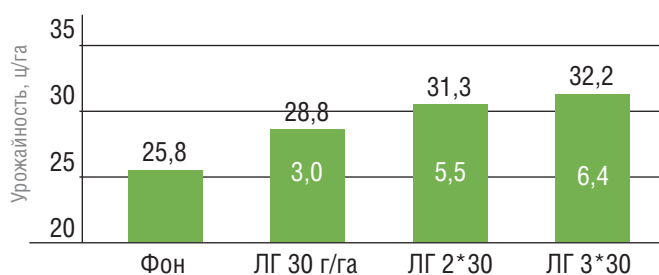
Гуминовое удобрение «Лигногумат» способствует повышению урожайности самых различных сельскохозяйственных культур.

района) в ходе опытов удалось добиться роста урожайности до 1,83 т/га, при этом использование только химических средств защи-

ты растений позволило получить урожай на уровне 1,62 т/га. В 2014–2016 годах опыты с использованием «Лигногумата» проводили в ООО «Луныга» Ардатовского района Мордовии.

способствовал увеличению густоты растений перед уборкой на 11,7–16,1%. Сохранность растений выросла на 4,9–7,7%. Перед уборкой отмечалось увеличение количества продуктивных стеблей на 11,6–16,3%. Также препарат положительно повлиял на число зёрен в колосе и на их массу. В результате опыта был сделан вывод, что в целях увеличения урожайности зерна мягкой пшеницы сорта «Тулайковская 10» целесообразно проводить обработку посевов «Лигногуматом» трёхкратно. ▲

Влияние «Лигногумата» на урожайность яровой пшеницы (ЗАО «Луныга», Республика Мордовия), 2014–16 гг. Сорт «Тулайковская 10»



г. Санкт-Петербург
+7 (812) 600-46-01
ksk@lignohumate.ru

КОМПАНИЯ
ООО «ЛИГНОГУМАТ»
ИЩЕТ ДИЛЕРА
В УДМУРТСКОЙ
РЕСПУБЛИКЕ

Накормим за границу



Предприятия АПК Удмуртии активно осваивают внешние рынки. Успешный опыт и полезные советы – в нашем обзоре.

По итогам 2017 года объём экспорта продукции АПК в Удмуртии составил 1,77 млн долларов.

По данным министра сельского хозяйства и продовольствия УР **Ольги Викторовны Абрамовой**, в 2018 году этот показатель достиг 2,4 млн, увеличившись на 27%. К 2024 году объёмы поставок за рубеж произведённой в регионе продукции планируется увеличить более чем в четыре раза – до 10 млн долларов.

По словам О. В. Абрамовой, только в 2019 году агропромышленный сектор региона готов увеличить объёмы экспорта до 4 млн долларов. При этом экспортный потенциал предприятий оценивается в 20 миллионов.

Как ранее замечал первый заместитель председателя прави-

тельства УР **Александр Александрович Свинин**, «наибольшая доля в росте экспорта отводится молочной продукции. Также мы ориентированы на экспорт льна, рапса и продукции пчеловодства».

Первый опыт

В марте при поддержке правительства Удмуртии был подписан международный контракт на поставку продукции «МИЛКОМ» в Китай. Согласно условиям документа, компания LiHua Economicand Co.Ltd.Suifenhe получает статус официального дистрибьютора предприятия на территории северных регионов Поднебесной.



Прогнозный объём поставок – 500 т молочной продукции и 40 т мороженого в месяц.

«Экспорт – ключевой элемент в развитии бизнеса. Рост внутри страны прогнозируем и ограничен. У Удмуртии цифры экспорта пока очень скромные: в 2017 году на 1,7 млн долларов. Только

этот контракт позволит намкратно увеличить объёмы поставок, – рассказал глава Удмуртии **Александр Владимирович Бречалов**. – Для нас это первый практический опыт, который мы формализуем, и через экспортный акселератор и акселератор «Я – фермер» будем помогать другим нашим сельхозпроизводителям выходить на внешние рынки. Каждая страна имеет свою специфику, правила вхождения, особенно когда речь идёт о пищевых продуктах».

Для выхода продукции на китайский рынок производственная площадка «Сарапул-молоко» прошла аудит Россельхознадзора на соответствие всем требованиям к производству и продаже продукции в КНР, была включена Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору в реестр десяти российских предприятий-экспортёров продукции в Китай.

«Мы подписали контракт на два года, но надеемся, что он станет долгосрочным, поскольку эти продукты востребованы на нашем рынке, – пояснил генеральный директор компании LiHua Economicand Co.Ltd.Suifenhe господин **Янь Дзян**. – В Китае уже продаются семечки и шоколад российского производства, которые пользуются хорошим спросом».

По словам управляющего акционера ООО «КОМОС ГРУПП» **Андрея Васильевича**

Шутова, это будут первые официальные отгрузки продукции из России в КНР в рамках протокола о взаимных поставках замороженного мяса птицы и молочной продукции, подписанного в конце 2018 года Россельхознадзором и Главным таможенным управлением КНР. «В дальнейшем на территории Поднебесной мы планируем выстроить работу с региональными дистрибьюторами в четырёх опорных точках, продавать в Китай ультрапастеризованное молоко, молочные коктейли и мороженое, – пояснил он. – Расширение ассортимента будет зависеть от спроса».



ЦИФРЫ

1,2 млрд долл. – объём экспорта продукции АПК в ПФО в 2018 году.

Рост на 2% к уровню 2017 года.

Основные направления – масложировая продукция, зерно, а также скот, птица, молоко.

География крупных поставок – Казахстан, Латвия, Китай, Иран и Турция.

Рынок совершенно не похож на российский: я бы сказал, другая планета».

Есть планы по продолжению сотрудничества Удмуртии и Китая. Так, в 2020 году Минсельхоз УР планирует начать переговоры с китайской стороной о возможности поставок мяса птицы.

Стратегия роста

Руководитель направления развития экспорта АО «Корпорация развития УР» **Валерия Михайловна Антоненко** обозначает несколько нюансов, которые стоит учитывать при экспорте продукции предприятий АПК: «Необходимо прохождение сертификации: в зависимости от вида товара могут требоваться фитосанитарные, ветеринарные и иные сертификаты, в том числе на упаковку. Кроме того, продукция АПК зачастую имеет не-большой срок хранения, поэтому необходимо тщательно планировать логистическую цепочку. Для экспорта нужно выбирать товары со сроком годности не менее одного года. При выборе рынка всегда следует ориентироваться на вкусовые предпочтения конкретной страны. Например, нет гарантии, что традиционные конфеты «Птичье молоко» или злаковые батончики будут пользоваться спросом в Китае, зато на этот рынок можно с успехом экспортировать куриные лапки и спортивное питание».

Производители Удмуртии могут получить господдержку для прохождения сертификации. Эта мера позволяет компенсировать до 90% расходов. Также из федерального бюджета можно получить компенсацию расходов на транспортировку продукции и льготные кредиты.

Самым перспективным рынком для поставок продукции АПК В. М. Антоненко считает Китай: «Жители Поднебесной высоко ценят российские продукты. Всё, что произведено и выращено в нашей стране, по умолчанию считается у них экологически чистым. Но выход на рынок Китая – это упорная и кропотливая работа. По большому счёту, экспортировать продукцию АПК можно в любую

страну, главное – выстроить правильную маркетинговую стратегию и адаптировать продукт к рынку. Например, соседняя Белоруссия экспортирует молочные продукты и в Китай, и в США, и в страны Персидского залива, и в Европу».

Эксперт отмечает успешный опыт производственной компании «Био Терра» (ТМ «Вегенсы») по выходу на рынок

Казахстана. Предприятие заключило эксклюзивный контракт с полным покрытием территории этой страны. Уже были отгружены три партии продукции стоимостью 4 млн руб.

каждая. В планах производителя – увеличить объёмы поставок до 40 млн руб. до конца 2019 года.

«Наша продукция к началу выхода на международный рынок уже имела сертификат соответствия Таможенного союза, – рассказывает руководитель компании «Био Терра» **Евгений Валерьевич Сококов**. – Однако мы не знали многих практических аспектов – как правильно оформлять разрешительные документы при планировании логистики, как происходят взаиморасчёты и начисление НДС при экспортных поставках».

На основе собственного опыта эксперт даёт рекомендации предприятиям пищевой промышленности. Во-первых, на продукцию нужно получить сертификаты международного стандарта «Био» и «Органик», чтобы подтвердить её экологическую безопасность и полезность. Во-вторых, понадобится консультация юриста, который поможет разобраться в тонкостях налогообложения. В-третьих, стоит воспользоваться услугами Центра поддержки экспорта УР, где бизнес может оперативно получить сопровождение и консультации.

«Сейчас мы оформляем сертификаты для выхода на рынок Европы, – говорит Е. В. Сококов. – Требования к документации больше, чем в Казахстане, но мы намерены их выполнить. Торгово-промышленные палаты Испании и Португалии в ближайшее время рассматривают возможности поставки нашей продукции».



НАУЧАТ ЭКСПОРТУ

В Удмуртии стартовал первый поток экспортного акселератора «Сделано в Удмуртии» для предприятий-производителей товаров повседневного спроса (FMCG). В его рамках обучение пройдут 12 компаний малого и среднего бизнеса. Программа включает три модуля: продукт на глобальном рынке, международные переговоры и продажи и экспортная сделка. Участники акселератора будут работать с 15 экспертами – узкими специалистами по внешнеэкономической деятельности. В финал первого потока выйдут три компании, которые получают «упаковку экспортного проекта», индивидуальный стенд на международной выставке и маркетинговое исследование своей компании.

Экспортные поставки из Удмуртии

- Льноволокно – в 2018 году впервые за рубеж вывезено более 120 тонн.
- Цветы в срезке – более 110 тыс. шт. роз и тюльпанов.
- Мёд – третий год индивидуальный предприниматель Каракулинского района продаёт партии по 200–600 кг в Швейцарию.
- Кругляк берёзы отправляется в Китай.
- Береста – небольшие партии вывозят в различные зарубежные страны, в том числе в Великобританию, Китай, Нидерланды, США. В марте 2019 года более 6 кг коры берёзы было экспортировано в Японию, 36,4 кг – в Бельгию, Германию, Италию, Корею.
- Семена гороха для проращивания. В 2018 году 45 кг отправлено в Армению и 342,5 кг – в Казахстан, в 2019 году во вторую страну уехала новая партия массой 25 кг.
- Семена клевера красного в объёме 22 т отправлены в Словению. Партия предназначена для технических целей.

Регионы

САРАТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

- 241 млн долл. – объём экспорта АПК в 2018 году.
- Основные направления – масложировая продукция, зерно и продукция мукомольно-крупяной промышленности, мясо и мясные продукты.

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

- 218 млн долл. – объём экспорта АПК в 2018 году.
- Основные направления – масложировая продукция, зерно.

НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ

- 192 млн долл. – объём экспорта АПК за 11 месяцев 2018 года.
- Основные направления – масложировая и кондитерская продукция, картофель, овощи, макаронные изделия, яйцопродукты и мясные полуфабрикаты.

ТАТАРСТАН

- 180 млн долл. – объём экспорта АПК в 2018 году.
- Основные направления – масложировая продукция, злаки и продукты переработки круп, молочная продукция, птица, яйца, соусы и пищевые добавки.
- География поставок – Казахстан, Германия, Китай, Украина, Беларусь.

БАШКИРИЯ

- 76,3 млн долл. – объём экспорта АПК в 2018 году.
- Основные направления – зерно (47,8% в общем товарном объёме), подсолнечное и рапсовое масло (23,9%), молочная продукция, яйца и мёд (11,8%), корма (жмых, шрот, а также готовые корма для животных – 7,3%), сахар (6,6%).
- География поставок – Латвия, Иран, Египет, Казахстан, Турция и Саудовская Аравия.

КИРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

- Около 13 млн долл. – объём экспорта АПК в 2018 году.
- Основные направления – зерно, масложировая продукция, животные, лекарственные растения и фураж, готовые продукты из зерна, злаков, муки, крахмала и молока. ▲

Оборудование в любую точку мира

Глазовское предприятие «Оскон» работает на рынке пищевого оборудования более 25 лет. Востребованность выпускаемой им продукции за эти годы не уменьшилась, а даже возросла, несмотря на большую конкуренцию. Ведь предприятие изначально было ориентировано не только на удмуртский рынок, но и Россию в целом. Более того, у него есть опыт поставки оборудования в Белоруссию, Армению, Латвию, Казахстан и даже далёкую Кубу.

Слоган предприятия «Доставим в любую точку мира» – это не просто красивые слова, а хорошая практика. Мы беседуем с заместителем управляющего ООО «Оскон» Надеждой Петровной Тютининой.

– Надежда Петровна, назовите несколько цифр, которые в полной мере могут характеризовать вашу компанию.

– Если примерно десять лет назад на предприятии работало около 240 человек, которые выпускали готовую продукцию на 100 млн рублей, то сейчас у нас трудится около 130 человек, при этом выход готовой продукции составляет 210 млн руб. (замечу, за эти годы удорожание изделий произошло всего на 10%).

Наша задача – и в дальнейшем повышать производительность, не увеличивая количество сотрудников. А это значит поэтапно, планомерно проводить модернизацию предприятия, предварительно оценив, на каких операциях можно увеличить производительность и улучшить качество выпускаемой продукции. Делается в этом направлении, в принципе, не так и мало. Только за последние годы мы приобрели

установку плазменной резки металла, поменяли листогибы, гильотины, радиально-сверлильное оборудование, модернизировали котельную, купили новые компрессоры итальянского производства.

У нас нет необходимости ставить автоматические линии производства, так как не выпускаем серийную продукцию и

– Вашему предприятию 27 лет. Насколько существенно поменялся за эти годы ассортимент выпускаемых изделий?

– Базовый ассортимент продукции остался прежним, хотя раз в два года происходит обновление ассортимента на изделия, более востребованные на рынке. На данный момент большим спросом пользуется

Молочная, масложировая, кондитерская, пивобезалкогольная, ликёроводочная – вот неполный перечень отраслей, где успешно используется оборудование, созданное компанией «Оскон».

всегда подстраиваемся под заказчика, предлагая ему единичные и мелкосерийные виды изделий. Поэтому наша модернизация заключается в замене старого оборудования на более новое. Всегда стараемся придерживаться плановой экономики, у нас на предприятии есть план развития на три года.

сыродельное оборудование. И это не случайно: наши работники стараются с целью импортозамещения увеличить выпуск сыров.

Если раньше наш рынок был ориентирован на твёрдые, полутвёрдые, плавленые сыры, то сейчас акцент делается на производство таких сыров, как



Надежда Петровна ТЮТИНА,
заместитель управляющего
ООО «Оскон»

моцарелла, пармезан, сыры с плесенью, мягкие, творожные.

– Некоторые сыровары утверждают, что производство сыра начинается с обычной кастрюли. Что ещё необходимо для его изготовления?

– Одной кастрюлей не обойтись. Нужны аппараты формовочные, сывороотделители, оборудование для варки сырного зерна. У нас в этом направлении представлена широкая линейка продукции, начиная с оборудования для изготовления от 10 кг сыра в сутки до 1 тонны и более по желанию заказчика. Есть установки как передвижные, так и стационарные, прессы, сывороотделители одно-, двухбарабанные в зависимости от производительности.

– А есть такие виды продукции, которые вам пришлось снять с производства из-за отсутствия спроса?

– Рынок выпускаемой нами продукции – это вечная классика, поэтому изменения происходят только за счёт качества и автоматизации технологических процессов, электроники, качества приводов и арматуры. Например, в том же молоковозе ничего и менять не надо, при этом срок его эксплуата-





Конструкторско-технологический отдел



Проектный отдел

ции составляет около 20 лет. Как и раньше, сейчас востребованы автоматизированные и полуавтоматизированные линии для сыра, творога, аэрированных десертов, сметанных, творожных продуктов.

Единственное, если раньше мы выпускали продукцию в основном для маленьких предприятий небольшими объёмами, то сейчас выполняем заказы и для крупных заказчиков с объёмом

лагаем товар по доступной цене, стараемся выполнить заказ быстро и качественно. Немаловажно также и то, что на нашем предприятии работает конструкторский отдел, который разрабатывает изделия для любого заказчика, исходя из его производственных площадей, существующего оборудования.

– У вашего конструкторского бюро есть какие-то собственные наработки, ноу-хау?

этом делает перерасчёт расхода металла, других материалов. Если заказчик говорит, что ему нужна усиленная мешалка, производим расчёты и изготавливаем то, что необходимо. Недавно, например, был запрос на изготовление ёмкости для варки капусты. Иногда просят ёмкость для теста. Это бывают единичные заказы, но, тем не менее, мы всё равно за них берёмся, тем самым нарабатыва-

мысленности (например, ванны плавления жиросодержащих продуктов). Для пивобезалкогольных предприятий поставляем танки для брожения, хранения и перевозки пива.

– Каков на сегодняшний день ассортимент изделий?

– Ассортимент изделий, выпускаемых предприятием, порядка 500. При этом на склад мы не работаем!

ООО «Оскон» постоянно стремится расширить географию поставок и поэтому является постоянным участником региональных и международных выставок, таких как «Молочная и мясная индустрия», «Агропродмаш», «Золотая осень». В марте предприятие представляло свою продукцию на «АгроКомплексе» в Уфе.



переработки до 300 т молока в сутки.

– Ваше главное преимущество в том, что вы – не дилеры, а производители продукции.

– Да, это очень важно для клиентов. Мы всегда придерживаемся в своей работе трёх критериев – цена, сроки, качество. То есть пред-

– Мы не занимаемся патентной деятельностью. У нас понятие «интеллектуальная собственность» отсутствует. Патент – это сама по себе идея, попробуй потом докажи, что она полностью твоя. Наш конструкторский отдел может подогнать линейку оборудования под определённые габариты, при

ем полезный опыт и расширяем ассортимент. Если раньше мы производили изделия в основном для переработки молока, то сейчас выпускаем оборудование и для масложировой продукции, в том числе для майонезов, растительных жиров, подсолнечного масла, для кондитерской про-

– Насколько сильна конкуренция в вашей сфере?

– Конкуренция существует, но мы стараемся развиваться равномерно, не обращая внимания на окружающих. Перебивая цены у конкурентов, можно опуститься до такого качества, что продукция перестанет быть востребованной.

Считаем своим большим преимуществом и то, что гарантия на нашу работу составляет 12 месяцев, а рассрочкой платежа на год мы также гарантируем качество выпускаемой нами продукции. ▲



ОСКОН®

Телефоны: 8 (34141) 3-73-70,
3-83-93. Тел./факс 3-73-22
E-mail: oskon@oskon.net,
glazov@oskon.net
Сайт: www.oskon.net



Производство рапса в Удмуртии набирает обороты

12 марта компания «Август» вместе со своим дилером ООО «Компак» провели на базе ООО «ОК Берёзка» семинар на тему «Технология возделывания и система защиты ярового рапса на территории УР». Наш корреспондент взял интервью у организаторов и участников семинара.

Первый вопрос, конечно же, главе представительства АО Фирма «Август» в г. Ижевске

К. А. Холодкову:

- Константин

Анатольевич, сейчас наблюдается рапсовый «бум» в Удмуртии.

Планируя данное мероприятие, вы не опасались, что люди к вам не придут, ведь в этом году это не первый семинар по рапсу?

– Дело в том, что «Август», не побоюсь это заявить, стоял у истоков возрождения рапса на полях Удмуртии. Ещё в 2010 году в беседе со своим коллегой – главой представительства в Екатеринбурге **А. Л. Ершовым** – я узнал об опыте выращивания и переработки рапса в СПК «Килачевское» Свердловской области. С тех пор, загоревшись этой идеей, я начал предлагать нашим хозяйствам воплотить данную технологию в условиях Удмуртии.

В 2013 году АО «Путь Ильича» Завьяловского района посеяло первое поле рапса на семена (стандартно до этого рапс выра-

щивали на зелёный корм). В тот же год на этом поле были заложены опыты по защите рапса. С той поры мы постоянно ведём эту культуру, знаем о всех проблемах, сложностях

при её возделывании.

Учитывая бесценный опыт успешного возделывания рапса, который есть у фирмы «Август» в разных регионах, делая им, мы получаем благодарный отклик от сельхозпроизводителей.

Я понимал, что участие в семинаре основного спикера – главы представительства «Августа» в Калининграде **Сергея Алексеевича Кутакова** – будет очень полезным для тех, кому тема выращивания рапса действительно интересна. Ведь рапс – одна из основных культур в Калининградской области. И число собравшихся на мероприятии – 80 человек – это подтверждает.

Грани одной культуры

Пока специалисты и руководители хозяйств рассаживались в зале, мы задали несколько вопросов спикеру.

- Сергей Алексеевич, выращивание рапса – сложный процесс, от чего зависит успех?

– Эта тема очень многогранна. Нет готового рецепта, который поможет получить 100%-ный результат. Дело в том, что выращивание рапса на семена – это комплекс мероприятий, начиная с подготовки поля и заканчивая тем, какой сорт выбрали, гибрид, свои семена или приобретённые, инкрустированные или обработанные. Ведь рапс – очень щепетильная культура, которая требует очень большого к себе внимания, но и даёт хорошую отдачу.

- На какой рапс делаете ставку – на яровой или озимый?

– Конечно же, на озимый. Яровой мы выращиваем только в том случае, если погиб озимый или не смогли его посеять из-за погодных условий. Яровой является страховой культурой, так как затраты на его выращивание сопоставимы или чуть-чуть меньше, чем на озимом, а урожайность ярового рапса в два раза меньше – отсюда и экономика.



- Какой урожай получают калининградцы?

– В среднем мы собираем озимого рапса 3,5–4 т/га, а для того чтобы получить 2,5 т/га

ярового рапса, нужно

очень хорошо потрудиться.

При этом уровень затрат очень сопоставимый.

- Есть мнение, что рапс – высокотехнологичная культура и порой не оправдывает надежды, не окупает расходов...

– При выращивании любой культуры можно получить 4 ц/га и иметь доход, а можно – 50 ц/га, и при этом понести убытки. Всё зависит от того, как мы за ней ухаживаем, как распределяем затраты, потому что есть разные понятия: сколько потрачено и что вложено в себестоимость, как быстро решили окупить амортизацию. Это всё условные понятия, нужно смотреть только на прямые затраты и доходность.

- В наших условиях всходы озимого рапса зачастую вымерзают. Как решают в Калининградской области эту проблему, если сталкиваются с ней?

– Тут много причин. Во-первых, это связано с технологией, во-вторых, существуют климатические условия. Дыню нельзя вырастить на Северном полюсе. В этом вопросе ваша селекционная станция должна давать ответы, то есть опробовать разные сорта. Может быть, вам необязательно подойдёт европейская селекция – она более слабая в отношении заморозков. В этом отношении белорусская селекция показывает лучшие результаты, но она не столь успешна по урожайности.

На своём опыте мы убедились, что лучше покупать гибриды. Хотя они дороже, но с лихвой окупаются урожаем. Продавцов и производителей семян много – есть специализированные селекционные комплексы, мировые мультинациональные, отечественные... Нужно подбирать их опытным путём. Для нас наиболее оптимальной является европейская селекция. На уровне региона должна быть семенная станция (ещё раз повторюсь), которая испытывает и районировывает сорта и гибриды. Во-вторых, каждый агроном – творческий работник, пока он сам не проверит, никому не поверит – это крестьянская натура. Поэтому агрономы сами экспериментируют и находят для себя лучшее решение. Всем нам важен результат: получить урожай и доход.

В формате живого общения

После семинара своим мнением о нём поделились ведущие специалисты ряда хозяйств.



Пётр Евгеньевич ШИРОБОВ,

АО «Путь Ильича»
Завьяловского района:

– Озимый рапс «перекочевал» к нам из южных регионов, и мы

«приручаем» его к нашим условиям. Конечно, в этом вопросе большим подспорьем становятся практические семинары. Можно долго и упорно идти своей дорогой, набивая шишки, но представители «Августа» делятся с нами наработками, помогая избежать тех ошибок, на которых они сами учились, грамотно подбирают оптимальные решения в защите и питании растений. И, несмотря на то, что рапс считается культурой не нашей климатической зоны, мы уже получаем достойные урожаи. Сеем в конце июля, чтобы растения набрали рост и здоровыми ушли в зиму. Для этого в сентябре обрабатываем их Колосалем. Озимый рапс выгоднее возделывать, нежели яровой, поскольку вегетационный период у него длиннее, вредителей меньше, ведь основные затраты уходят на защиту растений. Пробовали СЗР разных компаний, но остановились на «августовских» препаратах – они более эффективны и менее затратны.



Олег Александрович ШИРОБОВ,

ГУП УР «Пихтовка»
Воткинского района:

– Семинары, организуемые компанией «Август», очень полезны. В очередной раз эксперт наглядно представил все технологические моменты, начиная от подготовки семян, почвы до уборки и сохранения урожая. Для нас рапс пока не основная культура, многому мы пока учимся. Понятно, что регионы отличаются природно-климатическими условиями, но у культуры одни и те же болезни и вредители, поэтому мы с большим желанием посещаем подобные семинары, на которых изучаем отработанные технологии. Хочется выразить большую благодарность «Августу» за прак-



Обсуждение насущных вопросов в кулуарах

тические семинары с привлечением компетентных специалистов, которые проходят в формате живого общения и совместного обсуждения волнующих вопросов.



Андрей Валерьевич РОДИОНОВ,

СПК «Колос»
Вавожского района:

– Калининградская область является лидером по возделыванию рапса, поэтому хотелось узнать, какие технологии приносят большую отдачу. Экспертом было сказано, что, хотите или нет, всё равно перейдёте на покупные семена – в принципе, к этому мы и движемся. Несколько лет выращиваем рапс, всё делаем по технологии, а вот потолок урожайности в 20 ц/га преодолеть пока не получается. Поэтому в этом году на пробу купили гибриды ярового рапса разных производителей, которые посеяли на 1/3 площади (320 га). Сергей Алексеевич рассказал, что в Калининграде выращива-

ют только гибриды. Если будет существенная разница в урожайности, то, думаю, уйдём от сортов и перейдём на гибриды. Высеять их будем с нормой 3 кг/га, как это советует эксперт. В принципе, мы получаем урожай, соответствующий уровню питания. В сравнении с Калининградской областью, мы вносим удобрений в 2–2,5 раза меньше, поэтому я считаю, это один из резервов увеличения урожайности. В частности, на гибридных посевах планируем сделать ещё одну азотную подкормку. Посоветовавшись с Сергеем Алексеевичем, решили, что лучше всего провести её после гербицидной обработки. Что касается болезней растений, то, действительно, чем дальше, тем их будет больше. К примеру, в прошлом году у нас впервые на рапсе проявился альтернариоз. Эксперт рассказал и о других заболеваниях, а также о вредителях и способах защиты. Подобные семинары очень важны для нас, потому что сельское хозяйство – та отрасль, в которой постоянно надо учиться. Каждый год что-то меняется – препараты, технологии, появляются новые вредители, болезни. А лучшие практики, которые делятся с нами своими знаниями, помогают отвечать новым вызовам и совершенствовать производство. ▲



«НаноКремний»: революция в мире удобрений

Селяне находятся в постоянном поиске технологий для увеличения урожайности, повышения рентабельности производства продукции. Эти вопросы, безусловно, непростые. Однако, как показывает практический опыт, решение им найти можно. И имя ему – «НаноКремний».

Родина лучшего

Россия с её светлыми головами, лучшими умами, с постоянным стремлением к результатам является родиной многих передовых решений в мире. Поэтому совсем неудивительно, что именно нашими учёными было разработано удобрение принципиально нового типа, получившее название «НаноКремний».

В течение пяти лет удобрение прошло многочисленные лабораторные и полевые испытания, было внесено Министерством сельского хозяйства РФ в список минеральных удобрений, разрешённых к применению на территории России. И сегодня эта инновационная продукция активно завоёвывает рынки, а вместе с ними – и внимание сельскохозяйственного сообщества, причём не только в России, но и по всему миру. Практика многих стран показывает значительную эффектив-



ность кремниевых удобрений и рост их потребления на 20–30% ежегодно!

Применяй передовое!

«НаноКремний» не зря называют настоящей революцией в мире удобрений. Благодаря огромному потенциалу он позволяет эффективно решать обширный

круг задач в растениеводстве – от снижения себестоимости сельскохозяйственной продукции до повышения урожайности, качества и класса продукции и т. д. – всё то, что сегодня очень актуально производителям! Именно «НаноКремний» улучшает усвоение растениями азота, фосфора, калия и других

элементов. Препарат отлично работает на конкурентоспособность производимой продукции, продлевая сроки её хранения и улучшая её внешний вид, вкусовые качества. Он незаменим при обработке посадочного материала, так как способствует развитию и укреплению корневой системы, повышает всхожесть и энергию прорастания семян, увеличивает их морозостойкость. «НаноКремний» можно одновременно вносить вместе с другими водорастворимыми удобрениями и агрохимией, что избавляет потребителя от дополнительных финансовых и временных затрат при его применении. И так, «НаноКремний» – это единственное в мире удобрение, содержащее элементарный кремний без каких-либо химических соединений в биологически активной форме: его можно успешно использовать в производстве экологически чистой продукции.

Ценный опыт

Эффективность «НаноКремния» изучалась в различных регионах Российской Федерации и на различных сельскохозяйственных культурах. Американский исследователь **Райф Айлер** не зря акцентировал внимание на схожести кремния и воды. По его словам, насколько вода является уникальной жидкостью, настолько и аморфный кремнезём уникален как твёрдое вещество. Кремний выполняет удивительно большое количество функций в жизни растений и особенно важен в стрессовых условиях. Поэтому на всех площадках, где использовалось удобрение «НаноКремний», были получены положительные результаты. И особенно важно, что самые лучшие показатели по его применению достигнуты в районах с экстремальными погодными условиями, а также на территориях, где сельское хозяйство подвержено сезонным критическим аномалиям.

Озимая пшеница

Влияние препарата на озимую пшеницу исследовалось в КНИИСХ им. Лукьяненко Краснодарского края.

Используя «НаноКремний» на своих полях, сотрудники института достоверно зафиксировали, прежде всего, улучшение кустистости и утолщение стенок стебля, что обеспечивает стойкость растений от полегания. Прибавка к урожайности здесь за счёт применения препарата только при предпосевной обработке семян составила 5,2 ц/га. А его дополнительное внесение по всходам и флаговому листу увеличило этот результат до 6,8 ц/га. Экономический эффект от применения препарата «НаноКремний» превышает 5500 руб./га.

Яровая пшеница Пенза

Опыты проведены Пензенской государственной сельскохозяйственной академией в 2016 году.

Сначала «НаноКремний» использовали при предпосевной обработке семян. Благодаря данному

Урожайность озимой пшеницы сорта Сила в зависимости от применения препарата «НаноКремний», 2017 г.

Вариант	Урожайность, ц/га	«+»/«-» к контролю	Клейковина		Класс зерна
			%	ИДК	
Контроль	59,6	-	22,7	54	4
Обработка семян, 75 г/га	62,0	+2,4	23,2	50	3
Обработка семян + кущение 50 г/га	62,4	+2,8	26,1	54	2
Обработка семян + кущение + флаговый лист 50 г/га	66,1	+6,5	26,3	58	2
Обработка семян + кущение + флаговый лист + молочная спелость 50 г/га	67,2	+7,6	26,1	49	2

Влияние препарата «НаноКремний» на урожайность яровой мягкой пшеницы сорта Архат

Вариант	Урожайность зерна, т/га	«+»/«-» к контролю	
		т/га	%
Контроль (без «НаноКремния»)	4,04	-	-
Обработка семян	5,31	1,27	31,4
Опрыскивание растений	4,49	0,45	11,1
Семена +опрыскивание	5,44	1,40	34,6

Показатели продуктивности растений озимой пшеницы, сорт Алтайская 530, 2017 г.

Вариант	Кол-во р-ний на 0,25 м ²	Высота растения, см	Колос		Кустистость		Масса зёрен с 0,25 м ² , г	Урожай, ц/га
			Длина	Кол-во зёрен в колосе	Общая	Продукт.		
Контроль	99,8	75,5	4,9	16,4	1,03	1,03	39,9	15,95
«НаноКремний»	102,9	79,0	5,3	16,9	1,07	1,07	48,4	19,35

препарату линейный рост растений был увеличен на 7,1–14,9 см, или на 8,1–17,1%, длина колоса – на 2,5–3,4 см. Наиболее озернённые колосья сформировались при обработке семян и комплексном применении препарата, количество зёрен увеличилось на 27,5–30,2% по сравнению с контрольной группой, которая не обрабатывалась данным удобрением. В итоге препарат продемонстрировал высокую эффективность при обработке семян и вегетирующих растений, оказал положительное влияние на их рост, развитие и продуктивность. Экономический эффект от применения препарата «НаноКремний» превысил 10500 руб./га.

Алтайский край

Опыт по изучению влияния препарата «НаноКремний» на рост и развитие яровой пшеницы сорта Алтайская 530 проводил-

ся в Алтайском государственном аграрном университете в 2017 году.

Одну половину поля засеивали семенами, обработанными «НаноКремнием» в количестве 300 г/т, а затем проводили одну обработку по вегетации (70 г/га). Растения на второй половине участка не подвергались обработке. В итоге наиболь-

шая урожайность на участке с использованием кремниевого удобрения составила 34,6 ц/га, что на 9,2 ц/га выше, чем в контрольной группе. Содержание сырой клейковины у растений составило 28,4%, что на 1,1% выше контрольных значений. Экономический эффект от применения препарата «НаноКремний» превысил 6500 руб./га.

Общий вид посева яровой пшеницы сорта Архат в фазу кущения



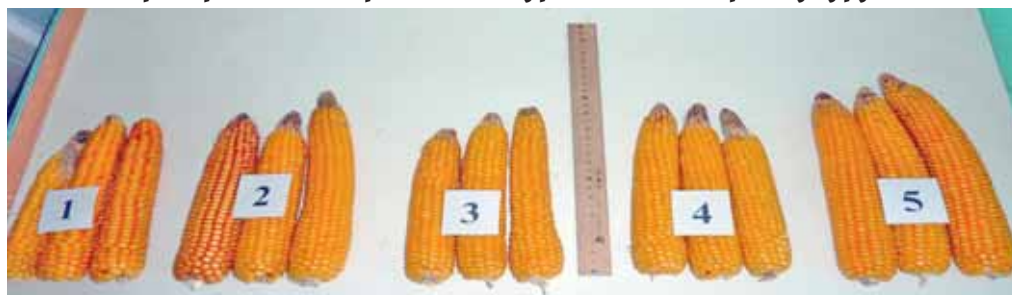
1 – обработка семян препаратом «НаноКремний»
2 – без обработки семян

Практика многих стран показывает значительную эффективность кремниевых удобрений и рост их потребления на 20–30% ежегодно!

Влияние препарата «НаноКремний» на урожайность зерна кукурузы гибрида Росс 199 МВ

Вариант	Початок				Урожайность зерна, т/га
	длина, см	количество рядов зёрен, шт.	количество зёрен, шт.	масса зерна, г	
Контроль (без «НаноКремния»)	16,2	11,5	316	55,6	4,17
Обработка семян	17,7	13,3	437	73,15	5,65
Опрыскивание растений в фазе 5 листьев	18,3	13,2	407	62,75	4,86
Опрыскивание растений в фазе 7-8 листьев	17,5	12,0	390	60,14	–
Опрыскивание растений в фазе 5 листьев + 7–8 листьев	21,3	13,7	465	81,16	6,32

Влияние препарата «НаноКремний» на урожайность зерна кукурузы



1 – контроль (без «НаноКремния»); 2 – обработка семян; 3 – опрыскивание растений в фазу 5 листьев; 4 – опрыскивание растений в фазу 7–8 листьев; 5 – опрыскивание растений в фазы 5 листьев + 7–8 листьев.

Влияние «НаноКремния» на урожайность картофеля

Варианты	Масса товарного клубня, г	Продуктивность с 1 куста, кг	Урожайность, т/га
1 Контроль (вода)	92,9	1,08	37,2
2 «Мивал-Агро»	102,3	1,14	39,9
3 «НаноКремний»	109,2	1,19	42,3
4 «НаноКремний+Бор»	112,9	1,22	43,6
НСР 05	3,5	0,09	2,6

Кукуруза

Как влияет «НаноКремний» на экологическое состояние, продуктивность и качество зерна кукурузы, исследовали на примере КНИИСХ им. Лукьяненко Краснодарского края. Использование препарата для обработки семян нормой 100 г/га позволило получить 6,6 ц/га прибавки по отношению к контрольной группе растений. Экономический эффект от применения препа-

рата в данном случае превысил 6300 руб./га.

А в Пензенской ГСХА, где также в 2016 году анализировали влияние «НаноКремния» на урожайность раннеспелого гибрида кукурузы Росс 199 МВ, экономическая эффективность использования препарата достигла 10500 руб./га. По полученным результатам, при некорневой обработке семян в фазе пяти и семи-восьми листьев кукурузы

урожайность зелёной массы составила 47,2–49,9 т/га, что на 15,8–22,5% превышает контрольные показатели. Обработка семян и двукратное опрыскивание посевов позволило получить дополнительно 13,0–13,5 т/га фитомассы, что превышает контрольный вариант на 31,6–33,1%. Одна только обработка семян препаратом «НаноКремний» обеспечила прибавку зерна на 1,48 т/га, или 35,5% в сравнении с группой контроля. Максимальная урожайность в 6,32 т/га была получена при двойной обработке посевов в фазе пяти и семи-восьми листьев кукурузы, что на 2,15 т/га или более 50% превышает контрольный уровень.

Картофель

В Удмуртии картофель выращивают и промышленным способом, и на личных участках. Естественно, что его производители всегда находятся в зоне

риска – сюрпризы матушки-природы непредсказуемы.

Как помогает «НаноКремний» при выращивании картофеля, выясняли специалисты Орловского государственного аграрного университета в 2017 году. Применение «НаноКремния» при предпосевной обработке обеспечивает развитие мощной корневой системы, и, как следствие, происходит, прежде всего, увеличение количества продуктивных клубней, что является одним из важнейших факторов повышения урожайности. «НаноКремний» помогает растению бороться с патогенной микрофлорой путём усиления собственного иммунитета, он предотвращает проникновение в растения фитопатогена, подавляет его развитие длительное время, формируя устойчивость к фитофторозу. Прибавка урожайности составила 6,4 т с одного гектара. Экономический эффект в опыте орловских специалистов превышает 30 000 руб./га.

«НаноКремний» – для вашего производства!

В России единственным производителем удобрения на основе биологически активного кремния под торговой маркой «Удобрение минеральное с микроэлементами НаноКремний» является ООО «НаноКремний». Производитель предоставляет нашему сельскому хозяйству действенный ресурс для эффективного развития. Стоит обратить внимание, что технология возделывания картофеля, зерновых и овощных культур с применением удобрения минерального «НаноКремний» получила заслуженную оценку Российской агропромышленной выставки «Золотая осень» в 2018 году. Орловский государственный аграрный университет им. Н. В. Парахина награждён серебряной медалью за применение этой технологии. ▲



Адрес:
www.nano-si.ru
8-985-364-3787
8-929-629-1200

Экономический эффект от применения «НаноКремния» на конкретных примерах в разных хозяйствах

Озимая пшеница.....5,5–11,5 тыс. руб./га
Яровая пшеница6,5–10,5 тыс. руб./га
Кукуруза 6,3–10,5 тыс. руб./га
Картофель30 тыс. руб./га

Major^{e»}

ДОВЕРЯЙТЕ СВОИ ГРУЗЫ СИЛЬНОЙ КОМПАНИИ

★ **Экспресс-почта**
(доставка документов по всей РФ
и за рубеж от 250-рублей)

★ **Доставка крупных грузов**
(грузоперевозки от 1 до 20 тонн
по РФ, СНГ):
сельхозпродукция
сельхозтехника
стройматериалы
спецтехника

★ **Кратчайшие сроки доставки**
Высокий уровень услуг
Бонусная система

ВЫГОДНОЕ **СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ**

При внесении
предоплаты вы
получаете скидку
от 3 до 25% на
экспресс-доставку!

ул. Красногеройская, 70

+7 (3412) 930-372

sales@ijk18.ru

www.major18.ru



uds^{***}

1. Установите приложение UDS Game на телефон;
2. Подключитесь к Major Express Ижевск с помощью куар-кода слева или по коду dhwh3024;
3. Получайте кэш-бэк и оплачивайте до 100% стоимости услуг.



Реклама. * Мэйджор Экспресс. ** Сроки акции с 18.03.19г. по 30.04.19г. Акция действует при внесении предоплаты за услуги экспресс-доставки. Скидка варьируется в зависимости от суммы предоплаты. Подробности по тел. +7 (3412) 930-372.

*** UDS Game - международная дисконтная система.



Благополучие коровы

В начале марта на базе СПК «Колос» Вавожского района в очередной раз прошёл семинар с участием Института молока «Бочаров и партнёры». Обучение было посвящено теме кормления животных.

Эксперт по составлению рационов Института молока «Бочаров и партнёры» **Владимир Петрович Слушков** в своём докладе рассказал о путях снижения выбраковки коров, о влиянии микроэлементов на воспроизводство и здоровье, технологиях кормления, а также остановился на факторах, влияющих на молочную продуктивность.



в Израиле – 56% – это самый высокий показатель в мире. В результате за 20 лет развития молочного животноводства достигли продуктивности 13 тыс. кг в год (на фуражную корову – 11–12 тыс. кг). Из-за заболеваний конечностей в США за 10 лет выбраковка увеличилась с 15 до 20% коров, меньше всего отмечается в Израиле – 4%.

Пути снижения выбраковки

По воспроизводству стада оценивается экономика на ферме. Поэтому многие на современных комплексах считают день лактации. Если дней лактации меньше 160, то на производстве дела идут очень хорошо, если больше 220 дней – это банкрот. Корова даёт молоко после отёла, поэтому мы рассматриваем эффективность использования кормов по дням лактации. В целом с 1 кг сухого вещества можно получить 1,5–1,6 л молока у первотёлки и до 1,8 л у взрослых животных (по данным РНСИ). Самая высокая окупаемость производства достигается при лактации меньше 90 дней, поэтому наша цель состоит как раз в том, чтобы снизить средний день лактации. Чем меньше дней лактации, тем больше будет молока и тем выше

окупаемость. Как влияет день лактации на удой? После 150 дней лактации каждый день снижает молочную продуктивность до 70 мл/день. Если на 150 день лактации при одном рационе корова даёт 37 л молока в сутки, то на таком же рационе на 230 день лактации будет всего 31,4 л. Зачастую, когда приезжаешь в хозяйство разбираться в проблемах, спрашивают: почему при тех же условиях содержания и рационе надой упали на 2–3 литра? Вы посчитайте день лактации: лактации на 10 дней больше – это и есть «потерянные» 700 г молока, 20 дней лактации – 1,5 л соответственно.

Факторы, влияющие на воспроизводство

Главные факторы, влияющие на воспроизводительную функцию, – это кормление (55%), менеджмент (30%) и здоровье (15%).

В свою очередь количество энергии в корме является важным показателем его ценности. В структуре рациона она занимает 40%, витаминно-минеральное питание – 37%. Поэтому если страдает воспроизводство, обратите внимание на содержание энергии в кормах и витаминералы. Именно их нехватка становится главной причиной проблем.

Как узнать, достаточно ли энергии в кормах? Если корова теряет больше 0,5 балла упитан-

ности за первые два месяца после отёла, значит, уже есть проблемы с воспроизводством. При больших потерях (свыше 1 балла) о воспроизводстве не может быть и речи.

Эффективность осеменения меньше 30% говорит о том, что на ферме всё пущено на самотёк. Как правило, там коровы не получают энергетического питания. Посмотрите на эффективность осеменения: если упитанность составляет 0,5 балла, оплодотворяемость от первого осеменения будет на уровне 65%, при потере в упитанности от 0,5 до 1 балла – 53%, если больше 1 балла – всего 17%.

Влияние жира на воспроизводство

Скармливание жира обычно улучшает показатели независимо от улучшаемого энергетического статуса. Повышает концентрацию прогестерона и главным образом влияет на размер доминантного фолликула. Если при одинаковой энергии использовать транзитные жиры, то воспроизводство улучшается в разы, если добавить в сбалансированный рацион дополнительно, то вдобавок ещё и увеличивается молочная продуктивность. Опыт воронежских хозяйств показывает, что включение 400 г жира в рацион повысило эффективность осеменения на 10% и +1 л молока в сутки.

Причины выбраковки

Основой молочного производства является продуктивное здоровье стада. Продуктивное долголетие коров начинается с первых дней телёнка и зависит от многих факторов. Так, сегодня основными причинами выбытия коров из стада являются: воспроизводство, заболевания вымени, хромота и др.

Десять лет назад в США по нарушениям воспроизводительной функции выбраковывали почти 27% коров, сегодня эта цифра составляет всего 15%. По заболеваниям вымени, в частности маститу, в Израиле выбывает 13% животных, в США – всего 10% (10 лет назад было 26%), это говорит о том, что наука и производство не стоят на месте.

По продуктивности больше всего коров выбраковывают

Минеральное питание

Остановимся на источнике микроэлементов: витамине Е и селене.

Селен – это основной элемент, который снижает развитие кист, витамин Е усиливает его действие и обладает оксидативной активностью. В ходе опыта исследовалось влияние витамина Е на послеродовые осложнения и продолжительность жизни. Для этого первая группа получала 100 мг витамина Е на голову, вторая группа – 1000 мг (1 и 2 сухостой) и третья – 1 сухостой – 1000 мг и 2 сухостой – 4000 мг. Содержание витамина Е исследовалось в сыворотке крови. В результате в той группе, где коровы получали всего 100 мг весь сухостойный период, имели свыше 30% инфекционных заболеваний и свыше 25% маститов. При 1000 мг инфекционные заболевания остались на уровне 30%, и только отмечалось снижение уровня маститов до 12%. А в группе, где 1 сухостой получал 1000 мг витамина Е и 2 сухостой 4000 мг, инфекционные заболевания снизились до 12% и маститы – до 2,5%. В зависимости от вариации добавления селена можно уменьшить уровень витамина Е и получить такой же результат.

Молочная продуктивность

Высокая молочная продуктивность коров определяется правильным и качественным выращиванием молодняка в разные периоды: новорожденность, молочный и развитие телочки.

Самое первое, на что следует обратить внимание: если телёнок родился худым, вы никогда не получите плановых привесов и телка никогда не станет 10-тысячницей. Поэтому очень важно получить здоровое потомство. Если телёнок запоносит на второй-третьей неделе, то американские фермеры таких животных полностью выбраковывают, потому что знают: от такой телки никогда не получить 11 т молока. На второй-третьей неделе закладывается молочная железа, и в этот период не должно быть никаких рецессов, телёнок должен получать витаминно-минеральное питание, правильный корм и давать хорошие привесы. Установлено, что темпы роста, а значит, потребление питательных

веществ перед отъёмом оказывают более прямой и существенный эффект на надои, чем селекция.

Закладка и формирование молочной железы от отъёма происходит от двух до трёх месяцев. Как только она сформировалась, начинается аллометрический рост молочной железы. Важно: чем выше привес, тем лучше будет развиваться молочная железа. Аллометрический рост молочной железы продолжается до первой охоты, как только животное заболевает, забудьте про привесы: дальше – обратный изометрический рост, чем выше привесы, тем меньше развитие молочной железы.

В следующем периоде важно не допустить ожирение вымени, потому что телочка массой около 180 кг и более имеет склонность к ожирению вымени. Сама она жиреть не будет, и многие в этот период, особенно после шести месяцев, продолжают интенсивно кормить, считая будущую корову не упитанной. Действительно, телка имеет три балла упитанности, но вымя-то жиреет. Телка сама начинает набирать лишний вес только после года или 320 кг живого веса. Но после года вымя никогда не жиреет: оно уже сформировалось. И всё, что до года вы вложите в животное, то и будете иметь во время молочной продуктивности, поэтому надо учитывать паренхиму и жировую ткань. Если среднесуточные привесы достигают 700 г, паренхимы больше, если 1150 г, то паренхимы меньше. Что это даёт? Железистая ткань продолжает развиваться первые три месяца лактации, если интенсивно кормить, то железистая ткань развивается, но прикрепление вымени уже не происходит, потому что там нет соединительной ткани и в последующем вымя отвиснет и начнёт «ползать» по полу. Поэтому в отвисшем до пола вымени виноваты не корова и не генетика – тому виной неправильное выращивание молодняка.

Технология выращивания молодняка

В октябре прошлого года главный судья по голштино-фризской породе из Германии официально заявил, что сегодня в одной российской агрофирме нетели лучше, чем в Германии.

Телят там кормят стартерным комбикормом, в котором нет кормовых антибиотиков, нет пальмового жира, высокий уровень усвояемого протеина, содержится клетчатка растительная пектиносодержащая (специальная обработанная ферментируемая фруктовая клетчатка стимулирует рост целлюлолитической микрофлоры рубца). Кто не кладёт клетчатку именно в стартерные корма, тот во время перехода на грубые корма сразу после стартерного периода столкнётся с большими трудностями. Микроэлементы в этом возрасте – это 100% органика, обязательны пробиотики и органические кислоты.

Отъём телят проводится в два месяца, но чтобы минимизировать стресс, около двух недель они ещё остаются в «домиках» и продолжают пить воду и есть комбикорм. Первые две недели содержания телят на улице используют телогрейки. Через 2,5 месяца телят переводят во двор, где они проходят ещё две недели адаптации, и переводят

на миксерную смесь. На миксерной смеси они продолжают давать высокие привесы, но концентраты снижаются, в том числе уровень крахмала, после шести месяцев содержание крахмала в рационе сводится к минимуму, чтобы животные не набирали жира.

Перевес идёт только при переводе во двор, то есть в 2,5 месяца. В этом возрасте средний вес достигает 112 кг, высота холки 91,7 см; высота в крестце 98,5 см; среднесуточный привес за 2,5 мес. составляет 1007 граммов. В критические температуры привесы – 960 граммов. Живая масса в 6 месяцев – больше 200 килограммов.

Средний возраст постановки телки на осеменение при живой массе 390 кг; средний возраст осеменения 13 мес. при живой массе 402 кг, высота в крестце 134,5 см, что соответствует стандарту голштино-фризов.

Продолжение следует.
О технологии кормления коров в сухостойный период читайте в следующем номере. ▲



ООО «НОВАТОР»

База Агроснаба с. Завьялово, ул. Садовая, 64
(напротив «Электросетей»)

ТРУБА Б/У ВИНТОВЫЕ СВАИ



- **НОВЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ**
- **МОНТАЖ СВАЙ**
- **МОНТАЖ ЗАБОРА**

ТЕЛ.: 8 (950) 821-29-67, 62-06-06
E-MAIL: 83412620606@MAIL.RU

Мария РУСАЛЁВА



Наша справка

Деревня Большая Кивара расположена в низовьях реки Кивара в лесистой местности в 17 км от Воткинска. В этой деревне вырос глава МО «Воткинский район» Илья Петрович Прозоров. После окончания сельхозакадемии он стал фермером хозяйства, в котором выращивали картофель, зерновые, содержали дойное стадо. Сейчас в деревне проживает около 900 человек. Хорошо известен в районе местный фольклорный ансамбль «Ветераночка».

Биатлон. Аграрный вариант

«Тракторный биатлон» – мероприятие поистине уникальное. Судите сами: вместо лыж – тракторы, а биатлонисты – люди разных профессий и возрастов, при этом не все они ранее умели стрелять из винтовки по мишеням, некоторые делали это впервые.

Шире масштаб

16 марта Большая Кивара Воткинского района стала местом притяжения любителей экстрима – сюда съехались гости со всей Удмуртии и из других регионов. По сведениям организаторов, мероприятие посетили более 5 тыс. человек!

Впервые «Тракторный биатлон» состоялся на воткинской земле год назад и вызвал большой резонанс. В этом году мероприятие расширило свой масштаб – участие в нём приняли команды со всей республики, Пермского края и из Республики Беларусь. В мастерстве управления трактором МТЗ состязались 30 участников, в том числе три женщины, как профессиональные трактористы, механизаторы, фермеры, так и люди, чья работа не связана с тракторами.

И.о. генерального директора ОАО «Минский тракторный завод» РБ **Сергей Анатольевич Абраменко** отметил, что в Воткинском районе условно встретились два мировых бренда. Это трактор «Беларусь», который известен во всех уголках земного шара, и бренд Удмуртии – автомат Калашникова. Сравнение не случайно. «Не секрет, что характеристика любого успешного товара – это сравнение с безотказностью и надёжностью автомата Калашникова».

Белорусы стали не просто гостями – они принимали самое активное участие в организации

мероприятия вместе с региональным Минсельхозом, администрацией МО «Воткинский район».

Дави на газ!

Задачей участников было продемонстрировать умение управлять трактором – скорость преодоления препятствий, меткость в стрельбе по мишеням стоя и лёжа, заезд задним ходом в «гараж», езду змейкой и многое другое. За каждую незакрытую мишень – штрафной круг. Чем меньше времени затрачено на преодоление дистанции, тем выше шансы на победу. Поэтому скорости порой были такими, что трактористы на неровностях подпрыгивали под потолок кабины.

Но, как они сами признаются, выжимать газ, подлетая на ухабах, – это привычно. Гораздо сложнее участникам далась стрельба по мишеням. Кстати, вместо биатлонной винтовки стрельба велась из пейнтбольных ружей.

Именно стрельба была самым сложным этапом для **Михаила Васильевича Бодакова** из Сарапульского района, который стал самым опытным «биатлонистом»: он работал на технике с 1973 года, за плечами – многолетний стаж механизатора (водитель 1 класса), сейчас на пенсии, а принять участие в необычных играх его подвиг азарт.

Испытать собственные силы приехал на «Тракторный биат-

лон» фермер из дер. Болгуры Воткинского района **Николай Марков**, он участвовал в состязании вместе с двоюродными братьями Алексеем и Дмитрием. Они оба живут в Ижевске, один работает в Инспекции гостехнадзора, другой – в Минсельхозе Удмуртской Республики. Братьев, родившихся и выросших в деревне, объединяет любовь к технике и умение ею управлять, что они и продемонстрировали на площадке «Тракторного биатлона».

Среди трактористов-биатлонистов было три представительницы прекрасного пола, в том числе министр сельского хозяйства и продовольствия УР **Ольга Викторовна Абрамова**. Она приняла участие в VIP-заезде вместе с главой Воткинского района **Ильёй Петровичем Прозоровым**.

Высокий класс управления техникой показали **Елена Орлова** из Беларуси и **Марина Панькова** из Воткинского района. Марина работает во вневедомственной охране, а Елена – на Минском тракторном заводе, уже 28 лет она испытывает новые МТЗ. Как призналась Елена, в Удмуртии ей довелось побывать впервые, и больше всего впечатлила наша снежная зима (скорее, весна). А артисты белорусского коллектива «Белы птах» в перерывах между выступлениями на сцене сфотографировались на фоне удмуртского снега.

Победителю – телевизор

«Тракторный биатлон» был задуман не только как состязание в профмастерстве, но и как большой семейный праздник.

Помимо соревнований, зрители могли посмотреть выставку новых моделей сельхозтехники и выставку-конкурс народных умельцев «Самоделкин», побывать на ярмарке-продаже экопродуктов, сувениров от мастеров-умельцев. Также в программе был тракторный боулинг, квест «Папа-best», а на сценической площадке выступали творческие коллективы. В финале мероприятия зрителей ждал приятный сюрприз – выступление любимых «Бурановских бабушек».

Завершилось мероприятие церемонией награждения. Среди мужчин первое место занял главный инспектор Инспекции гостехнадзора УР из Ижевска **Алексей Марков**, ему достался главный приз – телевизор. Второе место – у студента ИжГСХА из Шарканского района **Владислава Нарина**, третье – у сотрудника частного предприятия из дер. Большая Кивара **Алексея Широбокова**. Последним аккордом игр стал красочный салют. Будем ждать следующего «Тракторного биатлона», который, как заверила глава Минсельхоза УР, станет для республики традиционным. ▲





Уроки жизни

“ Странно: почему мы так же, как и перед родителями, всякий раз чувствуем свою вину перед учителями? И не за то вовсе, что было в школе, – нет, а за то, что случилось с нами после.

■ **ВАЛЕНТИН ГРИГОРЬЕВИЧ РАСПУТИН** – советский писатель, один из наиболее значительных представителей «деревенской прозы».

Родился 15 марта 1937 года в с. Усть-Уда Иркутской области в крестьянской семье. Окончив начальную школу, уехал за 50 км от дома, чтобы учиться в средней школе. После её окончания поступил на историко-филологический факультет Иркутского университета. С 1966 года Распутин –

профессиональный литератор, позже – член Союза писателей СССР. Самые известные его произведения – «Деньги для Марии», «Последний срок», «Уроки французского», «Живи и помни», «Прощание с Матёрой» и др.

Валентину Распутину были присвоены звания Героя Соцтруда, лауреата двух Госпремий СССР, Госпремии России. Писателя не стало 14 марта 2015 года.

ТОП-10

цитат писателя

1. Без дела, без того, чтобы в нём нуждались, человек жить не может.
2. Жизнь – не одежда, её по десять раз не примеряют.
3. Нет такой вины, которую нельзя простить.
4. Кто скажет, почему у путных людей рождаются беспутные дети?
5. Одно дело – беспорядок вокруг, и совсем другое – беспорядок внутри тебя.
6. Только на три дня и можно рассчитывать: вчера, сегодня, ну и, может, немножко завтра.
7. Доверь непутёвому человеку после одной его жизни вторую – всё равно не научится жить.
8. Каждый может упасть. Но только не на колени.
9. Нельзя на полном скаку заворачивать назад – ломаешься.
10. Человек должен быть с грехом, иначе он не человек.



**Алексей Владимирович
МЕДВЕДЕВ,**

директор ООО «Колос»
Алнашского района:

– Никогда не мечтал, как многие мои сверстники, жить в городе, не искал лучшей доли на чужой стороне, ведь не место красит человека, а человек – место. Чтобы реализовать свои мечты, не обязательно уезжать куда-то. Тем более мужчин всегда тянет к родной земле, немало примеров, когда наши парни, уехав в город, пожалели потом об этом.

Я же поступил в сельхоз-академию, получил профессию экономиста и вернулся в родные края. А в деревне столько идей для бизнеса! Например, сейчас в свободное время изучаю основы рыбоводства. Есть планы заняться разведением осетров или карпов.

Отрабатываем технологию возделывания рапса. Первые попытки мы делали ещё в 2008 году. Нынче снова пробуем посеять яровой рапс, купили районированные гибриды, которых раньше не было. В сельском хозяйстве постоянно нужно учиться, без новых знаний просто отстанешь от других. Технологии идут вперёд, поэтому со специалистами посещаем обучающие семинары, тренинги. В редкие минуты отдыха предпочитаю ездить на зимнюю рыбалку и охоту.



**Надежда Геннадьевна
ПОЗДЕЕВА,**

председатель
СПК «Кожильский»
Глазовского района:

– Профессию я выбрала, обучаясь в выпускном классе. Математика мне давалась неплохо, поэтому размышляла об экономическом направлении. Но понимала, что для меня сидеть целый день в четырёх стенах тяжело, поэтому пошла учиться на агронома. Мне очень нравится эта работа, всегда с нетерпением ждала тёплых дней, чтобы выехать в поле. Летом, конечно, дел непочатый край, но зато как душа поёт, когда окинешь взглядом посева...

В работе сейчас не хватает знаний, связанных с животноводством, поэтому стараюсь посещать всевозможные учёбы, передовые хозяйства, в области экономики нужно также постоянно учиться.

Отвлечься от будничной суеты помогает рукоделие. Вязание меня увлекло ещё в детстве, по журналам я сама освоила вязку спицами и крючком. Чуть позже заинтересовало плетение из бисера, плету «деревья» (в кабинете, например, у меня стоит сакура). А недавно начала собирать картины из алмазной мозаики. Получаются очень красивые и яркие композиции. Сейчас оплетаю шкатулку бисером. Одну уже подарила сыну на свадьбу.



**Владимир Алексеевич
КАЛАБУХОВ,**

фермер Завьяловского
района:

– В детстве мечтал о профессии лесника. Писал сочинение на тему, кем хочу стать после окончания школы, и учительница делала мне замечание, потому что другие дети мечтали о другом. Мне же нравилась природа... А сейчас ни за что бы не стал лесником, такое в лесном царстве-государстве творится! Конечно, я не хотел быть руководителем фермерского хозяйства, пределом моих мечтаний было работать в колхозе, столярничать. Но жизнь поставила перед выбором. Стал кроликами заниматься – оказалось невыгодно. Перешёл на производство мяса – импортного столько завезли, что работа обесценилась. На поросят переключился – запретили держать. Вот сейчас коровами занялся и буду держать столько голов, сколько будет востребовано. А если нужны бумаги, а не молоко – создавайте холдинги. У меня нет возможности содержать учётика. Вот недавно была проверка – кубометр бумаги перелопатил, чтобы всё необходимое найти.



**Геннадий Алексеевич
КРАСНОВ,**

директор АО «Учхоз
«Июльское» ИжГСХА»
Воткинского района:

– С малых лет мечтал стать инженером. После седьмого класса уже работал на тракторе и комбайне. Моя детская мечта исполнилась: я окончил техникум по специальности «автомеханик», сельхозинститут – «инженер-механик сельского хозяйства». Но судьба вывела на руководящую должность учебного хозяйства. И сейчас я продолжаю изучать животноводство, поскольку у меня есть некоторые пробелы в знаниях. В этой области много тонкостей, и жизнь не стоит на месте, технологии меняются, поэтому пополнять знания нужно постоянно. Актуальна на все времена тема повышения эффективности производства молока, современные технологии заготовки кормов. Новые знания и практические навыки мы должны прививать подрастающему поколению аграриев – это не менее важная задача.



Русский пармезан

Одним из самых ярких спикеров Всероссийской выставки «АгроКомплекс» в Уфе стал Олег Сирота – молодой предприниматель, который бросил вызов импортному пармезану и в противовес ему начал производить пармезан русский. Рассказ о том, как он в Подмоскowie построил с нуля собственную сыроварню и чего ему это стоило, участники слушали с особым интересом.



Олег СИРОТА, сыродел

свою продукцию. В Москве проживает 15 млн человек, ещё 12 млн – в области, поэтому вопросов с реализацией у нас не возникло. Второе: когда я начинал, фермерам давали гранты. В Московской области на тот момент гранты были максимальными – по программе «Семейная ферма» можно было получить до 42 млн рублей. Третья тема – сельское хозяйство было в фокусе властей. В области проходили совещания, форумы, где губернатор, министр призывали заниматься молочным скотоводством. И по результатам Башкирии, которая сегодня лидирует по производству молока, мы видим, что если к отрасли есть внимание власти, будет и результат.

За дело берутся Кулибины

Я пришёл в муниципалитет и честно сказал, что у меня есть желание и финансовая возможность построить ферму, сыроварню – на тот момент я думал, что имеющихся денег хватит. Как оказалось позже, ошибся. Мне выделили 46 га земли. И за это я не дал ни рубля взятки, что очень важно. За аренду я плачу 8 тыс. руб. в год, и мне завидуют даже европейские фермеры. А когда они говорят про свои кредитные ставки, я завидую им.

До сих пор одна из главных наших проблем – отсутствие профтехобразования. Наши вузы не могут готовить сыроваров, колледжей вообще профильных нет. Поэтому я собрал вещи и поехал учиться варить сыры в Европу. Поработал около шести месяцев на разных сыроварнях, познакомился с коллегой по цеху, сейчас мы – партнёры, работаем вместе. Потом мы стали закупать оборудование. Тогда курс валюты вырос, евро стал стоить до 90 руб., денег на импортные машины у нас не было. Поэтому сырным котлом на первоначальном этапе служила переделанная творожная ванна. Пресс для нас изготовили в Златоусте, в гараже. Мне кажется, даже из ворованной с завода нержавеющей стали. Местный Кулибин отлично справился с заданием: этот пресс мы использовали порядка трёх лет и сварили огромное количество сыра. Но, конечно, и минусы такого кустарного оборудования довольно большие. В первую очередь, это сроки – мы же все живём по принципу: «давай-давай, быстрее-быстрее».

Главное в бизнесе – число «пи»

Теперь про финансовую часть проекта. 3,5 млн руб. стоило здание, 4,5 млн – оборудование. Так как стартапами я занимался десять лет, то думал, что могу всё просчитать. Но я забыл про принцип числа «пи», что все предполага-

Пригодился, где родился

– Я учился в аграрном вузе на зооинженера, но так и не закончил его, потому что тогда мне казалось, что перспектив в сельском хозяйстве нет. Десять лет занимался ИТ-бизнесом и только потом вернулся в агропром. Когда в 2014 году в отношении России было введено продовольственное эмбарго и возник тренд на импортозамещение, я решил построить

свою сыроварню. За дело взялся серьёзно: продал всё, что было, – квартиру, машины, бизнес. Приехал в чистое поле в Подмоскowie, поставил там палатку, затем – бытовку, и построил модульное здание сыроварни площадью 200 кв. м. Почему именно в Подмоскowie? Конечно, ключевая фраза – где родился, там и пригодился. Но это не главное. Основная проблема любого производителя – продать



КАПВЛОЖЕНИЯ В СЫРОВАРНЮ:

3,5 млнздание
4,5 млноборудование
2 млн электричество и внутренние дороги
1 млн расходы на з/п до выхода на окупаемость
1 млн проектирование
2,5 млн коммуникации, вода и водоподготовка
1,5 млн	... трудноподдающиеся подсчёту расходы
1 млн текущие расходы
1 млн выброшенный сыр
1 млн дополнительная закупка оборудования
0,55 млн автомобиль для развоза продукции

емые затраты надо умножать на 3,14. Я этого не сделал и совершил колоссальную ошибку. Оказалось, что, помимо расходов на здание и оборудование, нужны деньги на подключение электричества, на выход на окупаемость, на проектирование, межевание, кадастрирование и так далее... В итоге общая сумма вложенных средств составила 21,5 миллиона рублей. При этом я, наверное, плохой бизнесмен, так как не могу подсчитать, куда делись 1,5 миллиона. На 1 млн руб. на первоначальном этапе мы выбросили сыра. Все знают поговорку, что у каждого ветеринара своё кладбище домашних животных. А у каждого сыровара – огромное количество сыра, скормленное свиньям. На текущий момент мы скормили им порядка 6 т продукции.

Откуда были деньги? Я открюю страшную тайну: ни «Россельхозбанк», ни «Агролизинг» не дадут средств, пока у вас нет финансовой устойчивости. Поэтому любой стартап вы будете реализовывать на свои, на заёмные средства. Я ходил и занимал у всех. 5,5 миллиона – у друзей, партнёров по ИТ-бизнесу. Два миллиона – у сестры, которая копила на квартиру, с обещанием, что через два года она приобретёт жильё ещё лучше, чем планировала. А в итоге она смогла купить квартиру только сейчас, через пять лет. 500 тыс. руб. занял у брата и тоже долго не отдавал. Продал свою квартиру за 3,5 млн руб., искренне веря, что вскоре смогу купить новое шикарное жильё, дом, ведь по бизнес-плану получалось всё круто. Никогда этого не делайте, так как жизнь вносит в наши планы свои коррективы. Два года я прожил в бытовке. 1 миллион у меня было своих накоплений, 2 млн выручил с продажи машин, ещё столько же получил, продав ИТ-бизнес. 6 млн руб. собрал за счёт краудфандинга. И только таким образом нам удалось завершить проект.

Новое против старого

Строили мы быстро, за один месяц, как любят в России, потом ещё три месяца доделывали. Себестоимость проекта получилась 16 тыс. руб. за кв. м, плюс 16 тыс. руб. за коммуникации. Я искренне верил, что через три месяца после строительства сыроварни сможем её запустить, выйдем на 2 т переработки молока в сутки. Но жизнь опять внесла свои коррективы. Коммуникации нам помогали делать инженер, пенсионер. Он говорил: сынок, полтора года у тебя есть до выхода на плановые показатели. Хотя, смотрю, даже два. Я ему: «Да что вы знаете! У нас же новые технологии, блокчейны, форсайты и так далее. Мы можем всё». Он мне: «Сынок, я за свою жизнь запустил 60 заводов. Два года вам на раскачку». И реально, через год мы вышли на производство 1 т сыра в месяц и 4 тыс. банок йогурта. Для нас это был прорыв. Осенью 2016-го выпускали уже 2,5 т сыров. Осенью 2017-го – 5–6 т, осень 2018-го вышли на 20 т продукции в месяц. Текущие объёмы производства нашей сыроварни – около 900 кг в сутки, и есть план выйти на уровень 3 т к концу года.

На сегодняшний день 95% оборудования нашей сыроварни сделано в России, и мы этим гордимся. Я считаю, что машиностроители, рабочие заводов покупают наш сыр, и поэтому мы тоже должны использовать только местное оборудование. Однажды я спросил у американского фермера: «Почему ты едешь на «Форде», «Тойота» же лучше?». Он мне ответил: «Слушай, но его же делают американцы, поэтому». Железный аргумент.

Про экономику

Я бы очень хотел хорошо зарабатывать, но это неправда. В нашем регионе дорогое сырьё – 35–36 руб. за литр. А из молока за 20 руб., к сожалению, сыр не получается. К тому же у нас большие транспортные затраты – молоко со своей фермы возим, в сутки «наматываем» почти 500 км. Прибыль «съедают» налоги, электричество и даже... дрова – только в 2019 году смогли отказаться от них. Когда приезжали иностранные гости, приходилось объяснять, что используем дрова, так как ратуем за экологию. Не мог же я им сказать, что за подключение к сетям с меня запросили 6 млн рублей. Газ, кстати, так до сих пор и не провели, обходимся газгольдером.

Сейчас продаём сыр по 1 тыс. руб. за кг, и за вычетом расходов остаётся 287 руб., в том числе и на зарплату. 80 руб. с каждого килограмма сыра мы направляем на покрытие долгов. А золотое дно, я сейчас раскрою секрет, который хранят мировые корпорации, – это йогурт. Его себестоимость у нас 20 руб., с вареньем, причём с самым дорогим – 36. А в розницу в своих магазинах продаём по 80 руб. за банку, по 100 руб. – с вареньем. Это 300% рентабельности!

О продажах

Когда проект был в начальной стадии, я искренне веровал, что представители магазинов будут сами к нам приходить, просить продукцию. Ведь в России санкции, качественного сыра нет. Оказалось всё с точностью до наоборот: мне пришлось самому бегать, предлагать, продавать...



ПРОИЗВОДСТВО ЙОГУРТА С ВАРЕНЬЕМ

10 руб.	варенье
8,75 руб.	молоко
9 руб.	банка с крышкой
0,25 руб.	закваска
3,75 руб.	наклейка
4,8 руб.	налог
Итого:	36,55 руб.
Оптовая цена:	80 руб.

Я понял, что зарабатывают те, кто продают. Есть такое явление, как дачники. Отправляясь на отдых, люди скупают по дороге всё. Мы стали этим пользоваться. Запустили магазин у сыроварни, он обошёлся нам около 200 тыс. рублей. За прилавок встала моя мама – оказалось, что она бесценный продавец. Привлекайте мам – она сделает вам 200% прибыли. Продаст всё, что сможет! Потом стали продавать продукцию на фермерских рынках. Далее, оказалось, что есть тема, которая ещё круче йогурта, – это агротуризм.

К нам стали приезжать на экскурсии семьями и после покупать очень много сыра. И сейчас на сыроварне продаём продукции на 5 млн рублей в месяц. Потом решили заняться кооперацией, открыли с фермерами кооперативный магазин. Мы добились в магазинах 20%-ной комиссии для производителей, ни одна сеть не даст такого, и маржа остаётся на наших предприятиях.

О перспективах

Считаю, что мой проект в целом успешен. А почему всё получилось? Тут низкий поклон властям. Они мне не дали денег, но выделили землю и, по сути, обеспечили путёвкой в жизнь. За четыре года у нас не было ни одной проверки. Я не знаю, как выглядит прокурор, как зовут главного санитарного врача. Мне не мешают работать, и это на сегодняшний день для меня самое главное. ▲

Туманные перспективы села

Сокращение числа деревень, отток населения в города и другие проблемы сельских территорий актуальны для большинства регионов России. Свой взгляд на причины и последствия этих явлений у фермера и автора книг Андрея Петровича Кашкарова, знакомого с ситуацией в северо-западных регионах страны.

- Андрей Петрович, как бы вы охарактеризовали текущее социально-экономическое состояние сельских территорий? Насколько оно отличается в регионах и от каких факторов зависит?

– В первую очередь – от наличия градообразующих предприятий, предпринимательской активности, традиционного земледелия. Можно выделить ещё несколько факторов. Первый – роль АПК в структуре экономики региона. Если субъект РФ ориентирован на сельское хозяйство как базовую отрасль промышленности, то получает больше внимания федерального центра как основной поставщик продукции. Хотя почти все сельскохозяйственные регионы дотируют, к этим финансовые потоки направлены наиболее стабильно.

Второй – уровень региональной миграции. Если на селе есть работа, люди держатся за землю. Если такой возможности нет или нет стабильности – переезжают в города и меняют квалификацию. На примере одного поколения может быть не очень заметно, но в средне- и долгосрочной перспективе такие потоки миграции захватывают миллионы людей по стране. К примеру, в Верхояжском районе Вологодской области, где хозяйствовал я, говорят: «У нас кто не уехал – или больной, или дурной».

Третий фактор – отлаженность системы сбыта готовой продукции, связанной с потребностями района, области, страны. Тогда есть и развитие, разумеется, при прочих равных условиях, среди которых обязательное – конкурентное качество продукции.

Часто в регионах разные направления сельскохозяйственного производства развиваются несбалансированно. Например, в Вологодской области были востребованы говядина и шкуры крупного рогатого скота. В 2010 году одна шкура КРС



Андрей Петрович КАШКАРОВ, фермер

стоила 50 тыс. рублей. Это кое-как поддерживало владельцев личных подсобных хозяйств, которые сдавали бычков оптовым закупщикам из областного центра. В то же время закупочная цена на коровье молоко составляла 8 руб. за литр, что делало производство нерентабельным. Коров и коз держали исключительно для себя. Крольчатина, несмотря на её замечательные диетические качества, реализовывалась только на уровне районного рынка. При всём этом в магазинах райцентра и областного центра продавали замороженное мясо неизвестного происхождения, а парного практически не было. Эту же ситуацию я видел во многих регионах.

Четвёртый фактор – поддержка предпринимателей. В конце 2000-х годов на весь Верхояжский район Вологодской области на 14 тыс. жителей приходилось всего 10 реально работающих фермеров. Остальные или числились номинально, или работали в других сферах.

С этим связана одна из фундаментальных проблем – кризис доверия власти. В Вологодской области старожилы помнят три волны государственной поддержки. В 1991, 1998, 2004 годах здесь развивали фермерство, давали

беспроцентные ссуды и субсидии. Но была проблема – все меры поддержки были одноразовыми, тогда как для развития хозяйству нужно несколько лет дотаций. Фермеры брали у государства деньги, закупали технику, строили производства, заключали договоры аренды земли... На второй или третий год дотации иссякали. Шёл обратный процесс: земли из аренды выключались, техника ржавела или распродавалась. К сожалению, со временем этот подход стал традиционным. Теперь фермеры ориентированы в первую очередь на освоение средств господдержки и удобную отчётность по ним, а уже потом – на развитие хозяйств.

И, наконец, пятый фактор – кадровый дефицит. Приведу пример. В моём развивающемся хозяйстве наёмный труд был необходим. Сначала я привлекал местных жителей из ближайших сёл: доярки, пастухи, подсобные рабочие приходили за 3–4 километра. Долго выдерживали немногие, несмотря на то, что я оплачивал их труд честно и без задержек. Как только работники получают зарплату, пенсию или ещё какую-либо выплату, на следующий день утром половины нет. Приходится доить самому.

Звонить и искать их по домам бесполезно: никого не находишь или находишь пьяными. Пока деньги не закончатся, на работу они не выйдут. Кто-то держался у меня больше, кто-то меньше. Долго работали без алкоголя единицы, их я ценил и старался мотивировать. По объявлениям искал людей из более удалённых деревень, где работы ещё меньше, но ситуация повторилась. Таким образом, уже за первый год я был вынужден расширить географию привлечения работников до 25 км и построить для них нечто вроде общежития. По сути, пришлось перейти на вахтовый метод. Когда опытный предприниматель на селе сетует, что «некому работать», я его понимаю.

– На ваш взгляд, насколько опасен процесс укрупнения населённых пунктов? Можно ли его остановить и есть ли в этом смысл в существующих экономических условиях?

– Процесс укрупнения административных единиц на селе был замечен ещё с 1960-х годов. Вокруг моей фермы было около десяти таких деревень. Сейчас это заросшие поля. В сельском поселении, где развивалась моя ферма, в 1995 году было 15 деревень с общей численностью около 5000 человек. А в конце 2000-х – только шесть. Уменьшаются деревни – урезают финансирование муниципальных образований. Стало быть, фонари в лучшем случае горят только с двух сторон – при въезде и выезде и в период с ноября по март. Экономят. А темно по вечерам уже с сентября... Та же проблема с чистой дорогой. Мне приходилось много «бодаться» с местной властью, чтобы в нашу деревню чистили дорогу зимой. В итоге это делали через пень-колоду один-два раза в неделю, а при снежной зиме необходимо один-два раза в день. Часть работы муниципалов приходилось выполнять на собственной технике. А если её нет? При этом сотрудники

Наша справка

Андрей Петрович Кашкаров – фермер, магистр педагогики, журналист, автор книг, глава многодетной семьи, ветеран боевых действий. Родился и в данный момент живёт в Санкт-Петербурге. В 2007–2011 годах развивал фермерское хозяйство в Вологодской области, занимался разведением коз, кроликов, КРС и птицы. Участвовал в муниципальных выборах в 2009 году.



муниципалитетов чаще всего сами здесь выросли, имеют родственников, знают ситуацию не хуже моего. Но они следуют негативной традиции – нежелание и неумение чувствовать и понимать интересы другого человека, поскольку нет социального опыта, да и откуда ему взяться. Когда сокращают ФАП в деревне, где 125 домов и 700 жителей, это, конечно, трагедия. Однако когда муниципалы не хотят видеть на карте фактически существующую деревню, где живут две бабушки и стоит десять пустующих домов, и саботируют предоставление базовых социальных услуг, чтобы старожилы перебрались в более крупные деревни, это уже беззаконие. Но, к сожалению, реальность...

Возникает замкнутый круг: сокращают инфраструктуру, создают трудности транспортировки учащихся в местные школы, одна больница на район и прочее. Жители, кто может, переезжают в лучшие условия. А раз численность населения уменьшается, муниципалы снова сокращают инфраструктуру уже на основании реальной статистики. Надо заметить, что аналогичный процесс происходит даже в Финляндии, которая раньше была аграрной страной. Там, сокращая, предлагают вполне сносные альтернативы. Но нигде из мною виденного, кроме России, нет такого безразличного отношения к нуждам людей, их интересам. Думаю, что «точка невозврата» русской деревни давно пройдена.

– Однако сейчас наметился обратный тренд по переселению жителей больших городов в сельскую местность. По вашему мнению, может ли он принять большие масштабы?

– Это скорее локальная активность. Давайте подумаем – каким категориям населения может быть удобен переезд в сельскую местность? Например, некая

команда, общество как коммуна выбирают место, строятся, развиваются, заводят ЛПХ или одно крестьянское фермерское хозяйство. У таких есть шансы, что доказывают многочисленные примеры по всей стране ещё с 2000-х годов. Также перспективна сельхозкооперация.

Есть единичные случаи, когда в село переезжают многодетные семьи, не выдерживая ритма и затрат мегаполиса. Однако я бы не назвал это тенденцией. Традиционно переселяются в деревни пенсионеры и предпенсионеры, но это не фермеры. Также загородную жизнь нередко выбирают обеспеченные люди.

Другой вопрос – куда обычно переселяются. Чаще всего в коттеджные посёлки вдоль федеральных трасс на расстоянии до 150 км от мегаполисов и областных центров. Люди предпочитают жить в условиях хорошей транспортной доступности и развитой инфраструктуры. В более отдалённые деревни, где нет медицинской помощи, школ и детских садов, большинство граждан калачом не заманишь. А уж ждать от них фермерской активности очень наивно.

Не стоит забывать, что многие современные горожане – выходцы из деревни. Некоторые из них более мотивированы в работе, достигают карьерных успехов. Но отчего это происходит? Ребята и девушки из деревни хорошо понимают условия жизни в сельской местности, у них сильна генетическая память, и они, пока молоды, не хотят возвращаться в условия безденежности и отсутствия перспектив. Для таких тоже нужен мотиватор – господдержка и выплата подъёмных. Это делается: существуют программы поддержки представителей отдельных профессий. Но я не назвал бы такое переселение массовым, несмотря на целе-

вые договоры с учреждениями на селе, по условиям которых учащийся обязан проработать несколько лет.

– Продолжая тему госпрограмм – насколько эффективны меры по устойчивому развитию сельских территорий и поддержке жителей села?

– При этом отдельные успехи и результаты работы муниципалитетов сельских территорий несомненно есть – как раньше, так и сейчас. Но эти результаты нельзя называть типичными или устойчивыми. Скорее это исключения.

Но для решения наболевших проблем нужны систематические меры. А именно их и нет.

И у государства нет на это денег, как нам говорят с высоких трибун. Не хотелось бы заканчивать на пессимистической ноте, но я не вижу ничего хорошего, что может помочь в развитии села с опорой на потенциал жителей. Когда люди годами успешно приучали к невостребованности и бесполезности, очень непросто актуализировать обратный тренд. А те, кто по разным причинам переезжает на село из городов, на мой взгляд, заслуживают уважения и поддержки. И не они виноваты в том, что государственная политика в России в области развития сельских территорий пока несовершенна или не подкреплена материальной базой. ▲



СЕМЕНА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР ОТ КОМПАНИИ ООО «АГРО-РОСТ»

ПРОИЗВОДСТВО
И ОПТОВАЯ
ПРОДАЖА

Мы успешно работаем на отечественном рынке семян с 2012 года и осуществляем поставки высококачественной продукции не только в Республике Татарстан, но и за ее пределы. Наша компания является дилером ведущих научно-исследовательских учреждений-оригинаторов и производителей высококачественных сортов и гибридов отечественной селекции, а также крупнейших семеноводческих хозяйств России. Для нас главным приоритетом является высокое качество реализуемого нами семенного материала.

ПРЕДЛАГАЕМ ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ СЕМЯН ЗЕРНОВЫХ, ЗЕРНОБОБОВЫХ, КОРМОВЫХ, МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР, ОДНОЛЕТНИХ И МНОГОЛЕТНИХ ТРАВ.

Компания «Агро-Рост» предлагает современные упаковочные материалы для кормозаготовки (шпагат, силосные пленки).

Также мы закупаем для экспорта масличные культуры в больших объемах: горчицу белую, желтую, лен, рапс, сафлор.



РЕКЛАМА

Содержание

Календарь (0+)	2
Опрос (6+)	
Всё для людей?	5
Республиканский масштаб (16+)	
Кубок победы	6
Выставка (16+)	
Быть ли российскому фермеру лидером?	8
Юбилей (16+)	
Полувековой юбилей учхоза	10
Событие (6+)	
Животноводы сработали достойно	12
Десятитысячница «Коммунара»	14
Точки роста	15
Сын дело отца продолжает	16
32 кг молока в сутки!	16
Заслуженное «золото»	17
Двойная заслуга	18
К хорошим урожаям – с Ростсельмаш	18
Чтоб быть ЛУЧШИМ	19
Республиканский масштаб (16+)	
Заслуженная победа Санникова	20
У «Пути Ильича» – свой путь	22
Ярский район (16+)	
Нежданная удача	25
Прогрессивные годы	26
Второе рождение	28
Где труд, там и результат	29
Республиканский масштаб (16+)	
Признаны лучшими	31
Финансы (16+)	
Агрострахование: новое или хорошо забытое старое?	32
Эффективность и качество, проверенные временем	34
Как «приручить» пшеницу?	35
Актуально (16+)	
Накормим за границу	36
Республиканский масштаб (16+)	
Оборудование в любую точку мира	38
Поле для науки (16+)	
Производство рапса в Удмуртии набирает обороты	40
«НаноКремний»: революция в мире удобрений	42
Благополучие коровы	46
И мы там были (6+)	
Биатлон. Аграрный вариант	48
Читалка (6+)	
Уроки жизни	50
Стартап (16+)	
Русский пармезан	52
Новые лица (16+)	
Туманные перспективы села	54



тел./ф.: 8 965 852 09 19,
8 963 549 32 44, 8 (3412) 244-700
e-mail: 89874050777@mail.ru
www.molokoprovod18.ru

Горячая линия: 8 965 852 09 19

ПРОИЗВОДСТВО И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ

- **Молокопроводы** **В НАЛИЧИИ!**
- **Мобильная доильная установка**
- **Охладители молока** **В НАЛИЧИИ!**
(открытый и закрытый тип)
- **ВДП, термосы, сыроварни**
- **Молочное такси для телят**
- **Домики для телят**
полнокомплектные
- **Групповые поилки из нержавеющей стали**
- **Стойловое оборудование для привязного и беспривязного содержания**
- **Системы поения: уровневое, полимерное**
- **Световые вентиляционные коньки**
- **Навозоуборочное оборудование**
- **Дельта-скреперные установки, насосы НЖН, НЦИ**
- **Крематоры**
- **Весы для скота механические и электронные**
- **Станки для обработки копыт** **В НАЛИЧИИ!**
- **Маты животноводческие** **В НАЛИЧИИ!**
- **Весы для КРС электронные** **В НАЛИЧИИ!**



На правах рекламы

**Поставка продукции в любой регион России
Монтаж оборудования по всей территории РФ**

Весна, 2019

№ 3 (173) март



Ежемесячный журнал
Агропром Удмуртии
Издатель
ООО «Медиа Групп»
«Парацельс»

Директор
Лариса Чинькова
Главный редактор
Ирина Аркадьевна Мусская
Художественный редактор
Вячеслав Леонтьев
Литературный редактор
Ирина Комлева
Обозреватели –
Надежда Бакушина,
Ирина Комлева,
Ксения Вахранева,
Лилия Чех

Отдел по работе с клиентами:
Вера Березина
bv@paracels-pr.ru
Татьяна Булдакова
buldakova@paracels-pr.ru
Наталья Родионова
nr@paracels-pr.ru
Елена Шаповал
shes@paracels-pr.ru
Елена Юрина
yurina@paracels-pr.ru

Дизайн, верстка,
допечатная подготовка –
Юрий Мильчаков,
Юрий Заякин
Корректор
Надежда Минеева

Учредитель
Чинькова Лариса Анатольевна
Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
ПИ № ФС 77-37597
от 17.09.2009 г. выдано
Федеральной службой
по надзору в сфере связи,
информационных технологий
и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор)

Адрес редакции, издателя:
426068 Удмуртская Республика,
г. Ижевск,
ул. им Барышникова, 21А.
Тел.: (3412) 64-64-67, 64-64-69,
64-64-70, 64-64-73
www.au-18.ru
E-mail: mreclama@paracels-pr.ru
Отпечатано в типографии
«АСТЕР» (ИП Дудкин В.А.),
614064, Пермский край,
г. Пермь, ул. Усольская, 15
Заказ №159476.
Дата выхода номера 29.03.2019 г.

При перепечатке материалов
ссылка на журнал обязательна.
Редакция не несет
ответственности за содержание
рекламных материалов.
Товары и услуги, рекламируемые
в журнале, подлежат
обязательной сертификации.

Журнал распространяется
в Госсовете УР,
правительстве УР,
администрациях городов,
районов Удмуртии, среди
руководителей СПК,
перерабатывающих
предприятий,
снабженческо-сбытовых фирм,
торговых сетей, оптовых баз,
предприятий общественного
питания.

Адресная доставка –
Кировская область,
Пермский край,
Башкортостан, Марий Эл,
Татарстан, Мордовия и Чувашия.
Свободная цена.
Тираж 5000 экз.

РЕКЛАМНОЕ
ИЗДАНИЕ

16+

ЗАПЧАСТИ ДЛЯ МОТОТЕХНИКИ • ТЕХНИКА • ИНСТРУМЕНТЫ • АКСЕССУАРЫ

МОТОМИР

ТЕХНИКА ДЛЯ НАСТОЯЩИХ МУЖЧИН



Мототехника



Мотокосы и триммеры



Двигатели «Лифан» от 3 до 27 л.с.



Снегоходы и запчасти Снегоуборочные машины



Детские электромашины



Шлемы, мотоочки



Велосипеды



Квадроциклы



Рассрочка.
Кредит

Надоело копать
огород вручную?

Заведите себе
безотказного помощника -
мотокультиватор

«ТАРПАН»



- БОЛЬШАЯ МАНЕВРЕННОСТЬ
- НЕБОЛЬШОЙ ВЕС (сможет управлять даже женщина)
- УДОБСТВО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ (можно вскапывать землю в теплице)

г. Ижевск, ул. Гагарина, 23.
Тел.: 8 (3412) 313-404, 915-004

г. Можга, ул. Наговицына, 80; г. Агрыз, ул. К. Маркса, 15а.
г. Глазов, ул. Сулимова, 6; МОТОМИР.рф



Мотоблоки и навесное оборудование

Реклама. Условия: Рассрочка и кредит предоставляются АО «Альфа-Банк», АО «ОТП Банк», ООО «Хюм Кредит энд Финанс Банк». Подробности в офисах продаж и по указанным телефонам. ИП Закирова Р.В.



АО «Кузембетьевский РМЗ»

Партнер АО «Росагролизинг» Аккредитован ОАО «Россельхозбанк»



ВСЯ ГАММА ТЕХНИКИ ДЛЯ ПОСЛЕУБОРОЧНОЙ ОБРАБОТКИ, ТРАНСПОРТИРОВКИ И ХРАНЕНИЯ ЗЕРНА



пневмосортировальная
машина ПСМ

- Машины серии ПСМ и ПСПБ позволяют:
- Обеспечить сельхозпроизводителя семенами высшей категории
 - Повысить урожайность от 7 ц с га и выше
 - Окупиться за сезон работы в 3 раза
 - Очистить все культуры
 - Очистить от овсюга семена пшеницы, ячменя и др. культур на 100%



пневмосепаратор
с поворотными
барьерами ПСПБ

- Машины серии УЗМ
- Предназначены для предварительной и первичной очистки
 - Экономичность и простота в эксплуатации
 - Разделение материала осуществляется по ширине, толщине и аэродинамическим свойствам
 - Получение семян I и II класса
 - Возможность использования во всех технологических линиях

Простота конструкции обеспечивает
надежность и долговечность



универсальная
зерноочистительная
машина УЗМ

комплексы ЗАВ и КЗС:

- строительство и реконструкция
- монтаж и пусконаладка
- гарантийное и сервисное обслуживание



нория

зернопогрузчики



карусельная
зерносушилка

Скидка
по программе
государственного
субсидирования
№1432

423710, РТ, Мензелинский район,
с. Кузембетьево, ул. Советская, 77А
эл. почта: krmz2006@rambler.ru
сайт: k-rmz.ru

8 (85555) 3-51-61, 3-51-72
+7-917-398-06-04

РЕКЛАМА

* Генеральная лицензия Банка России №3349 от 12.08.2015

ПРОМИНТЕЛ АГРО

426039, Г. ИЖЕВСК (ПОС. СМІРНОВО), УЛ. ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ, 26
+7 341 265 47 48 / www.promintel-agro.ru

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА

CATROS 4001/ ДИСКОВАЯ БОРОНА



- Диаметр дисков 460 мм
- Ширина захвата 4 м
- Глубина обработки от 3 до 12 см

RUBIN 9/600 KUA/ ДИСКОВАЯ БОРОНА



- Пружинная защита на каждой стойке
- Ширина захвата 6 м
- Глубина обработки от 6 до 15 см

JUWEL 7 М 4+1/ ОБОРОТНЫЙ ПЛУГ



- Полосовые отвалы
- Предплужники
- Ширина захвата от 1,5 до 4,5 м

KRISTALL 9/400 / СТЕРНЕВОЙ КУЛЬТИВАТОР



- Лапы TriMix
- Ширина захвата 4 м
- Глубина обработки от 5 до 20 см

ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА

D9-6000 TC/ ПРИЦЕПНАЯ СЕЯЛКА



- С внесением удобрений
- Объем бункера 2800 л
- Ширина захвата 6 м

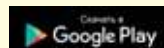
SOLITAIR 12/ ПРИЦЕПНАЯ СЕЯЛКА



- С внесением удобрений
- Бункер 6 куб. м
- Ширина захвата 9, 12 м

AMAZONE **LEMKEN** **MacDon** **sitrex** **Fliegl** 

ПРИЛОЖЕНИЕ
PROMINTEL AGRO



16+



СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА

+7 987 298 03 06 / +7 917 289 62 61

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

+7 341 265 47 48 / +7 919 620 62 03 / koryakin.a@promintel-agro.ru

СЕРВИСНАЯ МАСТЕРСКАЯ / ВЫЕЗДНЫЕ БРИГАДЫ

+7 917 899 86 21/ +7 987 212 34 21/ +7 987 285 31 28